

LAPORAN TAHUNAN DIREKTUR INKUBATOR BISNIS

PERIODE 2023/2024



**INKUBATOR
B I S N I S
INSTIKI**

INSTITUT BISNIS DAN TEKNOLOGI INDONESIA
Jln. Tukad Pakerisan No. 97 Denpasar, Bali

I. PENDAHULUAN

INBIS INSTIKI adalah inkubator bisnis yang didirikan pada tahun 2017 oleh Institut Bisnis dan Teknologi Indonesia (INSTIKI). INBIS INSTIKI bertujuan untuk mendukung pertumbuhan dan pengembangan startup berbasis teknologi di Indonesia. Terletak di jantung Bali, di kampus Institut Bisnis dan Teknologi Indonesia (INSTIKI). INBIS INSTIKI menawarkan berbagai program dan layanan untuk membantu startup sukses, termasuk Ruang kerja bersama, Mentor dan pelatihan, Peluang jejaring, Akses pendanaan, Dukungan pengembangan bisnis

INBIS INSTIKI memiliki rekam jejak kesuksesan yang terbukti. Ini telah membantu meluncurkan dan mengembangkan sejumlah startup yang sukses, termasuk Rezvac, Segoodang, dan Pandana. INBIS INSTIKI adalah sumber daya yang berharga bagi setiap wirausahawan yang ingin memulai atau mengembangkan bisnis berbasis teknologi. Berikut adalah beberapa keunggulan utama INBIS INSTIKI:

- Terletak di lokasi strategis, di jantung Bali.
- Menawarkan berbagai program dan layanan untuk membantu startup sukses.
- Memiliki rekam jejak kesuksesan yang terbukti.
- Sumber daya yang berharga bagi setiap wirausahawan yang ingin memulai atau mengembangkan bisnis berbasis teknologi.

INBIS INSTIKI percaya bahwa startup berbasis teknologi memiliki potensi untuk menjadi motor penggerak ekonomi Indonesia. INBIS INSTIKI berkomitmen untuk mendukung pertumbuhan dan pengembangan startup berbasis teknologi di Indonesia.

A. Gambaran umum

INBIS INSTIKI menawarkan berbagai kegiatan untuk startup, termasuk mentoring dan pelatihan, networking, akses pendanaan, dan dukungan pengembangan bisnis.

Mentoring dan pelatihan: INBIS INSTIKI menyediakan program mentoring dan pelatihan untuk startup. Program mentoring Startup akan dibimbing oleh mentor yang berpengalaman dalam bidang bisnis. Mentor akan membantu startup mengembangkan bisnis mereka, mulai dari strategi bisnis, keuangan, pemasaran, hingga sumber daya manusia. Program pelatihan: Startup akan diberikan pelatihan tentang berbagai bidang bisnis, seperti manajemen keuangan, pemasaran, dan pengembangan produk. Pelatihan ini bertujuan untuk memberikan startup keterampilan yang mereka butuhkan untuk menjalankan bisnis mereka.

Networking: INBIS INSTIKI menyediakan kesempatan bagi startup untuk networking dengan investor, perusahaan, dan organisasi lainnya. Networking bertujuan untuk membantu startup mendapatkan pendanaan, memperluas bisnis mereka, dan bekerja sama dengan pihak lain. Akses pendanaan: INBIS INSTIKI membantu startup mendapatkan akses pendanaan dari berbagai sumber, seperti pemerintah, investor, dan perusahaan.

Dukungan pengembangan bisnis: INBIS INSTIKI membantu startup mengembangkan bisnis mereka dengan memberikan berbagai layanan, seperti bantuan hukum, keuangan, dan pemasaran.

Selain kegiatan diatas INBIS INSTIKI juga mendukung para dosen untuk melakukan spinoff hasil penelitiannya. Spinoff adalah perusahaan baru yang didirikan berdasarkan hasil penelitian dosen. Spinoff dapat memberikan manfaat bagi dosen, universitas, dan masyarakat luas.

Bagi dosen, spinoff dapat menjadi sumber pendapatan baru dan kesempatan untuk mengembangkan karir mereka. Dosen dapat menjadi pendiri, pemegang saham, atau konsultan pada spinoff. Dosen juga dapat menggunakan spinoff sebagai platform untuk memasarkan hasil penelitian mereka dan menyebarkan dampak positif dari penelitian mereka kepada masyarakat luas.

Bagi universitas, spinoff dapat menjadi sumber pendapatan baru dan kesempatan untuk meningkatkan reputasi mereka. Universitas dapat mendapatkan royalti dari hasil penjualan produk atau layanan yang dihasilkan oleh spinoff. Universitas juga dapat menggunakan spinoff sebagai platform untuk menjalin kerja sama dengan perusahaan swasta dan pemerintah.

Bagi masyarakat luas, spinoff dapat memberikan manfaat berupa produk atau layanan baru yang inovatif dan bermanfaat. Spinoff dapat membantu meningkatkan kualitas hidup masyarakat dan membuat dunia menjadi tempat yang lebih baik.

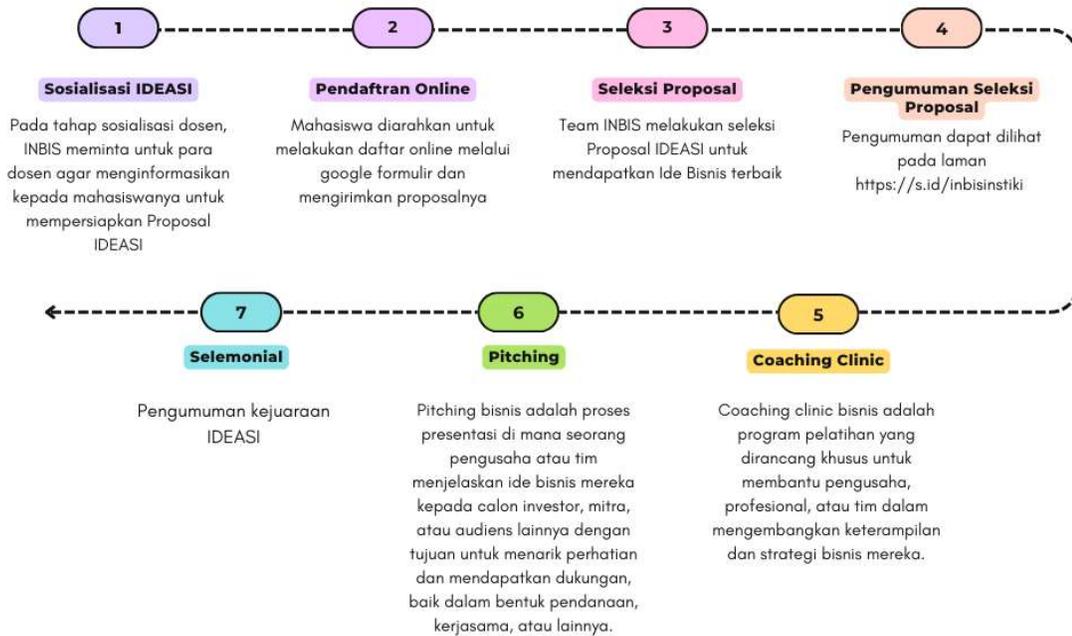
B. Pencapaian

INBIS INSTIKI mempunyai beberapa Program Kerja tahunan yang wajib untuk dilakukan yaitu :

1. IDEASI 2024

IDEASI adalah kegiatan atau program ide bisnis untuk mendorong kreativitas, inovasi dan pengembangan ide-ide baru dalam konteks bisnis atau kewirausahaan mahasiswa INSTIKI. Pada program ini INBIS melibatkan mahasiswa untuk mendapatkan ide-ide bisnis yang menarik dan bisa dikembangkan dengan berkolaborasi dalam menciptakan solusi untuk masalah yang ada, merancang produk baru, atau mengembangkan konsep bisnis. Kegiatan IDEASI bisa mencakup workshop, presentasi ide, sesi brainstorming, dan mentoring, di mana peserta diberikan kesempatan untuk mengembangkan ide mereka dan mendapatkan umpan balik dari para ahli atau mentor. Program ini bertujuan untuk memfasilitasi proses berpikir kreatif dan menginspirasi peserta untuk merealisasikan ide-ide mereka menjadi suatu proyek yang nyata. INBIS INSTIKI menerima proposal IDEASI tahun 2024 sejumlah 303 tim pendaftar, dan 30 proposal terbaik dilakukan pitching usaha yang mereka ajukan, kemudian INBIS mendapatkan 10 usaha terbaik yang terdiri dari 5 Usaha Digital dan 5 Usaha Non Digital dengan jumlah mahasiswa sebanyak 38 mahasiswa dengan diberikan pendanaan hingga jutaan rupiah oleh Pihak INBIS INSTIKI.

