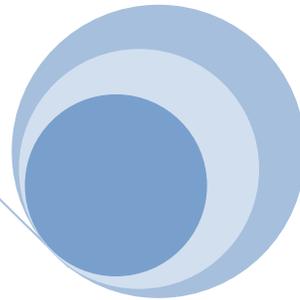
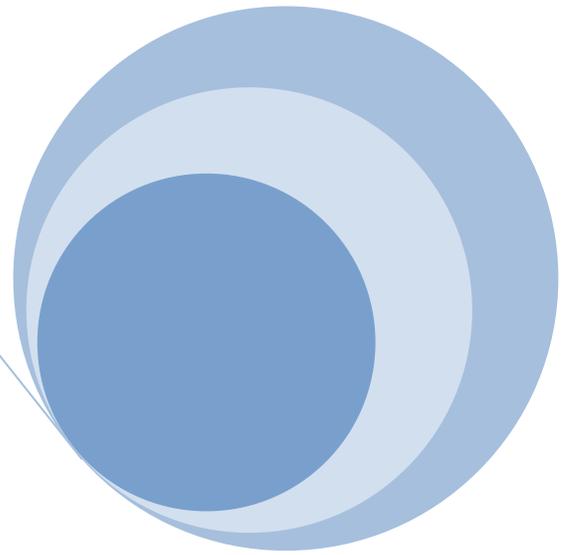


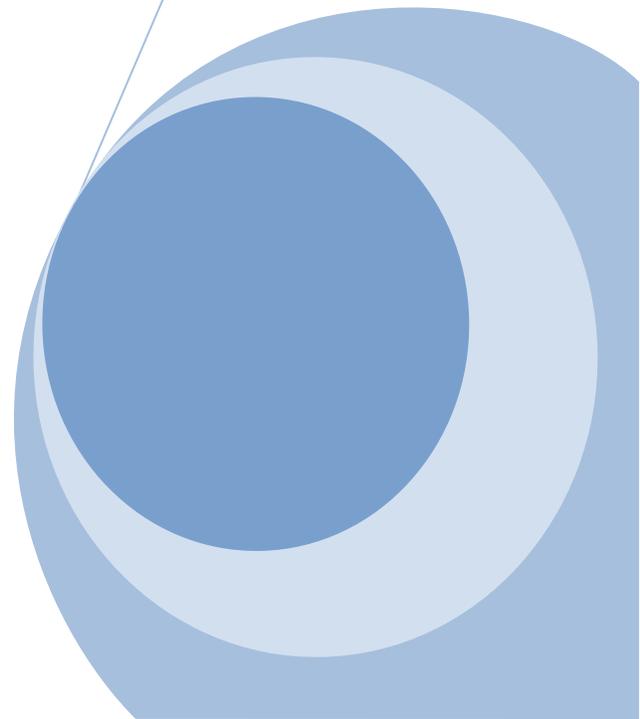


Inkubator Bisnis
Politeknik APP



LAPORAN KEGIATAN TAHUN 2024

UNIT INKUBATOR BISNIS



DAFTAR ISI

EXECUTIVE SUMMARY	3
BAB I. PENDAHULUAN	4
1.1 Latar Belakang	4
1.2 Tujuan dan Sasaran Kegiatan	5
1.3 Sistematika Penulisan	5
BAB II. PELAKSANAAN KEGIATAN	6
2.1 Dasar Hukum	6
2.2 Inkubator Bisnis APP	6
2.2 Kegiatan Pra Inkubasi	7
2.2.1 Rekrutmen Inkubati/Tenant ICare	7
2.2.2 Rekrutmen Inkubati/Tenant Inwall	8
2.3 Inkubasi Tenant	10
2.3 Hasil Pelaksanaan Kegiatan	29
BAB III. PENUTUP	30
3.1 Kesimpulan	21
3.2 Saran	21

EXECUTIVE SUMMARY

Inkubator Bisnis dapat mendorong lahirnya wirausaha tangguh dan berdaya saing, serta menjadi salah satu instrumen yang efektif dalam pengembangan ekonomi nasional. Inkubator bisnis adalah perusahaan/lembaga yang memberikan suatu program yang didesain untuk membina dan mempercepat keberhasilan pengembangan bisnis. Politeknik APP yang merupakan salah satu Perguruan Tinggi di lingkungan Kementerian Perindustrian melakukan kegiatan yang berkenaan dengan inkubasi bisnis. Unit Inkubator Bisnis melakukan pembinaan dan pendampingan bagi para inkubati sehingga menjadi wirausaha yang tangguh dan mandiri. Dalam aktivitasnya, Unit Inkubator Bisnis senantiasa bersinergi dengan seluruh bagian di lingkungan Politeknik APP.

