LAPORAN PENYELENGGARAAN INKUBASI MANBAUL HIKAM

Periode Bulan Juli s/d Desember Tahun 2024

I. Profil Lembaga

- Nama Lembaga Inkubator:** Inkubator Manbaul Hikam
- Nama Lembaga Induk:** Yayasan Manbaul Hikam
- Bentuk Lembaga Inkubator:** Inkubator Bisnis
- Alamat Lembaga Inkubator:** Jl. NY. Hj. Halimatus Sa'diyah No.01, Desa Panji Kidul, Kec. Panji, Kab. Situbondo
- Email Lembaga Inkubator:** inkubatormanbaulhikam@gmail.com
- Telepon:** 082145897123
- Nomor SK Pendirian:** 034/YMH/INKUBATOR/VI/2024
- Tanggal SK Pendirian:** 21 Agustus 2024
- Nomor Tanda Daftar Lembaga Inkubator:** 20243512004

II. Latar Belakang

Inkubator Manbaul Hikam berperan penting dalam mendorong pengembangan usaha kecil dan menengah (UKM) di wilayahnya. Inkubator ini dirancang untuk membantu wirausahawan baru mengembangkan ide bisnis dan mempercepat pertumbuhan usaha agar dapat bersaing secara efektif di pasar. Dengan berbagai program berbasis inovasi bisnis dan pengembangan kewirausahaan, Inkubator Manbaul Hikam bertujuan untuk meningkatkan daya saing usaha dan memperluas jangkauan bisnis dalam menghadapi tantangan ekonomi yang dinamis.

III. Visi dan Misi

Visi

Menjadi pusat inkubasi unggul yang berdaya saing tinggi, berkarakter, dan berkelanjutan.

Misi

- Memberdayakan masyarakat, khususnya alumni pondok pesantren, untuk menjadi wirausaha mandiri.
- Mengembangkan program inkubasi yang relevan dan inovatif.
- Membangun ekosistem bisnis yang kondusif bagi pertumbuhan UMKM.
- Menjalinkan kerjasama untuk memperluas jaringan dan meningkatkan dampak sosial ekonomi.

IV. Tujuan dan Sasaran

Tujuan

- Menciptakan usaha baru dan meningkatkan produktivitas UKM.

Sasaran

1. Penyelenggaraan program inkubasi.
2. Fasilitasi layanan legalitas dan perijinan.
3. Meningkatkan nilai tambah usaha mikro, kecil, dan menengah.

V. Kegiatan Inkubasi

1. Tahapan Pra Inkubasi

- **Perumusan dan Penawaran Program Inkubasi:** Mengidentifikasi dan menyebarkan informasi tentang program.
- **Seleksi Awal Calon Tenant:** Evaluasi berdasarkan visi, misi, dan model bisnis.
- **Wawancara Tenant:** Mendapatkan pemahaman mendalam tentang potensi bisnis.
- **Penetapan Tenant:** Diskusi internal untuk memilih tenant.
- **Kontrak Tenant:** Penandatanganan kontrak untuk kesepakatan.

2. Kegiatan Inkubasi

- **Pelatihan Kewirausahaan:** Sosialisasi dasar kewirausahaan, manajemen keuangan, dan strategi pemasaran.
- **Mentoring:** Setiap tenant mendapatkan mentor berpengalaman.
- **Networking Event:** Mengorganisir acara untuk mempertemukan tenant dengan pelaku usaha lain.
- **Pemasaran Produk:** Membantu tenant dalam memasarkan produk melalui platform digital.

3. Kegiatan Pasca Inkubasi

- **Jejaring antar Tenant:** Memfasilitasi kolaborasi antar alumni.
- **Monitoring dan Evaluasi:** Pemantauan perkembangan bisnis alumni.
- **Informasi Akses Pendanaan:** Memberikan informasi tentang peluang pendanaan.
- **Promosi:** Mendukung alumni dengan media promosi.

VI. Hasil Inkubasi

Tenant: Family Bakery

- **NIB:** 2406230012175
- **Status:** Aktif
- **Keterangan:**
 - **Peningkatan Penjualan:** Kenaikan penjualan sebesar 20% dalam enam bulan terakhir.
 - **Pengembangan Produk:** Inovasi produk baru yang mendapat respon positif.

Mitra

- **Mitra Permodalan:** Belum ada kerjasama dengan Bank, menggunakan modal pribadi.
- **Mitra Pasar:** Berkolaborasi dengan platform e-commerce DEF untuk memperluas pasar.

VII. Kesimpulan

Inkubator Manbaul Hikam berkomitmen untuk mendukung pengembangan UKM di daerahnya melalui program-program inkubasi yang inovatif dan berkelanjutan. Melalui berbagai kegiatan, diharapkan dapat menciptakan ekosistem bisnis yang solid dan berdampak positif terhadap pertumbuhan ekonomi lokal.