IDEASI

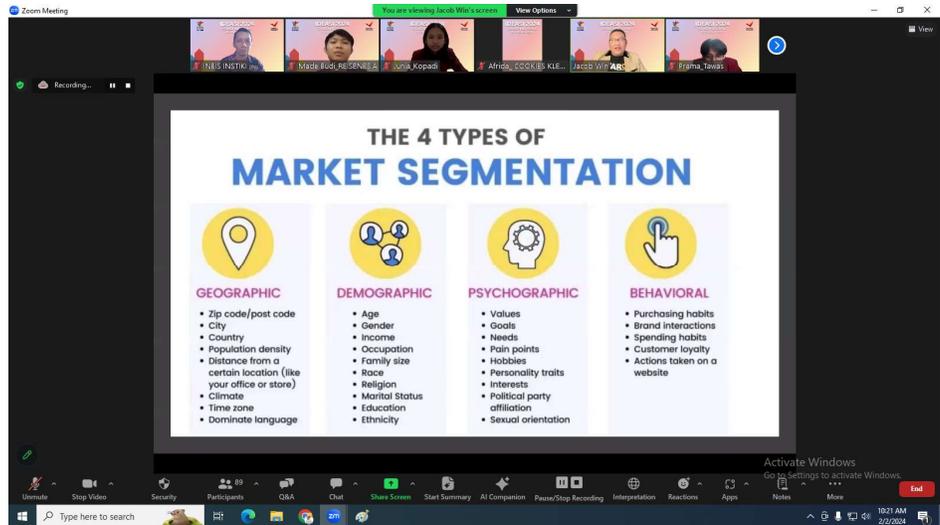


Gambar. 1.1 Tahap Rekrutmen IDEASI

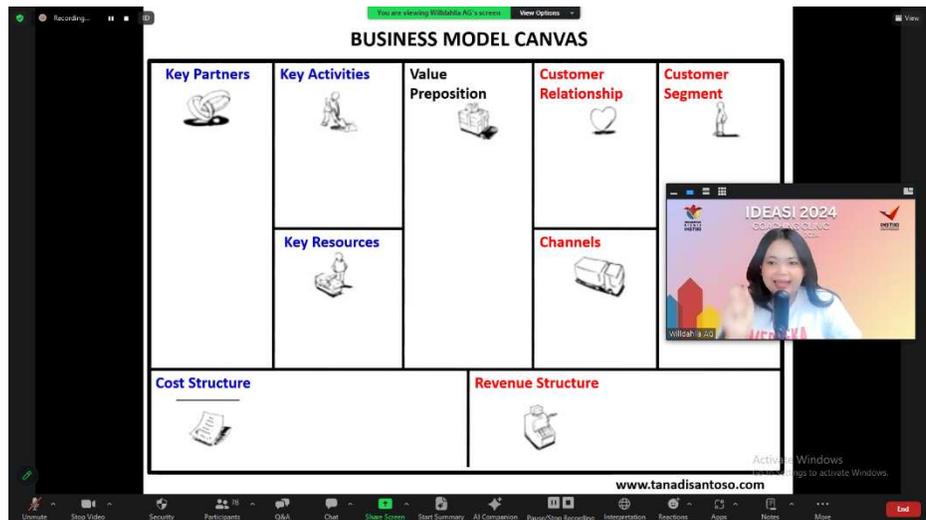
Berikut ini beberapa dokumentasi saat kegiatan IDEASI berlangsung :

a) Kegiatan Coaching Clinic IDEASI

Coaching Clinic adalah program pelatihan atau bimbingan yang dirancang khusus untuk membantu para wirausahawan atau pemilik usaha dalam mengembangkan keterampilan dan strategi yang diperlukan untuk menjalankan dan mengelola bisnis mereka dengan lebih efektif. Coaching Clinic yang INBIS laksanakan yaitu materi mengenai Penajaman Ide, materi BMC BMG, materi Pendampingan Aspek Keuangan (RAB), dan pelatihan Teknik presentasi.



Gambar. 1.2 Tahap Coaching Clinic Materi Penajaman Ide



Gambar. 1.3 Tahap Coaching Clinic Materi BMC BMG



Gambar. 1.4 Tahap Coaching Clinic Materi Teknik Presentasi

b) Kegiatan Pitching IDEASI

Pitching adalah menyampaikan ide-ide kreatif atau inovatif yang telah mereka kembangkan dalam program IDEASI. Kegiatan pitching diikuti oleh mahasiswa yang masuk 30 proposal terbaik dengan tim juri meliputi : Bapak Rektor INSTIKI (I Dewa Made Krishna Muku, S.T., M.T), Ibu Wakil Rektor I (Aniek Suryanti Kusuma, M.Kom), Bapak Wakil Rektor II (I Nyoman Agus Suarya Putra, S.Sn., M.Sn), Ibu Wakil Rektor III (Ayu Gede Willdahlia, S.E., M.M), Direktur Inkubator Bisnis (Ida Bagus Ary Indra Iswara, S.Kom., M.Kom), dan 4 Dosen INSTIKI yang memiliki bisnis (I Wayan Sudiarsa, S.T., M.Kom., Ni Putu Suci Meinarni, S.H., L.L.M., I Putu Agus Eka Darma Udayana, S.Kom., M.T., I Gede Totok Suryawan, S.Kom., M.T) untuk mendapatkan 5 usaha terbaik Bisnis Digital dan 5 usaha Non Digital.



Gambar. 1.4 Presensi Pitching IDEASI



Gambar. 1.5 Tahap Penjurian Pitching IDEASI



Gambar. 1.6 Tahap Penjurian Pitching IDEASI



Gambar. 1.7 Tahap Penjurian Pitching IDEASI



Gambar. 1.8 Tahap Penjurian Pitching IDEASI

c) Seremonial IDEASI 2024

Seremonial IDEASI 10 Team terbaik yang terdiri dari 5 usaha bisnis digital dan 5 bisnis non digital, dimana pada seremonial ini masing-masing team mendapatkan pendanaan sampai jutaan rupiah.



Gambar. 1.9 Seremonial IDEASI



Gambar. 1.10 Seremonial IDEASI

2. P2MW 2024

Program Pembinaan Mahasiswa Wirausaha (P2MW) adalah Program pengembangan usaha yang dapat diikuti oleh mahasiswa yang sudah memiliki usaha sebelumnya dan membutuhkan bantuan dana usaha. Melalui program ini, mahasiswa akan mendapat bantuan berupa dana pengembangan serta pembinaan berupa pendampingan dan pelatihan dari pihak BELMAWA. Pada tahun 2024 ini, sebanyak 14 Team yang mengajukan untuk mengikuti program P2MW, 7 team dinyatakan berhasil lolos seleksi pihak belmawa yang diberikan pendanaan sesuai dengan dana yang diajukan oleh pihak mahasiswa. Dari 7 team yang lolos terdiri dari 6 Usaha Tahap Awal dan 1 Usaha Bertumbuh, yang diantaranya 3 usaha Bisnis Digital dan 4 Usaha Non Bisnis Digital. Jumlah mahasiswa yang dinyatakan lolos dari 7 team yaitu 29 orang mahasiswa. Dalam Program P2MW ini, INBIS telah mengadakan pelatihan digital marketing, pelatihan keuangan, pelatihan perpajakan, dan pelatihan HKI, pembinaan tenan yang didampingi langsung oleh para dosen yang berkompeten pada usaha yang di dampingi. INBIS juga mengadakan pameran Mahasiswa Wirausaha Muda INSTIKI yang terdiri dari tenan-tenan binaan INBIS.



Gambar. 2.1 Tahap Rekrutmen P2MW Belmawa

Berikut ini beberapa dokumentasi saat kegiatan P2MW 2024 berlangsung :

a) Sosialisai Program P2MW Belmawa

Program P2MW (Program Pengembangan Kewirausahaan Mahasiswa) yang dikelola oleh Belmawa (Bureau of Student Affairs) bertujuan untuk mendorong dan meningkatkan jiwa kewirausahaan di kalangan mahasiswa. Melalui sosialisasi program ini, mahasiswa diberikan informasi mengenai peluang dan sumber daya yang tersedia untuk mengembangkan usaha mereka. Sosialisasi ini mencakup berbagai kegiatan, seperti workshop, seminar, dan pelatihan yang dirancang untuk memberikan keterampilan praktis, pengetahuan tentang manajemen bisnis, serta akses ke jaringan bisnis yang luas. Dengan melibatkan mahasiswa dalam program P2MW, diharapkan mereka dapat menciptakan inovasi, mengembangkan produk baru, dan berkontribusi pada perekonomian lokal. Selain itu, program ini juga menekankan pentingnya kolaborasi antara mahasiswa, dosen, dan industri, sehingga menciptakan ekosistem kewirausahaan yang mendukung pertumbuhan usaha yang berkelanjutan. Melalui partisipasi aktif dalam P2MW, mahasiswa tidak hanya dapat memperkuat keterampilan kewirausahaan mereka, tetapi juga mempersiapkan diri untuk menghadapi tantangan di dunia kerja setelah lulus.



Gambar. 2.2 Tahap Rekrutmen P2MW Belmawa

b) Workshop dan Bimbingan Teknis Pembuatan Proposal INBIS

Workshop dan bimbingan teknis pembuatan proposal P2MW (Program Pengembangan Kewirausahaan Mahasiswa) adalah kegiatan yang dirancang khusus untuk membantu mahasiswa dalam menyusun proposal yang kuat dan efektif untuk mengikuti program kewirausahaan ini. Kegiatan ini bertujuan untuk meningkatkan kualitas proposal yang diajukan ke P2MW, sehingga meningkatkan peluang keberhasilan mendapatkan pendanaan dan dukungan untuk merealisasikan proyek kewirausahaan mereka. Selain itu, pengalaman ini juga memperkuat keterampilan analisis dan presentasi yang sangat penting dalam dunia bisnis. Manfaat dari BIMTEK Pembuatan Proposal yang telah

INBIS melaksanakan, memperoleh hasil dengan 7 team yang berhasil lolos dari 13 team yang mengajukan proposal ke pihak belmawa.