Pada tahun 2024, Inkubator Bisnis (Inbizz) Politeknik APP Jakarta telah melakukan kegiatan inkubasi baik untuk tenant inwall maupun outwall. Kegiatan inkubasi yang dilakukan antara lain pelatihan dan pendampingan secara daring dan tatap muka langsung. Di samping itu Program I-Care batch 5 telah berjalan dengan melibatkan 6 orang pelaku usaha mikro di Kawasan kota Jakarta Selatan. Selama kurun waktu 5 bulan, program tersebut telah memberikan hasil nyata, yakni pelaku usaha dan industri berhasil mengadakan perubahan menuju perbaikan. Pada tahun ini Program Youngpreneur batch 2 berhasil diselenggarakan dan menciptakan 4 wirausaha baru di lingkungan mahasiswa Politeknik APP Jakarta.

Aktivitas penyuluhan industri juga merupakan salah satu aktivitas yang baru dijalani pada tahun 2024 ini selain mendampingi para UMKM memperoleh sertifikat Halal dan penyelia Halal. Pemerolehan halal ini merupakan agenda yang didukung sektor swasta yakni Darya Varia pada tahun ini dilakukan bimbingan teknis untuk 30 penyelia Halal di kota Tangerang Selatan.

Pada akhirnya, Inkubator Bisnis Politeknik APP Jakarta telah memperoleh tempat tersendiri di benak stakeholder. Hal ini terbukti dari munculnya beberapa surat permohonan dari beberapa instansi untuk menjadi narasumber dalam beberapa pelatihan yang diadakan baik, di kota Jakarta maupun di luar Jakarta. Di samping itu, Inbizz sadar sepenuhnya untuk terus mengembangkan jaringan, sehingga saat ini telah tergabung pula dalam Sipensi Kemenkop UMKM yang merupakan wadah bagi seluruh inkubator bisnis di Indonesia dan telah terakreditasi B pada acara Incubator Awards 2024 Kementerian UMKM serta menjuarai ajang WMP Kemenpora sebagai juara III Kampus Layak Wirausaha se-Indonesia pada tahun 2024.

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Industri Kecil dan Menengah (IKM) memiliki peranan penting dalam mendorong lokomotif perekonomian nasional dan pertumbuhan industri. Bukti nyata yang ditunjukkan adalah kemampuan IKM untuk bertahan dibandingkan industri besar dalam keadaan krisis, di samping berpotensi besar untuk menyerap tenaga kerja yang menguntungkan Indonesia dengan jumlah angkatan kerja produktif yang sangat besar.

Saat ini IKM di Indonesia semakin bertambah jumlahnya. Pada tahun 2015, pertumbuhan laju IKM mencapai 6,6%. Angka ini telah bertambah kurang lebih 1% dari tahun sebelumnya. Salah satu program yang digalakkan adalah penciptaan Wirausaha Baru. Program ini didukung oleh dengan konsep Inkubator Bisnis yang menjadi instrumen yang relatif efektif dalam pengembangan IKM, khususnya dalam menangani permasalahan di bidang manajerial, teknis, dan permodalan.

Dalam mengembangkan program Inkubator Bisnis, pemerintah banyak menggandeng akademisi. Hal ini dilakukan untuk menekan laju pengangguran terdidik yang jumlahnya kian banyak serta mengubah kerangka berpikir untuk menjadi tenaga kerja menjadi menciptakan lapangan kerja. Oleh karena itu, perguruan tinggi dituntut untuk tidak hanya sebagai lembaga yang mengajarkan ilmu pengetahuan tetapi juga sebagai penunjang kemajuan karir alumni. Dengan memanfaatkan inkubasi bisnis ini, perguruan tinggi diharapkan menjadi pionir penggerak sekaligus pembimbing alumni untuk terbukanya kesempatan.

Bertolak dari hal tersebut, Politeknik APP Jakarta, yang merupakan salah satu perguruan tinggi di lingkungan Kementerian Perindustrian, mulai tahun 2013 melakukan tindakan pengembangan inkubator bisnis. Sesuai dengan statuta, Inkubator Bisnis Politeknik APP merupakan unit yang berada langsung di bawah manajemen. Dalam aktivitasnya, Inkubator Bisnis Politeknik APP senantiasa bersinergi dengan seluruh bagian di lingkungan APP.

1.2 Tujuan dan Sasaran Kegiatan

1.2.1 Tujuan

1. Memberikan sumbangsih untuk kemajuan pelaku wirausaha IKM dan UMKM di lingkungan Politeknik APP;
2. Menciptakan citra positif terhadap Politeknik APP di kalangan *stakeholders* kewirausahaan dan industri di Indonesia.

