



ITS
Institut
Teknologi
Sepuluh Nopember

ITS
Advancing Humanity



DIKST

PROFIL ILBI & PERSYARATAN STARTUP INKUBATOR & LAYANAN BISNIS INOVATIF - DIKST - ITS

Baroto Tavip | Agustus 2022

ILBI

VISI ILBI ITS

Innovation & Entrepreneurship

Competitiveness

Buy-In

Technologies

Review:
Monitoring & Evaluation

INCUBATOR

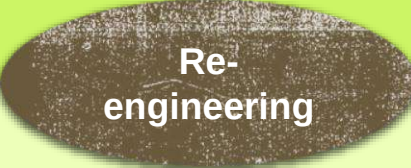
Network & Collaboration

Understanding the Roles
(Public/Private Sector)

Access to Resources

Outreach

INNOVATION

		GRADE		
		Incremental	Distinctive	Disruptive
TYPE	Product			
	Process			
	Organisational/Marketing			

Adriano Freire, 1997

Each path of innovation has a distinct positioning

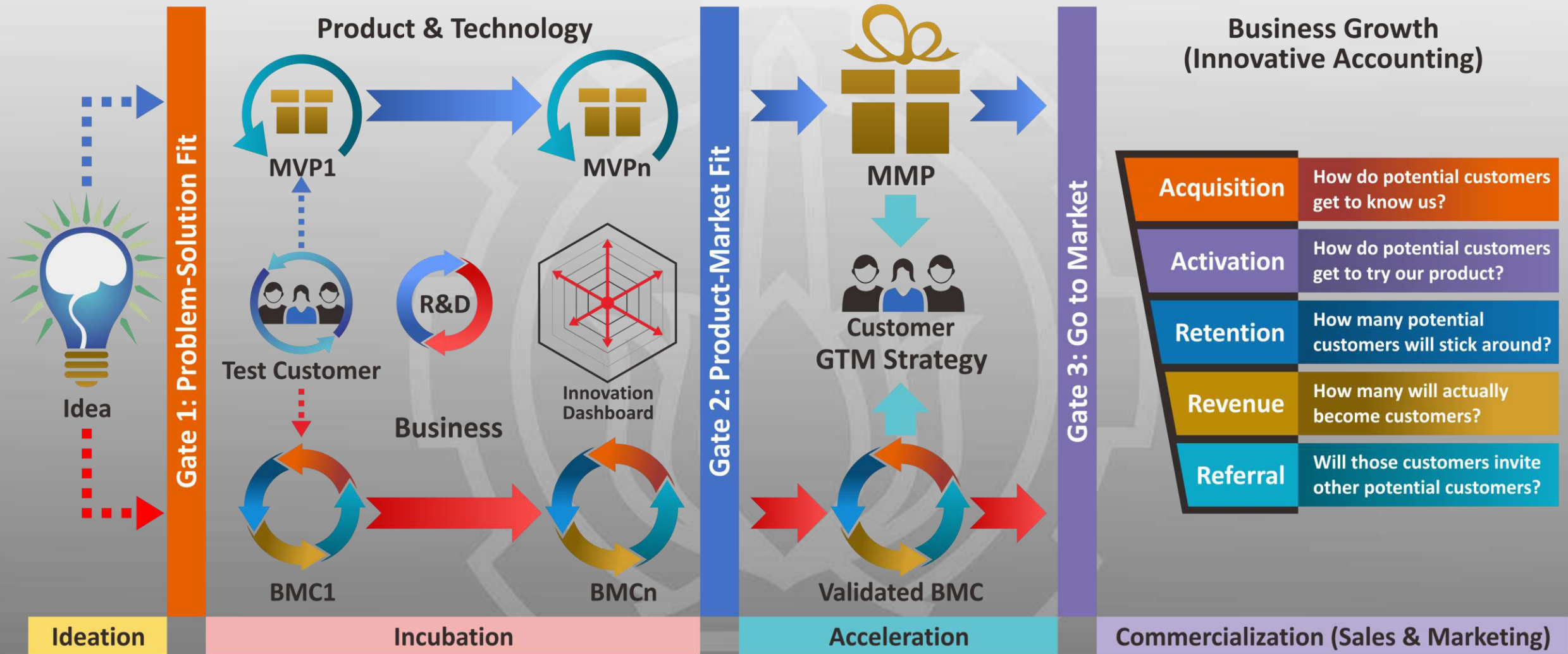
Sifat Inovasi	Kecil, bertahap, teratur, rutin, wajib	Medium, bertahap, teratur, wajib	Berbasis problem besar u. invensi besar
Timing	Pendek (≤ 1 tahun)	Medium	Panjang, tak tentu
Contoh	Facelift pada mobil per tahun	All new model pada mobil per 7 tahun	New concept car (ladder frame > monocoque; ICE > EV)