Gambar. 2.3 Workshop dan Bimbingan Teknis Pembuatan Proposal INBIS

- c) **Workshop dan Bimbingan Teknis Belmawa**
Melalui bimbingan teknis P2MW, mahasiswa dapat meningkatkan kualitas proposal yang diajukan, serta mendapatkan pemahaman yang lebih baik mengenai proses kewirausahaan. Kegiatan ini juga memperkuat kemampuan analisis dan presentasi, serta membuka peluang untuk membangun jaringan dengan sesama mahasiswa dan pelaku industri. Dengan dukungan ini, diharapkan mahasiswa dapat lebih siap untuk menjalankan usaha dan menghadapi tantangan di dunia bisnis.

- d) **Workshop dan Bimbingan Teknis Mahasiswa dan Pendamping INBIS**
BIMTEK INBIS yang dilaksanakan antara mahasiswa dan pendamping bertujuan untuk menjembatani antara mahasiswa yang lolos P2MW untuk memperkenalkan para pendamping sekaligus melakukan foto bersama antara pendamping dengan team yang didampingi. INBIS juga memberikan informasi kepada pendamping mengenai cara penilaian dan tata cara proses pendampingan yang dilakukan 5 tahap pendampingan.



Gambar. 2.4 BIMTEK Mahasiswa dan Pendamping INBIS



Gambar. 2.5 BIMTEK Mahasiswa dan Pendamping INBIS



Gambar. 2.6 BIMTEK Mahasiswa dan Pendamping INBIS

e) Pelaksanaan Program Pendampingan dan Pelatihan

Proses pendampingan dan pelatihan dalam Program Pembinaan Mahasiswa Wirausaha (P2MW) sangat penting untuk bisa mengembangkan keterampilan pendampingan dan pelatihan membantu mahasiswa mengembangkan keterampilan praktis yang diperlukan untuk memulai dan mengelola usaha, seperti manajemen keuangan, pemasaran, dan produksi. Peningkatan kepercayaan diri, Melalui bimbingan langsung, mahasiswa dapat lebih percaya diri dalam menghadapi tantangan kewirausahaan, sehingga memotivasi mereka untuk mengambil langkah berani dalam memulai usaha. Dapat menambah networking dan kolaborasi untuk membangun jaringan dengan mentor, pengusaha, dan sesama mahasiswa, yang dapat mendukung perkembangan usaha mereka. Sustainability usaha dimana mahasiswa diharapkan lebih mampu menciptakan usaha yang berkelanjutan, tidak hanya dari segi finansial tetapi juga dalam hal dampak sosial dan lingkungan. Jadi Secara keseluruhan, proses pendampingan dan pelatihan dalam P2MW tidak hanya memperkuat pengetahuan dan keterampilan mahasiswa, tetapi juga membekali mereka dengan mindset dan jaringan yang diperlukan untuk sukses dalam dunia kewirausahaan. Proses pendampingan dilakukan oleh 7 kelompok usaha dengan

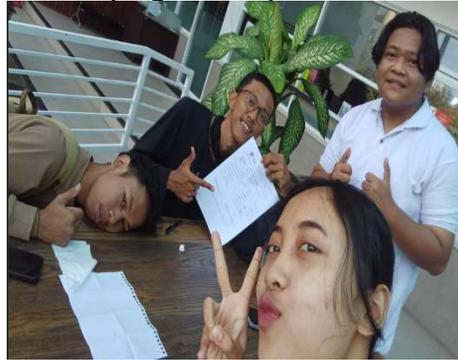
5 tahap pendampingan dari bulan Mei, Juni, Juli, Agustus, September diselingi pelatihan Digital marketing, Pelatihan Keuangan, Pelatihan Perpajakan, dan Pelatihan HKI. Berikut ini dokumentasi Pendampingan dan Pelatihan yang sudah terlaksana.

- Pendampingan Tahap 1 Bulan Mei



Gambar. 2.7 Pendampingan Tahap 1 Bulan Mei

- Pendampingan Tahap 2 Bulan Juni



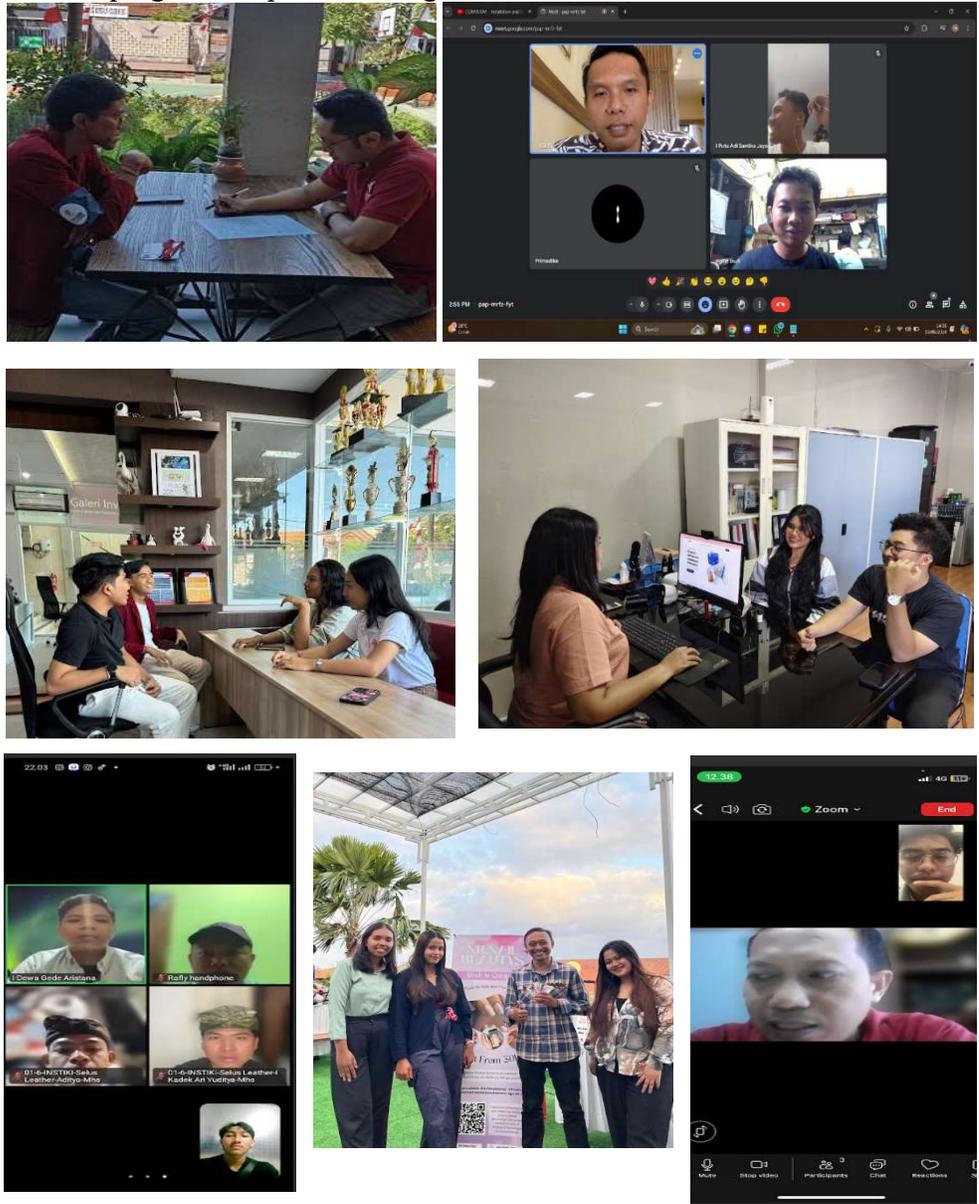
Gambar. 2.8 Pendampingan Tahap 2 Bulan Juni

- Pendampingan Tahap 3 Bulan Juli



Gambar. 2.9 Pendampingan Tahap 3 Bulan Juli

- Pendampingan Tahap 4 Bulan Agustus



Gambar. 2.10 Pendampingan Tahap 4 Bulan Agustus

- Pendampingan Tahap 5 Bulan September



Gambar. 2.11 Pendampingan Tahap 5 Bulan September

- Pelatihan Digital Marketing (Sabtu, 15 Juni 2024)



Gambar. 2.12 Pelatihan Digital Marketing

- Pelatihan Keuangan (Rabu, 10 Juli 2024)



Gambar. 2.13 Pelatihan Keuangan Startup & UMKM

- Pelatihan Perpajakan (Sabtu, 27 Juli 2024)



Gambar. 2.14 Pelatihan Perpajakan

- Pelatihan HKI (Senin, 9 September 2024)



Gambar. 2.15 Pelatihan Perpajakan

f) Pameran Internal INBIS INSTIKI

Pameran tenant P2MW (Program Pembinaan Mahasiswa Wirausaha) diadakan di depan perpustakaan INSTIKI pada tanggal 1-2 Agustus 2024 sebagai sebuah platform yang penting untuk mempromosikan kreativitas dan inovasi mahasiswa. Acara ini bertujuan untuk memperkenalkan produk dan layanan yang dikembangkan oleh para peserta P2MW kepada masyarakat luas, sekaligus memberikan kesempatan bagi mereka untuk belajar tentang pemasaran dan penjualan secara langsung. Lokasi strategis di depan perpustakaan memudahkan akses bagi pengunjung, termasuk mahasiswa, staf, dan masyarakat umum, untuk menjelajahi berbagai tenant yang ada. Selain itu, pameran ini juga berfungsi sebagai ajang untuk membangun jaringan antara mahasiswa dan pengusaha lokal, serta memberikan umpan balik yang konstruktif dari pengunjung. Dengan demikian, pameran ini tidak hanya mendorong semangat kewirausahaan di kalangan mahasiswa, tetapi juga memperkuat identitas INSTIKI sebagai institusi yang mendukung inovasi dan kewirausahaan. Berikut ini dokumentasi kegiatannya :



Gambar. 2.16 Pameran Internal INBIS INSTIKI

g) Monev Laporan Kemajuan P2MW INBIS

Monev Laporan Kemajuan P2MW INBIS yang telah dilaksanakan pada Senin, 5 Agustus 2024 sebagai monitoring progress untuk memantau perkembangan peserta P2MW dalam skala internal. Monev internal ini dilaksanakan untuk mempersiapkan para mahasiswa P2MW sebelum di Monev oleh pihak Belmawa (Pusat). Jadi monev ini digunakan untuk memberikan motivasi tambahan untuk terus maju dan mempertanggungjawabkan penggunaan dana yang telah diperoleh agar sesuai dengan RAB dan progress. Berikut ini dokumentasi kegiatan monev laporan kemajuan INBIS.