1.2.2 Sasaran

Sasaran kegiatan ini adalah:

1. Pelaku usaha IKM dan UMKM
2. Mahasiswa/alumni yang sedang merintis atau memiliki usaha

1.3 Sistematika Penulisan

Penulisan laporan kegiatan ini disajikan dalam beberapa bab dengan sistematika penulisan sebagai berikut:

Bab I Pendahuluan

Bab ini berisis tentang uraian mengenai latar belakang, tujuan dan sasaran, serta sistematika penulisan laporan.

Bab II Pelaksanaan Kegiatan

Dalam bab ini diuraikan pelaksanaan kegiatan Inkubator Bisnis

Bab III Penutup

Bab ini memuat kesimpulan dan saran yang berhubungan dengan kegiatan Inkubator Bisnis Politeknik APP.

Lampiran-lampiran

BAB II

PELAKSANAAN KEGIATAN

2.1 Dasar Hukum

1. Undang-Undang Republik Indonesia nomor 20 tahun 2008 tentang Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah
2. Peraturan pemerintah Republik Indonesia nomor 27 tahun 2013 tentang Pengembangan Inkubator Wirausaha
3. Instruksi Presiden Republik Indonesia nomor 4 tahun 1995 tentang Gerakan Nasional Memasyarakatkan dan Membudayakan Kewirausahaan
4. Peraturan Menteri Negara Koperasi, dan UKM RI tentang Perubahan atas Surat keputusan Menteri Negara Koperasi dan Usaha Kecil Menengah nomor 32 tahun 2003 tentang Pedoman Penumbuhan dan Pengembangan Sentra Usaha Kecil dan Menengah
5. Surat Keputusan Menteri Perindustrian Republik Indonesia nomor 24/M-IND/Per/2/2015 tentang Statuta Politeknik APP
6. Surat Keputusan Direktur Politeknik APP Nomor 17/SJ-IND.6.4/1/2013 tentang Pendirian Unit Inkubator Bisnis pad Akademi Pimpinan Perusahaan
7. Surat Keputusan Direktur Politeknik APP Nomor 146 Tahun 2024 tentang Penunjukkan Pengelola Penyelenggaraan Unit Inkubator Bisnis di Politeknik APP Jakarta

2.2 Inkubator Bisnis APP

Inkubator Bisnis Politeknik APP merupakan unit yang berada di bawah manajemen Politeknik APP. Unit Inkubator Bisnis saat ini dipimpin oleh seorang kepala unit. Dalam melakukan aktivitasnya, kepala unit akan bersinergi dengan staf dan trainer, serta unit lain yang berada di lingkungan Politeknik APP Jakarta.

Kegiatan Unit Inkubator Bisnis merupakan satu rangkaian kegiatan yang diawali dengan rekrutmen inkubati/tenant. Satu rangkaian pra inkubasi dan inkubasi direncanakan berlangsung hingga Desember 2024. Sedangkan pasca inkubasi direncanakan berlangsung enam hingga dua belas (6-12) bulan setelah inkubasi selesai. Kegiatan ini dapat diuraikan secara detail dalam tabel berikut :

Tabel 1. Perencanaan Kegiatan Inkubator Bisnis Politeknik APP

Kegiatan	Bulan										
	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Pra inkubasi											
1. Rekrutmen inkubati/tenant											
2. Penyiapan dokumen dan materi											
3. Pelatihan pengelolaan inkubator bisnis											
4. Seminar kewirausahaan											
5. Melakukan jejaring											
Inkubasi											
Pasca Inkubasi	monitoring selama 1 tahun										

2.2 Kegiatan Pra Inkubasi

2.2.1 Rekrutmen

Sebagai lanjutan dari pelaksanaan kegiatan pada tahun sebelumnya, unit Inkubator Bisnis Politeknik APP membuka kesempatan baru bagi para mahasiswa, alumni, dan masyarakat yang menginginkan dan berpotensi untuk mengembangkan keterampilan dalam bidang kewirausahaan. Para mahasiswa diberikan kesempatan untuk mendaftarkan diri secara langsung dan membuat komitmen untuk bersedia menjalankan setiap rangkaian kegiatan yang dilaksanakan oleh Inkubator Bisnis APP. Dalam hal ini Inbiz memperkenalkan program pendampingan ICare.

Untuk memperkenalkan program pendampingan ICare, Inbizz melakukan sosialisasi pada pelaku usaha UMKM binaan PPKUKM Kota Jakarta Selatan hingga diperoleh 6 tenant outwall yang berada di area Jakarta Selatan yang berkomitmen untuk menjalani program.

Para inkubati baru memiliki ketertarikan area yang berbeda-beda terhadap bisnis namun didominasi dengan industri makanan dan minuman. Masing-masing inkubati diberikan *treatment* yang berbeda tergantung dari jenis bisnis yang dilakukan.