B. Tavip, 2022

INNOVATION

Requires new business model	DISRUPTIVE	ARCHITECTURAL
	• Open source software FOR SOFTWARE COMPANIES • Video on Demand FOR DVD RENTAL SERVICES • Ride-sharing services FOR TAXI AND LIMO COMPANIES	• Personalized medicine FOR PHARMACEUTICAL COMPANIES • Digital imaging FOR POLAROID AND KODAK • Internet search FOR NEWSPAPER
Leverages existing business model	ROUTINE	RADICAL
	• A next-generation FOR BMW 3 SERIES • A new index fund FOR VANGUARD • A new 3D animated film FOR PIXAR Leverages existing technical competencies	• Biotechnology FOR PHARMACEUTICAL COMPANIES • Jet engines FOR AIRCRAFT MANUFACTURE • Fiber-optic cable FOR TELECOMMUNICATION Co. Requires new technical competencies

INNOVATION GATE



7 ALASAN KOLABORASI | Corey Moseley

3. Collaboration helps people learn from each other

4. It opens up new channels for communication

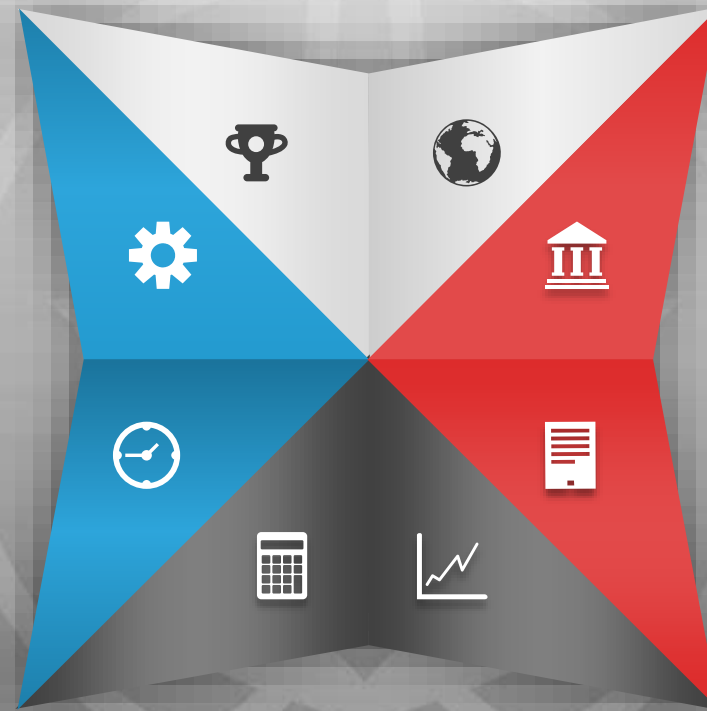
2. Collaboration brings people (and organizations) closer together