Gambar. 2.17 Monev Laporan Kemajuan P2MW INBIS

h) Monev Laporan Kemajuan P2MW Belmawa

Monev Laporan Kemajuan P2MW Belmawa yang telah dilaksanakan pada Senin, 12 Agustus 2024 sebagai monitoring progress untuk memantau perkembangan peserta P2MW. Dalam kegiatan monev ini juri belmawa menilai kelancaran presentasi dan kecakapan dalam menjawab pertanyaan-pertanyaan dari para dewan juri. Berikut ini dokumentasi kegiatan monev laporan kemajuan belmawa.



Gambar. 2.18 Monev Laporan Kemajuan P2MW Belmawa

i) KMI Expo

KMI Expo dilaksanakan pada tanggal 23-25 Oktober 2024 di Universitas Halu Oleo Kendari Sulawesi Tenggara. Pada kegiatan ini diikuti oleh 15 orang, dimana terdiri dari 6 pendamping dan 9 mahasiswa. KMI Expo dapat menjadi platform yang efektif untuk mempromosikan wirausaha mahasiswa dan memperluas jaringan di kalangan mereka.



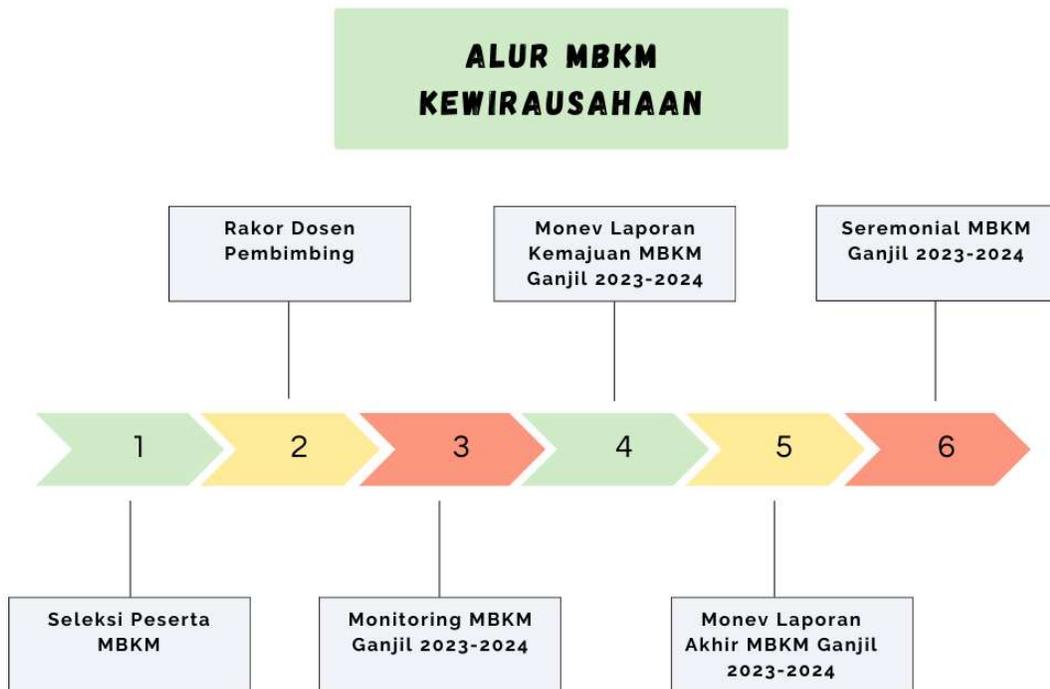
Gambar. 2.19 KMI Expo P2MW Belmawa

j) Laporan Akhir Belmawa

Laporan akhir Belmawa (Bimbingan dan Pembinaan Mahasiswa) adalah dokumen yang menyajikan ringkasan keseluruhan kegiatan, pencapaian, dan evaluasi program yang telah dilaksanakan dalam periode tertentu. Laporan ini berfungsi sebagai alat untuk mempertanggungjawabkan pelaksanaan program kepada pihak-pihak terkait, seperti lembaga pendidikan, sponsor, dan pemangku kepentingan lainnya.

3. MBKM Kewirausahaan

MBKM Kewirausahaan (Merdeka Belajar Kampus Merdeka Kewirausahaan) adalah program yang diinisiasi oleh Kementerian Pendidikan dan Kebudayaan Indonesia untuk mendukung pengembangan kemampuan wirausaha di kalangan mahasiswa. Program ini bertujuan untuk memberikan pengalaman belajar yang lebih praktis dan relevan dengan dunia kerja serta memfasilitasi mahasiswa dalam mengembangkan ide-ide bisnis. Pada semester ganjil 2023-2024 MBKM Kewirausahaan INBIS lolos seleksi 3 kelompok usaha mahasiswa yaitu Kulacino Rice Bowl, Kacang Kapri, Rena Studio dan menjadi tenan INBIS.

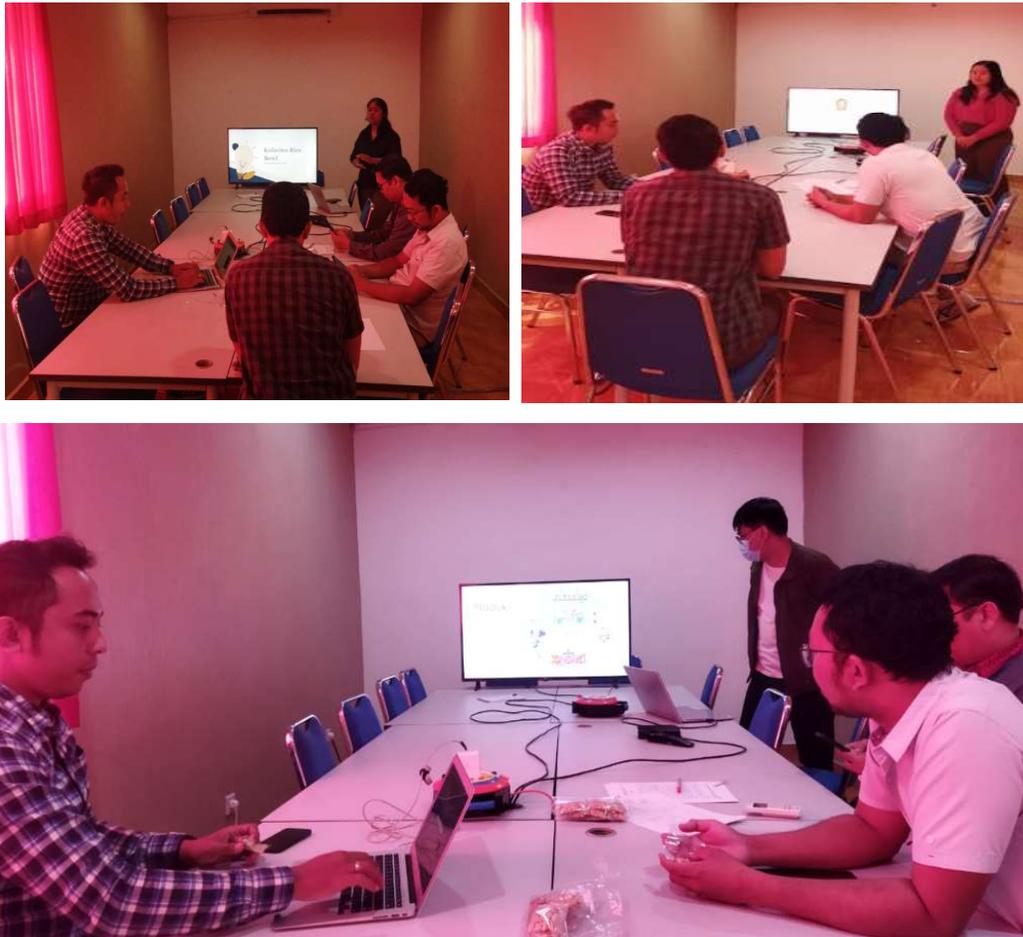


Gambar. 3.1 Tahap Rekrutmen MBKM Kewirausahaan

Berikut ini beberapa dokumentasi saat kegiatan MBKM Kewirausahaan Periode Ganjil 2023-2024:

a) Seleksi Peserta MBKM Kewirausahaan

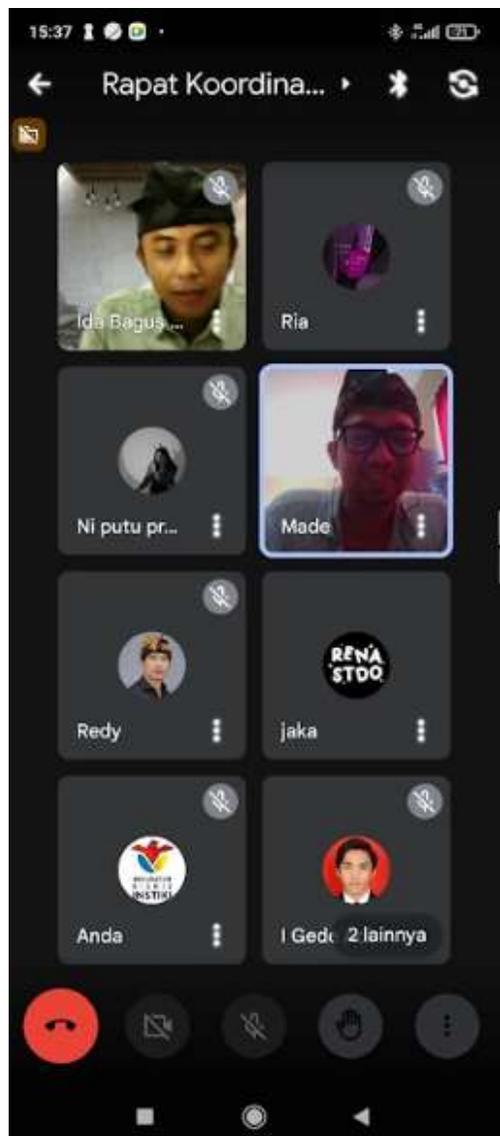
Seleksi MBKM Kewirausahaan dilaksanakan untuk memberikan kesempatan kepada mahasiswa untuk mengembangkan keterampilan dan kompetensi di bidang kewirausahaan. Melalui program ini, mahasiswa dapat mendapatkan pengalaman praktisi karena bisa secara langsung terlibat langsung dalam aktifitas wirausaha. Dapat membangun jaringan untuk berinteraksi langsung dengan pelaku industri, mentor, dan sesama wirausaha yang dapat memperluas jaringan profesional. Meningkatkan keterampilan bisnis dengan mengikuti program ini dapat membantu mahasiswa memahami aspek-aspek penting dalam menjalankan usaha, seperti pemasaran, manajemen keuangan, dan strategi bisnis. Dapat Menumbuhkan Jiwa Kewirausahaan: Menginspirasi mahasiswa untuk menjadi pencipta lapangan kerja, bukan hanya pencari kerja. Dengan tujuan tersebut, diharapkan mahasiswa dapat lebih siap untuk memasuki dunia kewirausahaan dan menghadapi tantangan yang ada.



Gambar. 3.2 Seleksi Peserta MBKM Kewirausahaan

b) Rakor Dosen Pembimbing

Rakor dosen pendamping MBKM Kewirausahaan dilaksanakan secara online dimana digunakan untuk memastikan bahwa para dosen memahami peran dan tanggung jawab mereka dalam mendukung mahasiswa dalam program kewirausahaan. Rapat ini bertujuan untuk mengkoordinasikan strategi pembelajaran, memberikan panduan mengenai materi dan metode pengajaran yang relevan, serta mendiskusikan tantangan yang mungkin dihadapi mahasiswa selama proses kewirausahaan. Selain itu, rakor ini juga berfungsi sebagai forum untuk berbagi pengalaman dan best practices antar dosen, sehingga mereka dapat saling belajar dan memperkuat kolaborasi dalam mendampingi mahasiswa. Dengan demikian, rakor ini diharapkan dapat meningkatkan kualitas bimbingan yang diberikan kepada mahasiswa dan mendorong mereka untuk lebih aktif dan inovatif dalam menjalankan usaha.



Gambar. 3.3 Rakor Dosen Pembimbing

c) Monitoring MBKM Ganjil 2023-2024

Monitoring MBKM Kewirausahaan yang dilaksanakan dengan para tenant dan pendamping bertujuan untuk memastikan pelaksanaan program berjalan sesuai rencana dan mencapai tujuan yang ditetapkan. Dalam kegiatan ini, pihak pendamping melakukan evaluasi terhadap perkembangan usaha yang dijalankan oleh mahasiswa, memberikan umpan balik, serta mendiskusikan kendala yang mungkin dihadapi. Monitoring juga mencakup penilaian terhadap keterampilan yang telah dikembangkan mahasiswa, seperti manajemen bisnis, pemasaran, dan inovasi produk. Selain itu, kegiatan ini bertujuan untuk memperkuat kolaborasi antara mahasiswa dan pendamping, sehingga dapat menciptakan ekosistem kewirausahaan yang mendukung pertumbuhan dan keberlanjutan usaha mahasiswa. Dengan demikian, monitoring ini diharapkan dapat memberikan insight yang berharga untuk perbaikan program dan meningkatkan peluang sukses mahasiswa di dunia kewirausahaan.



Gambar. 3.4 Monitoring MBKM Ganjil 2023-2024

d) Monev Laporan Kemajuan Kewirausahaan Ganjil 2023-2024

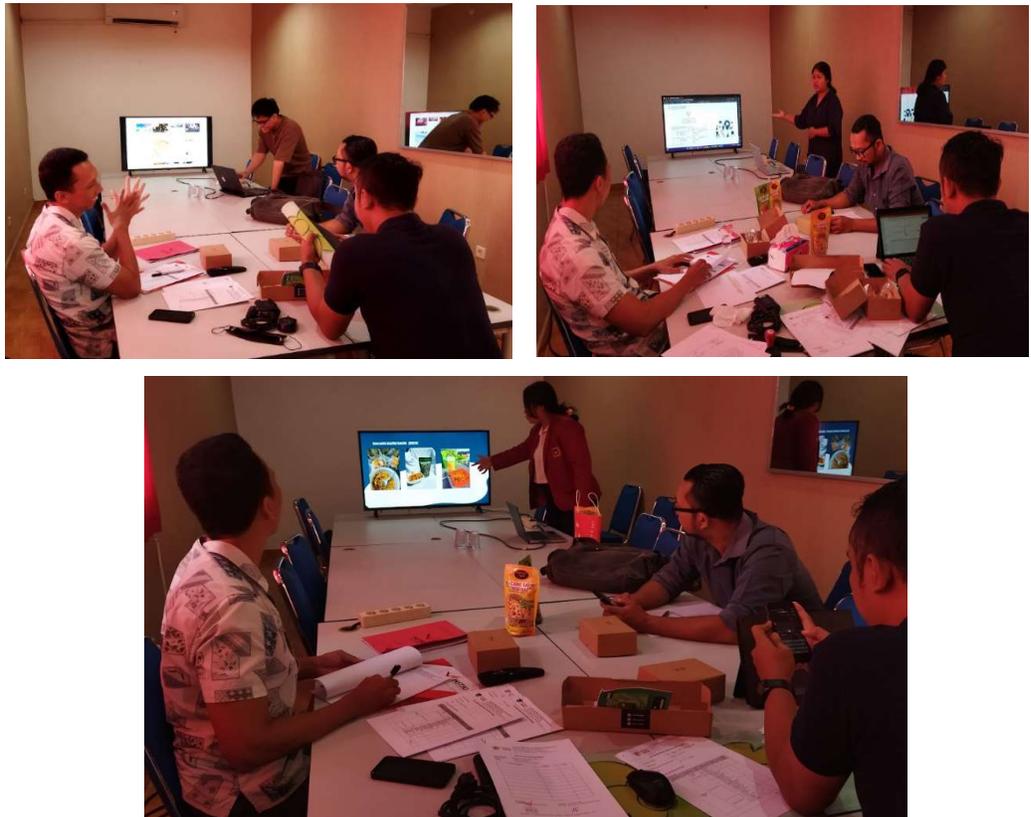
Monev (Monitoring dan Evaluasi) Laporan Kemajuan MBKM Kewirausahaan Ganjil 2023-2024 bertujuan untuk menilai sejauh mana pelaksanaan program kewirausahaan yang diikuti oleh mahasiswa. Dalam monev ini, tim evaluasi akan mengumpulkan data terkait progres yang telah dicapai, tantangan yang dihadapi, serta solusi yang diterapkan oleh mahasiswa dalam menjalankan usaha mereka. Laporan kemajuan ini mencakup beberapa aspek penting, seperti perkembangan ide bisnis, pencapaian target pemasaran, keuangan, dan inovasi produk. Selain itu, laporan juga akan menyoroti keterlibatan dosen pendamping dan tenant dalam memberikan bimbingan serta dukungan yang diperlukan oleh mahasiswa. Hasil dari monev ini diharapkan dapat menjadi dasar untuk perbaikan program ke depan, dengan memberikan rekomendasi untuk meningkatkan efektivitas bimbingan dan pembelajaran kewirausahaan. Dengan demikian, laporan kemajuan ini tidak hanya berfungsi sebagai evaluasi, tetapi juga sebagai alat untuk merencanakan langkah-langkah strategis dalam meningkatkan keberhasilan mahasiswa di dunia kewirausahaan.