2.2.1.1 Rekrutment Tenant Inwall

Rekrutmen tenant inwall pada program Youngpreneur dilakukan dengan penjangkaran minat mahasiswa melalui poster dan e-flyer pada media social Instagram dan Whatsapp pada bulan Juni 2024.

Gambar 1. Poster Rekrutmen Tenant Inwall



Setelah informasi pendaftar diterima, dilakukan wawancara tentang usaha yang dilakukan. Pada akhir proses rekrutmen, diperoleh hasil 4 orang kelompok usaha yang berhasil terpilih, yakni:

1. Nasi Kepala Kepul
2. Ulva Seaweed
3. Beadieboo

4. Jajan APP

2.2.1.2 Rekrutmen Tenant Outwall

Tenant outwall merupakan peserta pendampingan yang mendaftar melalui tautan khusus yang dibagikan dan dimonitor oleh PPKUKM Jakarta Selatan.

Tabel 1. Permintaan Pendampingan Tenant Outwall

No	NAMA LENGKAP	NOMOR HP (WA)	DOMISLI (KECAMATAN)	APAKAH ANDA MENDAFTARKAN DIRI UNTUK MENGIKUTI PROGRAM PENDAMPINGAN
1	Jayanthi	08561747471	Jagakarsa	YA
2	Wahyu Kuswarini	08119998105	Pasar Minggu	YA
3	Bariroh	081212936683	Pasar Minggu	YA
4	Nunung Fitriah	0895702826115	Pasar Minggu	YA
5	Sri Mulyani	08567627072	Pasar Minggu	YA
6	Bowo	0818772918	Pasar Minggu	YA

2.2.2 Kontrak

Kontrak merupakan komitmen dari peserta, baik inwall maupun outwall (Icare) untuk mengikuti rangkaian kegiatan meliputi pelatihan, mentoring, coaching, dan presentasi akhir.

2.2.2.1 Kontrak Inwall

Setelah lulus dalam rekrutmen, tenant inwall melakukan tanda tangan kontrak sebagai tenant Inkubator Bisnis Politeknik APP Jakarta. Lembar kontrak tenant inwall ditandatangani secara langsung di hadapan pengelola Inkubator Bisnis Politeknik APP Jakarta sebagai wujud komitmen.

Gambar 2. Dokumentasi Penandatanganan Kontrak Tenant Inwall



2.2.2.2 Kontrak tenant outwall

Lembar kontrak yang telah ditanda tangani oleh peserta Outwall diinput oleh masing-masing peserta melalui tautan Gform. Berikut adalah beberapa lembar kontrak yang telah ditandatangani oleh peserta outwall.

Gambar 3. Lembar kontrak tenant outwall



2.3 Inkubasi Tenant

2.3.1 Inkubasi Tenant Inwall

Tenant Inwall diberikan materi tentang usaha dalam 12 kali pertemuan oleh mentor-mentor yang telah diamankan oleh Direktur Politeknik APP Jakarta, di bawah tanggung jawab Ketua Inkubator Bisnis. Mentor atau Trainer pendamping tenant inwall dikuatkan dengan Surat Keputusan Direktur nomor 736 tahun 2024. Berikut merupakan jadwal pendampingan dalam inkubasi tenant inwall:

a. PENDAMPINGAN TENANT 1

Tanggal 10 Juni 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	Konsep wirausaha	M. Sani Kurniawan
10.00-12.00	Konsep branding	Dinar Safa
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Pengenalan akses pasar	Rizky MAS
15.00-17.00	Pengenalan akuntansi usaha	Aniza Nur Madyanti

Tanggal 11 Juni 2024

Waktu	Materi	Pemateri
10.00-12.00	SDM usaha	Avia Enggar Tyasti
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Konsep pemasaran usaha	Maysitha Azzahra

b. PENDAMPINGAN TENANT 2

Tanggal 24 Juni 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	BMC	M. Sani Kurniawan
10.00-12.00	Brand identity	Dinar Safa
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Akses pasar domestic 1	Rizki MAS

Tanggal 25 Juni 2024

Waktu	Materi	Pemateri
10.00-12.00	Rekrutmen SDM	Avia Enggar Tyasti
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Marketing mix	Ismail Sani
15.00-17.00	Biaya operasional	Aniza Nur Madyanti

c. PENDAMPINGAN TENANT 3

Tanggal 8 Juli 2024

Waktu	Materi	Pemateri
10.00-12.00	Brand association	Dinar Safa
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Akses pasar domestic 2	Fajria Fatmasari
15.00-17.00	Strategi pemasaran	Maysitha Azzahra