5. Collaboration boosts morale across your organization

1. It helps us problem-solve

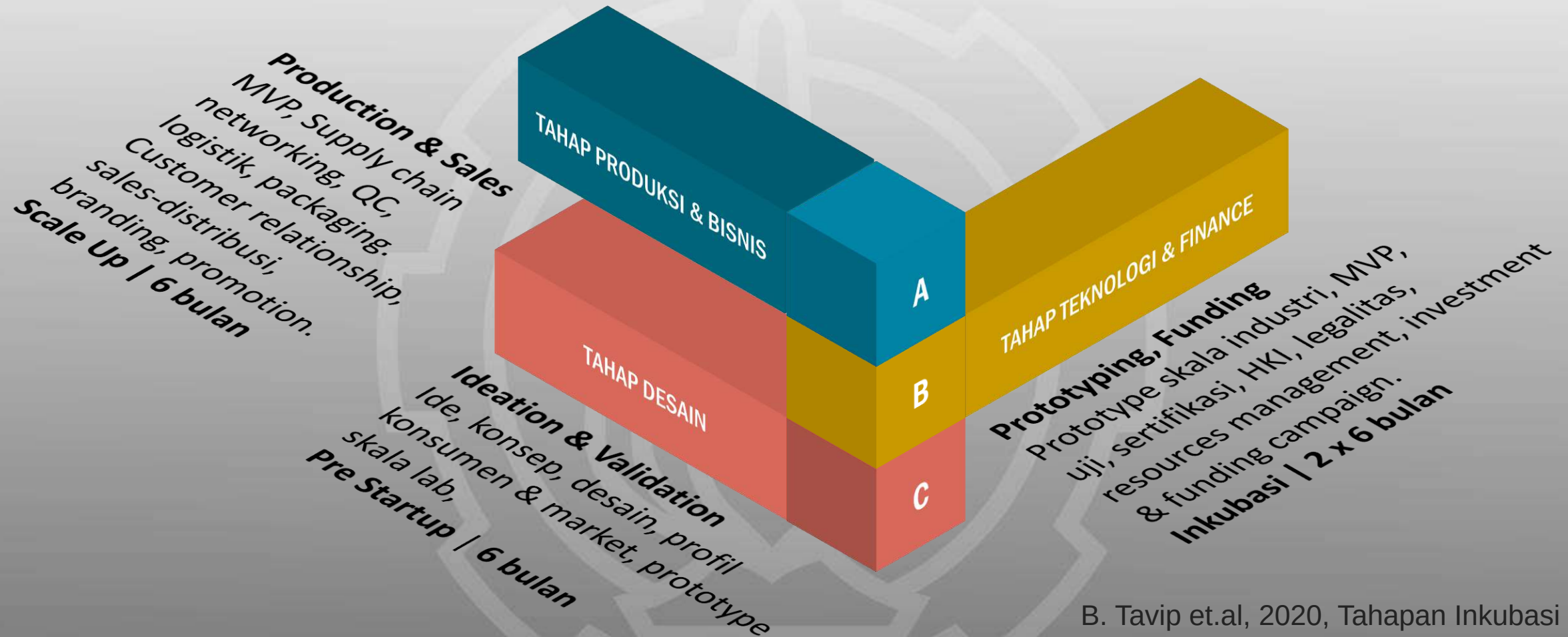
6. It leads to higher retention rates

7. Collaboration makes us more efficient workers



TAHAPAN INKUBASI

- Masa inkubasi per tahap bersifat maksimum, dapat diselesaikan lebih cepat
- Masa inkubasi total maksimal 2 tahun



B. Tavip et.al, 2020, Tahapan Inkubasi

Startup: **perusahaan (team)** awal berbasis **inovasi** (new goods-services hasil invensi produk, proses/metode), berbasis **design thinking & IP**, bersifat **terbuka & kolaboratif** (share), dapat di **scale-up** (di-repeat, good future), ber**adaptasi** dan menghasilkan **kemakmuran**. (B. Tavip, 2020)