Gambar. 3.5 Monev Laporan Kemajuan Ganjil 2023-2024

e) Monev Laporan Akhir MBKM Kewirausahaan Ganjil 2023-2024

Monev (Monitoring dan Evaluasi) Laporan Akhir MBKM Kewirausahaan Ganjil 2023-2024 bertujuan untuk mengevaluasi keseluruhan pelaksanaan program kewirausahaan yang diikuti oleh mahasiswa selama semester tersebut. Laporan ini menyajikan ringkasan pencapaian yang diraih, termasuk analisis terhadap strategi yang diterapkan dan tantangan yang dihadapi. Dalam laporan ini, fokus utama mencakup pencapaian target, seperti pertumbuhan pendapatan dan jumlah produk yang dipasarkan, serta inovasi yang dihasilkan oleh mahasiswa. Monev juga akan menilai potensi keberlanjutan usaha yang dijalankan mahasiswa setelah program berakhir, serta memberikan rekomendasi untuk pengembangan program selanjutnya. Dengan demikian, laporan ini diharapkan dapat memberikan gambaran komprehensif tentang efektivitas program MBKM Kewirausahaan, serta menjadi dasar untuk pengambilan keputusan strategis di masa depan.



Gambar. 3.5 Monev Laporan Akhir Ganjil 2023-2024

- f) Seremonial MBKM Kewirausahaan Ganjil 2023-2024
Seremonial MBKM Kewirausahaan Ganjil 2023-2024 diikuti oleh 3 Team terbaik yang terdiri Rena Studio, Kulacino Rice Bowl, dan Kacang Kapri.



Gambar. 3.6 Seremonial MBKM Kewirausahaan Akhir Ganjil 2023-2024

4. Spin Off

InaReality adalah salah satu spin-off dari INBIS (Institut Bisnis) INSTIKI yang fokus pada pengembangan teknologi dan solusi digital. Sebagai entitas terpisah, Inareality berupaya memanfaatkan inovasi dan penelitian yang dilakukan di INSTIKI untuk menciptakan produk atau layanan yang relevan di pasar. Inareality dapat mencakup berbagai aspek, seperti pengembangan aplikasi, solusi bisnis, atau teknologi informasi yang ditujukan untuk memenuhi kebutuhan industri. Dengan adanya spin-off ini, diharapkan Inareality dapat beroperasi dengan lebih fleksibel dan fokus, serta memiliki peluang untuk berinovasi dan berkembang di bidang teknologi dan bisnis, sambil tetap berkontribusi pada ekosistem pendidikan dan penelitian di INSTIKI.

Salah satu penelitian yang dilakukan oleh Putu Wirayudi Aditama, S.Kom., M.Kom. dengan topik Augmented Reality sudah mulai dikomersialisasikan. Penelitian dengan judul AR/VR Lontar Prasi memanfaatkan lontar Prasi dikolaborasikan dengan teknologi AR. Lontar tersebut dapat dipindai dengan kamera yang selanjutnya memunculkan obyek 3 dimensi sesuai dengan lontar yang dipindai. Produk yang dihasilkan dari penelitian ini selanjutnya akan mulai dikomersialisasikan (spinoff). Dalam rangka menuju spinoff, produk penelitian ini menjadi produk dari salah satu perusahaan inAReality yang didirikan oleh penelitiannya sendiri. Spinoff ini baru melewati tahap penandatanganan kontrak kerjasama dengan INBIS INSTIKI berikut gambar-gambar dari hasil penelitian.

InaReality secara aktif mengikuti pameran internal dan eksternal kampus untuk mempromosikan produk dan layanan yang mereka kembangkan. Partisipasi dalam pameran ini memberikan kesempatan bagi Inareality untuk menampilkan inovasi dan teknologi, sekaligus membangun jaringan dengan pelaku industri, mahasiswa, dan akademisi lainnya. Melalui interaksi langsung dengan pengunjung, Inareality dapat memperoleh umpan balik berharga mengenai produk mereka, meningkatkan visibilitas brand, dan menjalin kolaborasi serta kemitraan dengan pihak-pihak yang tertarik pada inovasi yang ditawarkan. Selain itu, keikutsertaan dalam acara kampus juga memperkuat hubungan antara Inareality dan komunitas akademis, mendukung sinergi antara penelitian dan aplikasi praktis. Dengan demikian, pameran menjadi platform penting bagi Inareality untuk menunjukkan nilai dari inovasi mereka dan membangun reputasi yang solid di industri. Pada tanggal 10-12 Oktober 2024, Inareality akan mengikuti pameran eksternal IGDX (Indonesia Game Developer Exchange) sebagai kesempatan untuk memamerkan produk dan inovasi yang telah dikembangkan. Keikutsertaan dalam pameran ini sangat strategis, mengingat IGDX merupakan salah satu acara terkemuka di Indonesia yang mengumpulkan pengembang game, industri kreatif, dan berbagai pemangku kepentingan di bidang teknologi dan hiburan.

Melalui partisipasi ini, Inareality tidak hanya akan dapat menunjukkan karya-karya mereka kepada audiens yang lebih luas, tetapi juga berkesempatan untuk menjalin hubungan dengan pengembang lain, investor, dan profesional di industri. Selain itu, pameran ini memberikan platform untuk mendapatkan umpan

balik langsung dari pengguna dan ahli, yang sangat berharga untuk pengembangan produk selanjutnya. Dengan mengikuti IGDX, Inareality berharap dapat memperkuat posisi mereka di industri game dan teknologi, serta meningkatkan kolaborasi dengan berbagai pihak yang memiliki visi dan misi serupa. Berikut ini dokumentasi kegiatan yang telah dilaksanakan Inareality:



4.1 Spin Off Karya Inareality



4.2 Menambah Relasi Investor



4.3 Pameran Internal INBIS INSTIKI



4.4 Pameran Bali Digital Festival



4.5 Pameran IGDX

5. HIPMI PT INSTIKI

Himpunan Pengusaha Muda Indonesia Perguruan Tinggi (HIPMI PT) INSTIKI adalah organisasi mahasiswa di Institut Bisnis dan Teknologi Indonesia (INSTIKI) yang bergerak di bidang kewirausahaan. Organisasi ini didirikan pada tanggal 21 Agustus 2023 oleh sekelompok mahasiswa INSTIKI yang memiliki semangat untuk menumbuhkan jiwa kewirausahaan di kalangan mahasiswa.

Pada hari Kamis, 19 September 2024 di Ruang Tenan INBIS, telah melakukan audiensi bersama HIPMI PT INSTIKI dan HIPMI Denpasar. HIPMI PT dapat berfokus pada pengembangan kewirausahaan dan dukungan bagi pelaku usaha, terutama di kalangan mahasiswa dan pemuda. Kerja sama antara keduanya bertujuan untuk meningkatkan kapasitas dan keterampilan anggota dalam berwirausaha, serta memperluas jaringan bisnis. Untuk HIMPI PT yang sudah memiliki bisnis, maka setelah purna bisa bergabung ke HIPMI Denpasar, sedangkan untuk alumni HIPMI PT yang belum memiliki usaha bisa bergabung ke dalam Ikatan Alumni HIPMI untuk lebih banyak mendapatkan bimbingan. HIPMI Denpasar juga berharap dapat bisa diundang sebagai narasumber di HIPMI PT dalam mengadakan seminar atau pelatihan pengurusan ormawa.



5.1 Dokumentasi HIPMI Denpasar

6. Capaian Kinerja

Selama satu tahun terakhir, Inkubator Bisnis INSTIKI telah berhasil mencapai berbagai capaian yang signifikan dalam mendukung pengembangan tenan dan startup yang kami bina. Kegiatan yang telah kami laksanakan dapat dilihat pada tabel dibawah ini.

NAMA KEGIATAN	PRODI			
	TI	RSK	DKV	BD
IDEASI 2024	17	2	1	18
P2MW 2024	12	0	2	15
MBKM Periode Ganjil 2024-2025	11	0	4	5
WMK (Wirausaha Merdeka) 2024	11	0	4	3

Tabel 1 Jumlah Tenan

Pada Tabel di atas dapat dilihat dalam tahun 2024, beberapa kegiatan Kewirausahaan INBIS INSTIKI telah dilaksanakan dengan partisipasi dari berbagai program studi. Pada kegiatan IDEASI 2024 meloloskan 22 mahasiswa, yang terdiri dari Program Studi Teknik Informatika (TI) menunjukkan partisipasi yang paling tinggi dengan 17 mahasiswa, diikuti oleh Program Studi Bisnis Digital (BD) dengan 18 mahasiswa, sementara Program Studi Desain Komunikasi Visual (DKV) dan RSK masing-masing lolos 1 dan 2 mahasiswa.

Kegiatan P2MW 2024 juga menunjukkan hasil yang baik, team yang lolos sebanyak 7 Kelompok yang terdiri dari 29 mahasiswa dimana TI 12 mahasiswa dan BD 15 mahasiswa, sedangkan DKV dan RSK tidak berpartisipasi pada P2MW 2024 ini.

Pada MBKM Periode Ganjil 2024-2025, sebanyak 20 orang mahasiswa berhasil lolos dalam Program MBKM Kewirausahaan Periode Ganjil ini yang terdiri dari, Program Studi TI berpartisipasi dengan 11 mahasiswa, DKV dengan 4 mahasiswa, dan BD dengan 5 mahasiswanya, sementara mahasiswa RSK tidak ada yang berhasil lolos dalam mengikuti program MBKM Kewirausahaan ini.

Untuk Tahun ini kegiatan Spin Off Untuk kegiatan **Spin Off**, tidak ada peserta dari semua program studi, yang mengindikasikan kurangnya minat atau kesiapan.