Tanggal 9 Juli 2024

Waktu	Materi	Pemateri
10.00-12.00	Pengupahan	Avia Enggar
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Biaya tetap dan variable	Aniza Nur Madyanti
15.00-17.00	Value perusahaan	M. Sani Kurniawan

d. PENDAMPINGAN TENANT 4

Tanggal 22 Juli 2024

Waktu	Materi	Pemateri
10.00-12.00	Kemasan 1	Dinar Safa

12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Loka pasar 1	Fajria Fatmasari
15.00-17.00	Evaluasi trend pasar domestik	Ismail Sani

Tanggal 23 Juli 2024

Waktu	Materi	Pemateri
10.00-12.00	Pengelolaan dispute karyawan	Avia Enggar
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	HPP 1	Aniza Nur Madyanti
15.00-17.00	Legalitas 1	M. Sani Kurniawan

e. PENDAMPINGAN TENANT 5

Tanggal 5 Agustus 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	Legalitas 2	M. sani Kurniawan
10.00-12.00	Kemasan 2	Dinar Safa
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Loka pasar 2	Fajria Fatmasari
15.00-17.00	Pasar asing	Rizki MAS

Tanggal 6 Agustus 2024

Waktu	Materi	Pemateri
10.00-12.00	Jenjang karier karyawan	Avia Enggar
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	HPP 2	Aniza Nur Madyanti

f. PENDAMPINGAN TENANT 6

Tanggal: 19 Agustus 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	Bentuk usaha	M. Sani Kurniawan
10.00-12.00	Media sosial	Ismail Sani
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Berbagi informasi	Avia Enggar Tyasti

Tanggal 20 Agustus 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	Praktek penyusunan HPP	Aniza Nur Madyanti
10.00-12.00	Kemasan yang baik	Dinar Safa
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Pasar ASEAN	Maysitha Azzahra

g. PENDAMPINGAN TENANT 7

Tanggal 9 September 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	Perusahaan perorangan	M. Sani Kurniawan
10.00-12.00	Media sosial 2	Rizki MAS
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Kerja sama	Avia Enggar Tyasti

Tanggal 10 September 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	Evaluasi HPP	Aniza Nur Madyanti
10.00-12.00	Pengenalan HAKI	Dinar Safa
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Trend pasar asing	Fajria Fatmasari

h. PENDAMPINGAN TENANT 8

Tanggal 23 September 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	PT terbuka	M. Sani Kurniawan
10.00-12.00	Komunikasi	Avia Enggar Tyasti
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Pengenalan pencatatan transaksi	Aniza Nur Madyanti

Tanggal 24 September 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	Pembuatan konten	Ismail Sani
10.00-12.00	Manfaat HAKI	Dinar Safa
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Trend pasar asing 2	Rizki MAS

i. PENDAMPINGAN TENANT 9

Tanggal 7 Oktober 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	CV	M. Sani Kurniawan
10.00-12.00	Differensiasi usaha	Avia Enggar Tyasti
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Praktek pembuatan konten	Ismail Sani

Tanggal 8 Oktober 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	Pembayaran internasional	Rizki MAS
10.00-12.00	Syarat pengajuan HAKI	Dinar Safa
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Pencatatan transaksi masuk	Aniza Nur Madyanti

j. PENDAMPINGAN TENANT 10

Tanggal 21 Oktober 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	Pembuatan legalitas usaha	M. Sani Kurniawan
10.00-12.00	Fotografi	Maysitha Azzahra
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Pengembangan produk	Avia Enggar Tyasti

Tanggal 22 Oktober 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	Distribusi dan transportasi	Bayu P. Sutjiatmo
10.00-12.00	Pencatatan transaksi keluar	Aniza Nur Madyanti
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Penyusunan formulir pengajuan	Dinar Safa

k. PENDAMPINGAN TENANT 11

Tanggal 4 November 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	Praktek aplikasi HAKI	Dinar Safa

10.00-12.00	Fotografi 2	Maysitha Azzahra
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Pengembangan produk 2	Avia Enggar Tyasti

Tanggal 5 November 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	Praktek pembuatan legalitas usaha	M. Sani Kurniawan
10.00-12.00	Pembuatan laporan keuangan	Aniza Nur Madyanti
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Distribusi dan pengiriman	Rizki MAS

1. PENDAMPINGAN TENANT 12

Tanggal 18 November 2024

Waktu	Materi	Pemateri
08.00-10.00	Review branding dan HAKI	Dinar Safa
10.00-12.00	Review usaha dan legalitas	M. Sani Kurniawan
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Review akses pasar	Rizki MAS
15.00-17.00	Review keuangan usaha	Aniza Nur Madyanti

Tanggal 19 November 2024

Waktu	Materi	Pemateri
10.00-12.00	Review pemasaran	Maysitha Azzahra
12.00-13.00	ISOMA	
13.00-15.00	Review SDM dan pengembangan usaha	Avia Enggar Tyasti