BIDANG IV: RISET, INOVASI, KERJA SAMA DAN KEALUMNIAN



WR IV Bidang Riset, Inovasi, Kerjasama, dan Kealumnian
Bambang Pramujati

SK Pendirian Inkubator: **PeRek ITS No. 10/2016**
Kepemilikan: **ITS**
Tipe: **Not For Profit, Inklusif**

Direktur
Riset dan Pengabdian kepada
Masyarakat



Direktur
Inovasi dan Kawasan Sains Teknologi
Agus Muhammad Hatta

Direktur
Kerjasama dan
Pengelolaan Usaha

Direksi PT. ITS
Tekno Sains

Direksi PT. ITS
Kemitraan

Anak
Persh.



Wakil Direktur
Inovasi dan Kawasan Sains Teknologi
Kriyo Sambodho



Manajer Senior
Kantor Transfer Teknologi
Ary Bachtiar



Manajer Senior
Inkubator dan Layanan Bisnis Inovatif
Baroto Tavip Indrojarwo



Manajer Senior Akses
Permodalan dan Kealumnian
Machsus



Manajer Unit Kluster
Maritim
Tri Achmadi



Manajer Unit Kluster
Otomotif
Bambang Sudarmanta



Manajer Unit Kluster ICT &
Robotika
Endroyono



Manajer Unit Kluster Desain
Kreatif
Agus Windharto

MENTOR & COACH - ILBI



Errika Ferdinata

Achmad Nizam

Jacky Musry

Nico Azhari

Hamdani Bantasyam

Maksum

Made Suryadana

Muh. Ali Irsyad

Novirwan S.



Ibnu Susilo

Diana Fajarwati

Sudiarso

Anton Sukotjo

Iman Supriyono

Alex Ludi

Ellif Krismawati

Radityo

M. Tilbiyani

Rachmad H.

BMC

Key Partners



- Lembaga keuangan & investor (PT ITS, Jatim Vantura, IdeaLab, Bank, dll.)
- Lembaga pemerintahan (Kemdikbud, BRIN, Kemenkopukm, Kemensos, Bappenas, Kemenperin, Kominfo, PLN, Pertamina, dll.)
- Industri
- Ass. Pengusaha
- Komunitas
- Alumni ITS
- Ass Inkubator (AIBI)
- Forum Inkubator

Key Activities



- Seleksi & Rekrutmen Tenan
- Training, coaching dan mentoring
- Business Matching dengan Asosiasi pengusaha/supplier, lembaga keuangan maupun praktisi

Key Resources



- Working & Co-Working Space
- Website, media sosial
- Jaringan Alumni
- Coach & Mentor
- Expert

Value Propositions



- Working dan co-working space full fasilitas
- Expertise untuk mentoring dan coaching
- Akses ke lembaga riset/lab/workshop/studio di ITS
- Networking dengan asosiasi pengusaha, alumni, industri dan lembaga pemerintah
- Kompetensi bidang teknologi dan industri kreatif: 4 Klaster

Customer Relationships



- Kontrak Program Inkubasi
- Instain per mg
- Training, Mentoring, Coaching
- Media sosial

Channels



- Website, email
- Seminar
- Pameran
- FGD
- Media Promosi
- Youtube

Customer Segments



- Dosen, Tendik, Mahasiswa ITS
- Alumnus ITS
- Alumnus PT lain
- Perusahaan investasi
- Angel Investor
- Backer
- Perusahaan yang ingin mengembangkan dan bekerjasama dengan Startup