Dalam kegiatan WMK (Wirausaha Merdeka) 2024 INBIS INSTIKI berhasil mengirimkan sejumlah 18 mahasiswa untuk mengikuti program WMK GDEA yang di laksanakan di Universitas Pendidikan Undiksha Singaraja, dimana mahasiswa TI kembali mengirimkan 11 mahasiswa, diikuti DKV dengan 4 mahasiswa, dan BD dengan 3 mahasiswa, untuk prodi RSK tidak berpartisipasi. Data ini menunjukkan bahwa semua prodi cukup konsisten aktif dalam ikut berpartisipasi dalam berbagai kegiatan.

A. Kendala

Dalam mewujudkan Program Kerja INBIS INSTIKI mengalami beberapa kendala diantaranya :

1. Rendahnya Partisipasi RSK: Program Studi RSK tidak berpartisipasi dalam beberapa kegiatan, seperti P2MW, MBKM, dan WMK. Hal ini menunjukkan

kurangnya keterlibatan yang dapat mengindikasikan masalah motivasi atau dukungan yang rendah dari pihak program studi.

2. **Ketidakseimbangan Partisipasi:** Ada ketidakseimbangan dalam partisipasi antara program studi, di mana TI dan BD menunjukkan partisipasi yang kuat, sementara DKV dan RSK memiliki jumlah peserta yang jauh lebih sedikit. Hal ini dapat menciptakan kesan bahwa beberapa program studi lebih aktif daripada yang lain, yang mungkin mempengaruhi kolaborasi antar program.
3. **Kesempatan untuk Meningkatkan Keterlibatan:** Kegiatan yang tidak diikuti oleh RSK dan partisipasi rendah DKV menunjukkan bahwa ada peluang untuk meningkatkan keterlibatan di program studi tersebut. Tanpa upaya untuk meningkatkan partisipasi, program studi ini mungkin kehilangan manfaat yang diperoleh dari kegiatan tersebut.
4. **Peluang Pengembangan:** Keterbatasan jumlah peserta dari DKV dan RSK dalam kegiatan-kegiatan ini bisa menjadi indikasi kurangnya pengembangan minat atau keterampilan di bidang yang relevan, sehingga memerlukan perhatian lebih dalam perencanaan kegiatan di masa mendatang.

B. Upaya Mengatasi Kendala

Dalam mengatasi kendala yang ditemukan INBIS INSTIKi, maka INBIS memberikan upaya yang dapat dilakukan untuk mengatasi kendala yang terlihat dalam data di atas :

1. **Meningkatkan Komunikasi dan Sosialisasi:** Lakukan sosialisasi yang lebih intensif mengenai kegiatan yang akan diadakan, dengan penekanan pada manfaat dan peluang yang bisa didapat oleh mahasiswa dari Program Studi RSK dan DKV. Melibatkan dosen dalam proses ini juga bisa membantu meningkatkan minat mahasiswa.
2. **Memberikan Dukungan dan Insentif:** Tawarkan dukungan berupa bimbingan atau mentoring untuk mahasiswa dari program studi yang kurang aktif. Insentif, seperti sertifikat atau penghargaan, dapat diberikan kepada mahasiswa yang aktif berpartisipasi dalam kegiatan untuk meningkatkan motivasi.
3. **Mengadakan Kegiatan Khusus untuk RSK dan DKV:** Rancang kegiatan yang lebih relevan dengan minat dan kebutuhan mahasiswa di Program Studi RSK dan DKV, seperti workshop atau seminar yang fokus pada topik-topik yang menarik bagi mereka.
4. **Kolaborasi Antara Program Studi:** Dorong kolaborasi antar program studi dalam kegiatan tertentu. Misalnya, mahasiswa TI bisa bekerja sama dengan DKV dalam proyek kreatif yang bisa meningkatkan keterlibatan mahasiswa DKV.
5. **Evaluasi dan Umpan Balik:** Lakukan evaluasi secara berkala terhadap kegiatan yang telah dilaksanakan dan kumpulkan umpan balik dari peserta untuk mengetahui

hambatan yang dihadapi. Hal ini bisa membantu dalam perencanaan kegiatan di masa depan.

6. **Fasilitasi Akses ke Sumber Daya:** Pastikan bahwa mahasiswa dari semua program studi memiliki akses yang memadai terhadap sumber daya dan fasilitas yang diperlukan untuk berpartisipasi dalam kegiatan.

Dengan melaksanakan upaya-upaya tersebut, diharapkan partisipasi mahasiswa dari Program Studi RSK dan DKV dapat meningkat, sehingga menciptakan keseimbangan yang lebih baik dalam keterlibatan di berbagai kegiatan.

II. Laporan Kegiatan

Selama periode 2023/2024, program kerja yang terlaksana dan ada pula program kerja yang tidak dapat terlaksana.

A. Program Kerja yang Terlaksana

No	Nama Kegiatan	Tanggal Kegiatan	Keterangan	Bukti
1	Menyusun Rencana Kerja Direktorat Inkubator Bisnis	22 Agustus 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1brs-ZzJpuDwPWewsLP-DlBmej0lu0QrJ?usp=sharing
2	Menyelenggarakan Kegiatan-Kegiatan Spin off untuk meningkatkan jumlah hilirisasi hasil riset, Inovasi, dan Pengabdian kepada Masyarakat	2 Februari 2023	Sudah terlaksana perancangan	Rakor SpinOff: https://drive.google.com/drive/folders/10hv6r6fgBAeLKEmhdwBzAGxvShI9_Out?usp=sharing
		8 Oktober 2024	Sudah terlaksana perancangan	Kegiatan SpinOff: https://drive.google.com/file/d/1c-vPNcw_qOjozMBS7pCXDe_wtd9bPO17/view?usp=sharing
3	Menghadiri kegiatan startup yang diadakan oleh pemerintah, Swasta, Komunitas dan Asosiasi	9 Agustus 2024	Sudah terlaksana perancangan	Undangan KemenkopUMK Indonesia: https://drive.google.com/drive/folders/1500ceGD-kJS4cB-4E659-pZzpeWjPUo1?usp=drive_link

No	Nama Kegiatan	Tanggal Kegiatan	Keterangan	Bukti
		23 April 2024	Sudah terlaksana perancangan	Sosialisasi AIBI Call For Incubator Chapter Baparekraf For Startup Tahun 2024: https://drive.google.com/drive/folders/15BRqUZHUIVcBwPsvcZ4NsOmKeP5e5mrI?usp=drive_link
		20 Februari 2024	Sudah terlaksana perancangan	Rapat Diskop: https://drive.google.com/drive/folders/1Nb-fzKyFRQYxPy_X2yf4YEsGZLLffDV?usp=drive_link
4	Mengembangkan dan memperluas jejaring startup Direktorat Inkubator Bisnis, untuk mendukung spin off hasil hilirisasi kegiatan riset, inovasi, pengabdian kepada masyarakat	8 Oktober 2024	Sudah terlaksana perancangan	Kegiatan Pelatihan Spinoff : https://drive.google.com/drive/folders/1x2ho5tuqVN2nXqstbnTxq2RGXPLgjTv6?usp=sharing
5	Menyelenggarakan kegiatan rekrutment tenan inwall dan outwall	Genap 2023-2024: 27 November 2023	Sudah terlaksana perancangan	Inwall: https://drive.google.com/drive/folders/1QukmVuaFWzhuwU3WPdEMHI9wxEryG1Ko?usp=sharing
6	Menyelenggarakan Pendampingan tenan dalam pembuatan proposal hibah	21 Mei 2025	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1yNSF-d7gRwwljLySLdMf

No	Nama Kegiatan	Tanggal Kegiatan	Keterangan	Bukti
				DXhXjZVlqUL3?usp=drive_link
7	Memastikan adanya proposal hibah yang diajukan	21 Mei 2025	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1yNSF-d7gRwwljLySLdMfDXhXjZVlqUL3?usp=drive_link
8	Melakukan monitoring dan evaluasi rutin dari pelaksanaan kegiatan rekrutmen dan pendampingan tenan inkubator bisnis (INBIS)	MBKM Ganjil 2023-2024	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1eQ4kY4HaTeE-17FiZBHwkBhbLgJdJTTB?usp=sharing
9	Menyusun laporan tahunan direktur Inkubator Bisnis (INBIS) dan menyampaikan hasil laporan kepada Wakil Rektor III	11 November 2024	Sudah terlaksana perancangan	Laporan Tahunan
10	Melakukan Monitoring dan evaluasi penggunaan ruangan inkubator INBIS	Setiap Bulan	Sudah terlaksana perancangan	https://docs.google.com/spreadsheets/d/1aYUxTDN7B27nvw mCduuUN2ONrk8N CA1IEm-g2wWuI6E/edit?usp=sharing
11	Menyiapkan form pengajuan proposal program kewirausahaan MBKM	Ganjil 2023-2024: 3 Oktober 2023	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/u/0/folders/1nnIAVOFwNrr-12shQE6IEkNQe7SZqOew