Gambar 4. Proses Inkubasi Tenant Inwall



2.3.2 Inkubasi Tenant Outwall (ICare)

Inkubasi tenant ICare dilakukan melalui rangkaian tahapan, mulai dari penilaian awal atau baseline assessment, pelatihan, konsultasi, serta *coaching*, dan *mentoring*. Adapun agenda dari rangkaian tersebut adalah sebagai berikut:

2.3.2.1 Baseline Aesessment

Kegiatan ini untuk mengetahui kondisi awal para pelaku UMKM dan IKM. Dilakukan melalui wawancara dan kunjungan ke tempat usaha para IKM yang dilakukan oleh tim trainer selama Bulan Agustus 2024 Berikut daftar pelaku UMKM dan trainer yang melalui assessmen awal:

Tabel 2. Daftar Pendampingan Tenant Outwall

No	Nama	Nama Usaha	Bidang Usaha	No Telepon	Alamat	Pendamping
1	Jayantih	Jay's Kitchen	Kuliner	08561747471	Jalan Kecapi V RT 006 RW 005 Kelurahan Jagakarsa	Dinar, Juli
2	Wahyu Kuswarini	Rini's Food and Chulinary	Kuliner	08119998105	Jalan H Matasim no 10 D, Dalam no 4 RT 09 RW 04 Kelurahan Kebagusan Kecamatan Pasar Minggu	Rizki, Angga
3	Bariroh	Asinan Mpok Barir	Kuliner	081212936683	Jalan Baung III NO 40 RT 005 RW 002 Kelurahan Kebagusan Kecamatan Pasar Minggu	Subekti, Fajria
4	Nunung Fitriah	Dapoer Cing Haji	Kuliner	0895702826115	Jalan Harsono RM Dalam 3 Ruko Deptan No 8 Ragunan, Pasar Minggu	I Made krisna, Maysitha

5	Sri Mulyani	Nankasya Kitchen	Kuliner	08567627072	Kebagusan Besar No 135 RT 007 RW 007 Kelurahan Kebagusan Kecamatan Pasar Minggu	Dhany, Sani
6	Bowo	Bolia	Kuliner	0818772918	Tanjung Barat	Aniza, Cahyo, Agus wahyudin

Gambar 5. Dokumentasi Visit BLA



2.3.2.2 Pelatihan dan konsultasi

Pelatihan untuk tenant outwall dilakukan dalam one-day training pada tanggal 18 September 2024 di ruang Semeru Lt 3 Kampus Politeknik APP Jakarta, dengan materi:

1. Pencatatan Transaksi dan Digitalisasi
2. Efisiensi melalui 5S
3. Digital Marketing
4. Kemasan
5. HAKI
6. Pitch Deck

Gambar 6. Dokumentasi pelatihan



2.3.1.3 Mentoring dan Coaching

Mentoring dan coaching dilakukan melalui beberapa kali tatap muka baik secara langsung maupun daring. Sesi ini dilakukan untuk mengingatkan peserta melakukan perbaikan dan mengevaluasi perkembangan peserta. Mentoring dan coaching dilakukan oleh tim trainer pada Bulan September 2024 hingga November 2024

Gambar 7. Dokumentasi sesi mentoring dan coaching:



2.4 Exit Tenant

2.4.1 Exit Tenant Inwall

Exit tenant inwall ini dilakukan pada tanggal 26 November 2024 pada acara INbizz Fest. Pada acara tersebut dilakukan mini business matching bersama PT Permodalan Nasional Madani (PT PNM) dan pelatihan masuk ke Tiktok Tokopedia yang diikuti oleh 40 peserta. Dalam acara tersebut juga dilakukan pelepasan tenant inwall dan pemberian hibah Tenant Inbizz senilai Rp. 5.000.000 per kelompok usaha untuk Beadiboo, Ulvaseaweed, JajanAPP, dan Kepal kepul.

Gambar 8. Dokumentasi exit tenant Inwall



2.4.2 Exit tenant outwall

Presentasi akhir adalah akhir rangkaian pendampingan kepada tenant outwall ICare batch 6. Pada sesi ini peserta mempresentasikan hasil perbaikan yang telah dilakukan secara luring dengan disaksikan oleh Direktur Politeknik APP Jakarta, Sudin PPKUKM Kota Jakarta Selatan, Trainer, Link& Match dengan PNM, dan TiktokTokopedia, dan undangan lainnya.