Cost Structure



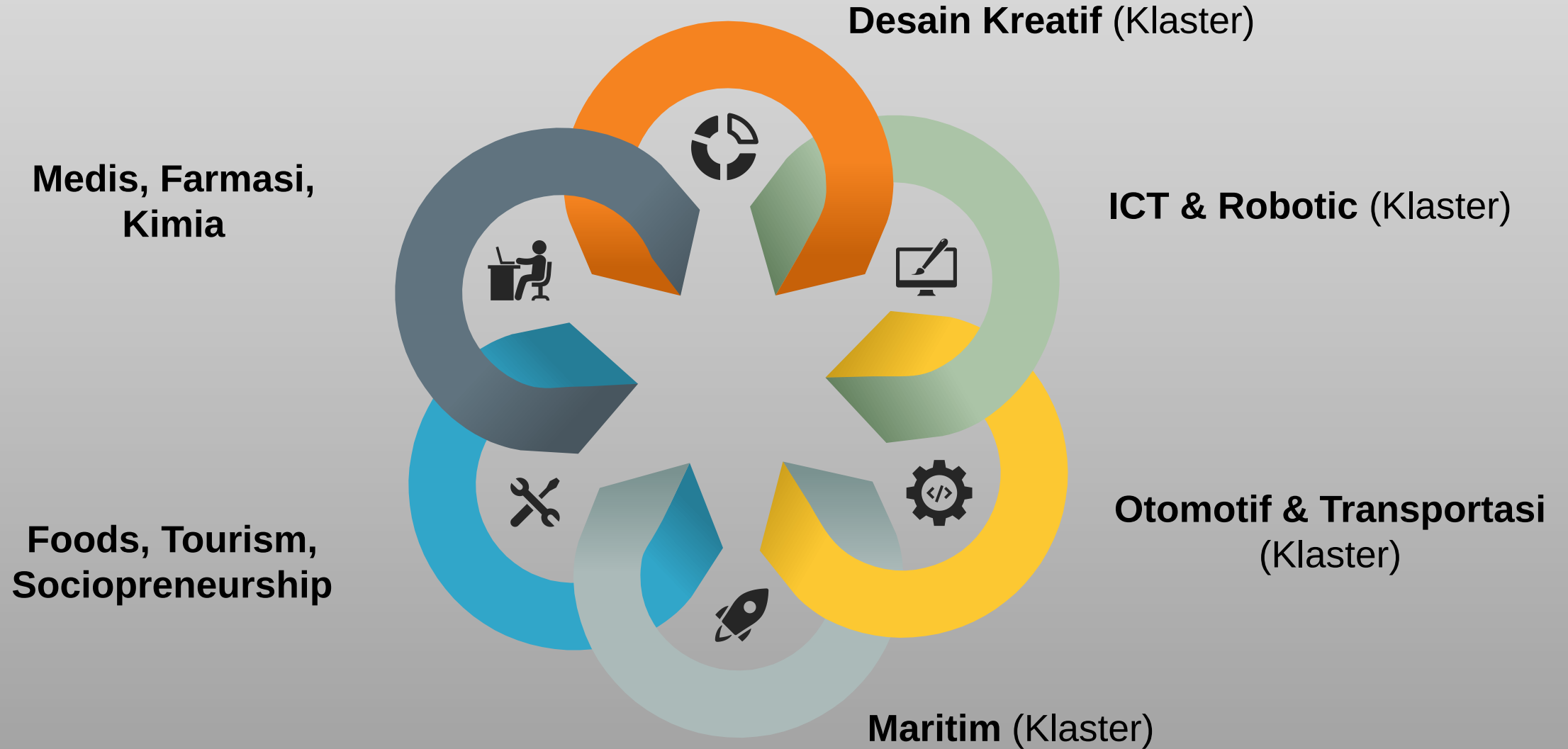
- Training, coaching dan mentoring cost (30%)
- Biaya operasional (30%)
- Coworking space installation, maintenance building cost (10%)
- Promosi (30%)

Revenue Streams



- Dana operasional universitas (15%)
- Dana Hibah dari Pemerintah dan instansi lain (40%)
- Pendanaan dari tenan (sewa ruang & share dg tenan jangkar) (5%)
- Kerjasama dengan pihak ke tiga (40%)