No	Nama Kegiatan	Tanggal Kegiatan	Keterangan	Bukti
12	Melakukan sosialisasi program kewirausahaan MBKM setiap awal semester	Ganjil 2023-2024: 3 Oktober 2023	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/u/0/folders/1LOdwepCWLQDu3IuBnmCRDfrgeD2qqAet
13	Melakukan seleksi dan penilaian terhadap proposal yang diajukan dengan ketentuan penilaian yang sudah ditetapkan	Ganjil 2023-2024: 7 Oktober 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1OcR1hAt2V27zPwFPjUUF184xP_X8allt?usp=drive_link
14	Melakukan inkubasi yang meliputi pendampingan serta mentoring kepada mahasiswa program kewirausahaan MBKM	Ganjil 2023-2024: 18 Oktober 2023 s.d 1 November 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1eQ4kY4HaTeE-17FiZBHwkBhbLgJdJTTB?usp=drive_link
15	Melakukan monitoring dan evaluasi kegiatan tenant setiap 3 bulan sekali	Ganjil 2023-2024: 18 Oktober 2023 s.d 1 November 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1eQ4kY4HaTeE-17FiZBHwkBhbLgJdJTTB?usp=drive_link
16	Penandatanganan kontrak tim spin off dengan INBIS INSTIKI	7 Juli 2023	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/10hv6r6fgBAeLKEmhdwBzAGxvShI9_Out?usp=drive_link

No	Nama Kegiatan	Tanggal Kegiatan	Keterangan	Bukti
17	Menyiapkan juri kompetisi (IDEASI)	12 Februari 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://docs.google.com/spreadsheets/d/1oXsWIaFYBUXPk2m96fKuVdaDBGbtE6Iu/edit?usp=drive_link&oid=101767551508831568089&rtpof=true&sd=true
18	Menyiapkan formulir pendaftaran peserta (IDEASI)	13 Februari 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/16J7aGqAmrdOGt0Y1-2Ro20U4Wwe17U4?usp=sharing
19	Menyiapkan indikator penilaian (IDEASI)	18 Februari 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://docs.google.com/spreadsheets/d/1y6F4VSDZiGsUgFaaUD0q2McmnU0kqZqS/edit?usp=drive_link&oid=101767551508831568089&rtpof=true&sd=true
20	Sosialisasi kegiatan kompetisi (IDEASI)	27 November 2023	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1cTjxBnkSGoVHcBwvjTcL11WAOKMIUBg8?usp=drive_link
21	Menyiapkan segala keperluan administrasi (Berita Acara, Absensi dan Notulensi) (IDEASI)	27 November 2023 – 24 Februari 2024	Sudah terlaksana perancangan	Terlampir di setiap kegiatan: https://drive.google.com/drive/folders/1QukmVuaFWzhuWU3WPdEMHI9wxEryG1Ko?usp=drive_link

No	Nama Kegiatan	Tanggal Kegiatan	Keterangan	Bukti
22	Melaksanakan kegiatan kompetisi (IDEASI)	27 November 2023 – 24 Februari 2024	Sudah terlaksana perancangan	Terlampir di setiap kegiatan: https://drive.google.com/drive/folders/1QukmVuaFWzhuwU3WPdEMHI9wxEryG1Ko?usp=drive_link
23	Memberikan sertifikat dan penghargaan kepada pemenang kompetisi (IDEASI)	4 Februari 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1zXvoR2j2sYoHsF4LJ8KFVx2UD-MEfGVk?usp=drive_link
24	Menyiapkan kontrak dengan calon tenant pemenang kompetisi (IDEASI)	26 Februari 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1x5FZEwifGbP5GB-tZ9FiyqZAFB9EKsp?usp=drive_link
25	Melaksanakan kegiatan Pameran Startup dan UMKM	16 Januari 2023	Sudah terlaksana perancangan	Pameran Digifest III https://drive.google.com/drive/folders/1uicVOdMih1ZDzCsZw8Nfh92Qq3pVmdWQ?usp=drive_link
26	Menyiapkan Pendamping tenant	31 Mei 2024 – 15 September 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/19xaFRg_Xty9B3dumTtzYcRYXSvFHFEem?usp=drive_link
27	Melakukan sosialisasi rekrutmen tenant kepada dosen, mahasiswa dan umum	6 Maret 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1xQcem6LpubwPoOke

No	Nama Kegiatan	Tanggal Kegiatan	Keterangan	Bukti
				MGOXPgJbEE_aBbCh?usp=sharing
28	Membuat grup diskusi peserta	22 Februari 2023	Sudah terlaksana perancangan	Grup WA
29	Melaksanakan kegiatan rekrutmen tenant	14 Maret 2024	Sudah terlaksana perancangan	-
30	Mencari informasi terkait dengan hibah eksternal (pemerintah dan non pemerintah)	rutin	Sudah terlaksana perancangan	Setiap hari memantau media social
31	Melakukan sosialisasi terkait dengan program hibah kepada tenant inwall/outwall dan mahasiswa	6 Maret 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1Lc y3f5iPvvmtiZQyDL RpvNvlsnIVrKz-?usp=sharing
32	Melaksanakan kegiatan pendampingan penyusunan proposal program hibah	7 Maret 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1Lc y3f5iPvvmtiZQyDL RpvNvlsnIVrKz-?usp=sharing
33	Mendampingi tenant dalam mengajukan proposal (P2MW)	7 Maret 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1Lc y3f5iPvvmtiZQyDL RpvNvlsnIVrKz-?usp=sharing
34	Memastikan format proposal hibah sesuai dengan panduan program hibah (P2MW)	7 Maret 2024	Sudah terlaksana perancangan	https://drive.google.com/drive/folders/1Lc y3f5iPvvmtiZQyDL RpvNvlsnIVrKz-?usp=sharing

No	Nama Kegiatan	Tanggal Kegiatan	Keterangan	Bukti
35	Mengajukan proposal hibah (P2MW)	14 Maret 2024	Sudah terlaksana perancangan	-

III. SARAN

Adapun beberapa saran yang dapat diberikan guna perbaikan terkait kegiatan program kerja yang akan dilaksanakan pada periode berikutnya.

A. Saran Umum terhadap Kegiatan INBIS 2023–2024:

- a. Seluruh kegiatan telah terdokumentasi dengan baik, namun perlu ditingkatkan dengan luaran yang lebih terukur seperti: jumlah proposal hibah didanai, jumlah tenant aktif, produk komersial, dan kemitraan baru.
- b. Hasil kegiatan perlu diintegrasikan ke dalam laporan kinerja berbasis indikator, agar memudahkan evaluasi internal dan penilaian lembaga eksternal seperti SIPENSI.
- c. Perlu dilakukan tindak lanjut kegiatan eksternal (rapat, pameran, forum) dalam bentuk kerja sama konkret seperti MoU/MoA, joint program, atau pertukaran sumber daya.
- d. Kegiatan kompetisi IDEASI dan MBKM sudah sangat baik, namun perlu dilanjutkan dengan inkubasi pascakompetisi untuk memastikan keberlanjutan ide usaha mahasiswa.
- e. Penguatan sistem mentoring, pelatihan, dan review berkala bagi peserta tenant akan meningkatkan kualitas inkubasi dan potensi keberhasilan bisnis.
- f. Proses rekrutmen tenant sudah berjalan baik, namun perlu diiringi dengan pemetaan potensi tenant agar pendampingan lebih tepat sasaran.

B. Saran Penguatan SDM dan Operasional:

- a. Mengingat banyaknya kegiatan dan tenant yang didampingi, disarankan untuk menambah minimal 2 staf baru di Direktorat INBIS, yaitu:
 - Staf Koordinator Operasional Inkubasi: mengelola pelatihan, mentoring, pendampingan proposal, dan aktivitas tenant.
 - Staf Administrasi dan Evaluasi: menangani laporan kegiatan, dokumentasi, input sistem MBKM/SIPENSI, dan evaluasi bulanan.

- b. Penambahan staf akan meringankan beban pengelola dan meningkatkan kualitas layanan inkubasi secara signifikan.

C. Saran Penguatan Sistem dan Strategi:

- a. Disarankan untuk membangun sistem monitoring dan evaluasi berbasis digital agar seluruh data tenant, kegiatan, dan capaian dapat dipantau secara real-time.
- b. Sistem informasi internal bisa dikembangkan secara sederhana menggunakan Google Workspace, Notion, Trello, atau sistem berbasis web kampus.
- c. Direktorat INBIS sebaiknya menyusun roadmap strategis pengembangan 3 tahun: tahun 1 penguatan internal, tahun 2 ekspansi jaringan dan hilirisasi, tahun 3 pencapaian kemandirian tenant.
- d. Roadmap ini penting untuk menjaga keberlanjutan program, arah kebijakan, dan kesiapan akreditasi.
- e. Seluruh kegiatan dan dokumentasi perlu dipublikasikan secara berkala melalui website resmi, media sosial, dan laporan kinerja tahunan.
- b. Publikasi ini dapat meningkatkan visibilitas, transparansi, dan daya tarik mitra potensial bagi tenant maupun kampus.

IV. PENUTUP

Demikian laporan kegiatan ini disampaikan. mohon maaf yang sebesar-besarnya atas segala kekurangan dalam menjalankan tugas dan amanah organisasi. Selanjutnya kami mengucapkan terima kasih yang tulus kepada semua pihak yang ikut membantu dalam semua program kerja yang dilaksanakan.

Denpasar, 28 Juni 2024

Mengetahui,

Wakil Rektor III
Bidang Kemahasiswaan, INBIS,
Humas & Kerjasama

Wakil Rektor III

INSTIKI
INSTITUT BISNIS DAN
TEKNOLOGI INDONESIA

Ayu Gede Willdahlia, S.E., M.M
NIDN. 0828098102

Pelaksana
Direktur Inkubator Bisnis

Inkubator Bisnis

INSTIKI
INSTITUT BISNIS DAN
TEKNOLOGI INDONESIA

Ida Bagus Ary Indra Iswara, S.Kom., M.Kom
NIDN. 0824048801