Peserta yang melakukan presentasi sebagai berikut:

1. Jayantih – Jay’s Kitchen
2. Wahyu Kuswarini – Rini’s Food & Culinary
3. Bariroh – Asinan Mpok Barir
4. Nunung Fitriah – Dapoer Cing Haji
5. Sri Mulyani – Nankasya Kitchen

Gambar 9. Dokumentasi Presentasi Akhir



2.5 Aktivitas Jejaring

2.5.1 Menjadi narasumber Pelatihan Kolaboratif Jakpreneur Jakarta Utara

Politeknik APP Jakarta diminta berkolaborasi Bersama Suku Dinas PPKUKM Jakarta Utara untuk melakukan penyuluhan industri kepada pengusaha UMKM di 6 Kecamatan wilayah Jakarta Utara dengan peserta masing-masing sebanyak 50 peserta. Program ini didahului dengan surat dari

Kepala Suku Dinas PPKUKM Jakarta Utara nomor 238/KU.00.01 tanggal 25 Januari 2024 perihal permohonan narasumber. Pelatihan ini bersifat cost-sharing dengan stakeholder terkait. Adapun pemateri yang terlibat sebanyak 12 orang dosen Politeknik APP Jakarta dengan materi Digital Marketing. Berikut adalah pembagian pemateri untuk 6 wilayah pelatihan.

Tabel 3. DAFTAR NAMA PEMBICARA PELATIHAN KOLABORASI SUDIN PPKUKM JAKARTA UTARA

Hari/Tanggal	Lokasi	Nama Pembicara	Materi
Selasa, 20 februari 2024	Aula Kecamatan Cilincing	A R Arie W Amrin Rapi	Digital Marketing
Rabu, 21 Februari 2024	Aula Kecamatan Kelapa Gading	Dinar Safa Maysitha	Digital Marketing
Kamis, 22 Februari 2024	Aula Kecamatan Koja	Fajria Fatmasari Aji Kresno Murti	Digital Marketing
Selasa, 5 Maret 2024	Aula Kecamatan Pademangan	M. Sani K Rizki MAS	Digital Marketing
Rabu, 6 Maret 2024	Aula Kecamatan Penjaringan	Erik Lauren Erika Fatma	Digital Marketing
Kamis, 7 Maret 2024	Aula Kecamatan Tanjung Priok	Avia Enggar Dhisa Tania	Digital Marketing

Gambar 10. Dokumentasi pelatihan kolaborasi Jakarta Utara



2.5.2 Menjadi Narasumber Pelatihan Jakpreneur Jakarta Barat

Politeknik APP Jakarta diminta berkolaborasi Bersama Suku Dinas PPKUKM Jakarta Barat dalam surat permohonan dari Kepala Suku Dinas PPKUKM Jakarta Barat nomor 4516/KA.01.06 tanggal 19 Juli 2024. Pada kolaborasi ini telah dilakukan dengan tema “Cara Cepat Membuat Konten Menarik pada e-Commerce untuk Peningkatan Layanan”

Tabel 4. DAFTAR NAMA PEMBICARA PELATIHAN KOLABORASI SUDIN PPKUKM JAKARTA BARAT

Hari, tanggal	Waktu	Materi	Pemateri	Lokasi
13 Agustus 2024	09.00-12.00	Pembuatan Konten dengan Aplikasi Capcut untuk Ecommerce	1. Juli Astuti 2. Alde Rizal	Aula Kecamatan Kembangan
14 Agustus 2024	09.00-12.00	Pembuatan Konten dengan Aplikasi Capcut untuk Ecommerce	1. Bayu P. Sutjiatmo 2. Fajar C.B.D. Bani	Aula Kecamatan Palmerah
21 Agustus 2024	09.00-12.00	Pembuatan Konten dengan Aplikasi Capcut untuk Ecommerce	1. Erick Lauren Ray 2. Daniel Simanjuntak	Gedung Pertemuan Citra 7
22 Agustus 2024	09.00-12.00	Pembuatan Konten dengan Aplikasi Capcut untuk Ecommerce	1. Yustika Pambudi 2. M. Santosa	Aula Kecamatan Tambora
28 Agustus 2024	09.00-12.00	Pembuatan Konten dengan Aplikasi Capcut untuk Ecommerce	1. Firdhani Faujiyah 2. Disma Prasaja	RPTRA Taman Apel, Grogol Petamburan
29 Agustus 2024	09.00-12.00	Pembuatan Konten dengan Aplikasi Capcut untuk Ecommerce	1. Anisa Rahmawati 2. Dinar Safa	Aula Kecamatan Kebon Jeruk

4 September 2024	09.00-12.00	Pembuatan Konten dengan Aplikasi Capcut untuk Ecommerce	1. Fajria Fatmasari 2. M. Sani Kurniawan	Aula Kecamatan Tamansari
------------------	-------------	---	---	--------------------------

Gambar 11. Dokumentasi pelatihan kolaborasi Jakarta Barat



2.5.3 Bimbingan Teknis Sertifikasi Halal

Bimbingan teknis sertifikasi Halal di kota Tangerang Selatan. Untuk Tangerang Selatan dilakukan pada tanggal 22 Juni 2024 diikuti oleh 28 peserta yang dilaksanakan di gedung galeri Koperasi, dan UKM Kota Tangerang Selatan. Pada kesempatan ini, Inkubator Bisnis berkolaborasi Bersama Darya Varia dan PPIH. Seluruh kegiatan ini didanai sepenuhnya oleh Darya Varia.

Gambar 11. Dokumentasi Bimtek Halal



2.5.4 Mendapatkan Sertifikasi BNSP Pendamping UMKM

Pada kesempatan ini Inkubator Bisnis mengirimkan 2 (dua) orang anggota tim untuk mengikuti asesmen pada tanggal 27 April 2024 di Bogor. Dengan dukungan sepenuhnya, tim Inkubator Bisnis yang diwakili oleh Fajria Fatmasari, dan Muhammad Sani Kurniawan berhasil memperoleh sertifikasi pendamping UMKM dari BNSP.

Gambar 12. Dokumentasi Sertifikat BNSP



2.5.5 3 Besar Kampus Layak Wiramuda Tingkat Nasional dari Kemenpora RI

Inkubator Bisnis meraih penghargaan 3 besar kampus layak wiramuda tingkat Nasional dari Kemenpora RI, yang diberikan pada tanggal 28 Oktober 2024 di Jakarta.

Gambar 13. Dokumentasi Juara 3 WMP Kemenpora Kampus Layak Wiramuda



2.5.6 Kolaborasi dengan TiktokshopTokopedia

Inbizz berkolaborasi bersama TiktokshopTokopedia, dengan TiktokshopTokopedia memberikan pelatihan, dan fasilitasi tenant Inbizz untuk membuat konten, dan masuk menjadi seller di TiktokshopTokopedia. Hal ini merupakan salah satu perwujudan dari konsep Hexa helix.

Gambar 14. Kolaborasi bersama Tiktokshop Tokopedia



2.5.7 Kolaborasi dengan PT Permodalan Nasional Madani

Inbizz berkolaborasi dengan PT Permodalan Nasional Madani (PNM), merupakan perwujudan dari konsep Hexa helix, PT PNM menjadi salah satu alternatif pendanaan non bank bagi tenant outwall inbizz, dan merupakan jembatan bagi tenant inwall inbizz untuk masuk ke dalam program pengembangan/pendampingan wirausaha oleh PT PNM pada tahun 2025.

Gambar 15. Kolaborasi bersama PT PNM



2.5.8 Mendapatkan Sertifikat kompetensi Konsultan Inkubator Bisnis

Pada kesempatan ini Inkubator Bisnis difasilitasi oleh Pusat Pembinaan, Pendidikan, dan Pelatihan SDM Aparatur Kementerian Perindustrian mengirimkan 1 (satu) orang anggota tim untuk mengikuti pelatihan, dan asesmen yang dilakukan pada tanggal 2 Desember 2024 s/d 4 Desember 2024 di Politeknik ATI Makassar. Dengan dukungan sepenuhnya, tim Inkubator Bisnis yang diwakili oleh Muhammad Sani Kurniawan berhasil memperoleh rekomendasi kompeten untuk mendapatkan sertifikat kompetensi konsultan inkubator bisnis dari asesor yang ditunjuk oleh BNSP.

2.6 Hasil Pelaksanaan Kegiatan

Para *tenant* yang telah bergabung dalam Inbizz Politeknik APP Jakarta mendapatkan manfaat untuk peningkatan usahanya seperti:

1. Pencatatan transaksi rutin dan rapi
2. Peningkatan omzet hingga 50%
3. Tempat kerja yang lebih aman dan nyaman
4. Pengelolaan pekerja yang baik
5. Digitalisasi pemasaran melalui platform bisnis dan *e-commerce*
6. Digitalisasi pencatatan transaksi

BAB III

PENUTUP

3.1 Kesimpulan

1. Pelaku UKM/IKM masih perlu didampingi dalam peningkatan produktivitas maupun perbaikan sistem kerja.
2. Kolaborasi bersama banyak pihak sangat diperlukan untuk mendukung terselenggaranya kegiatan inkubator bisnis.

3.2 Saran

1. Program pendampingan untuk pelaku UKM dan IKM perlu dilanjutkan.
2. Peminatan tenant inwall perlu ditingkatkan, melalui seminar atau workshop teknis, serta pendampingan intensif.
3. Perlunya link & match dengan pihak lain untuk pendampingan berkelanjutan untuk usaha tenant inwall, agar usaha tenant inwall terus maju, dan berkembang. Karena program di Inbizz hanya maksimal 1 tahun.