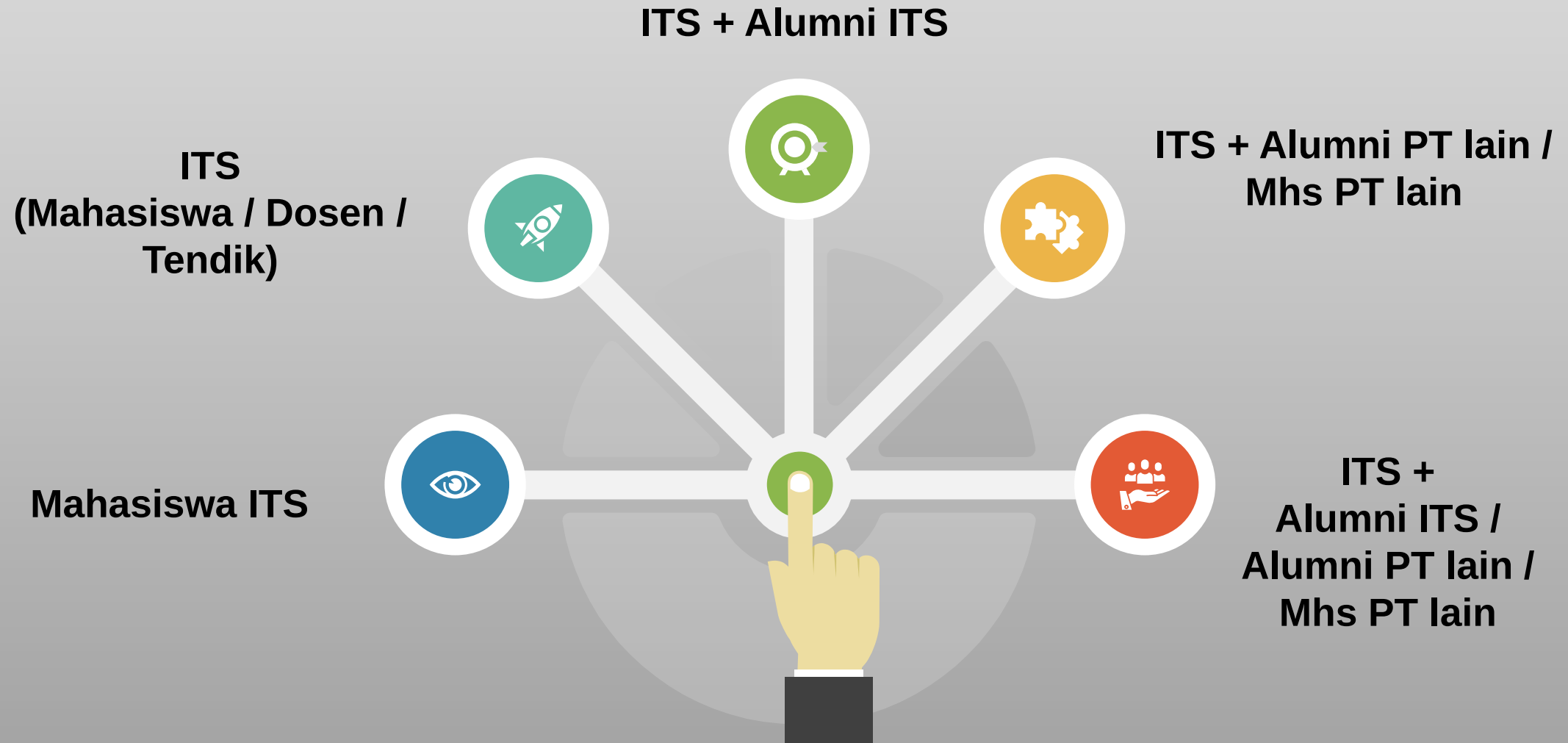
BIDANG FOKUS



MEKANISME REKRUTMEN STARTUP TENAN



INPUT STARTUP TENAN



PERSYARATAN TIM



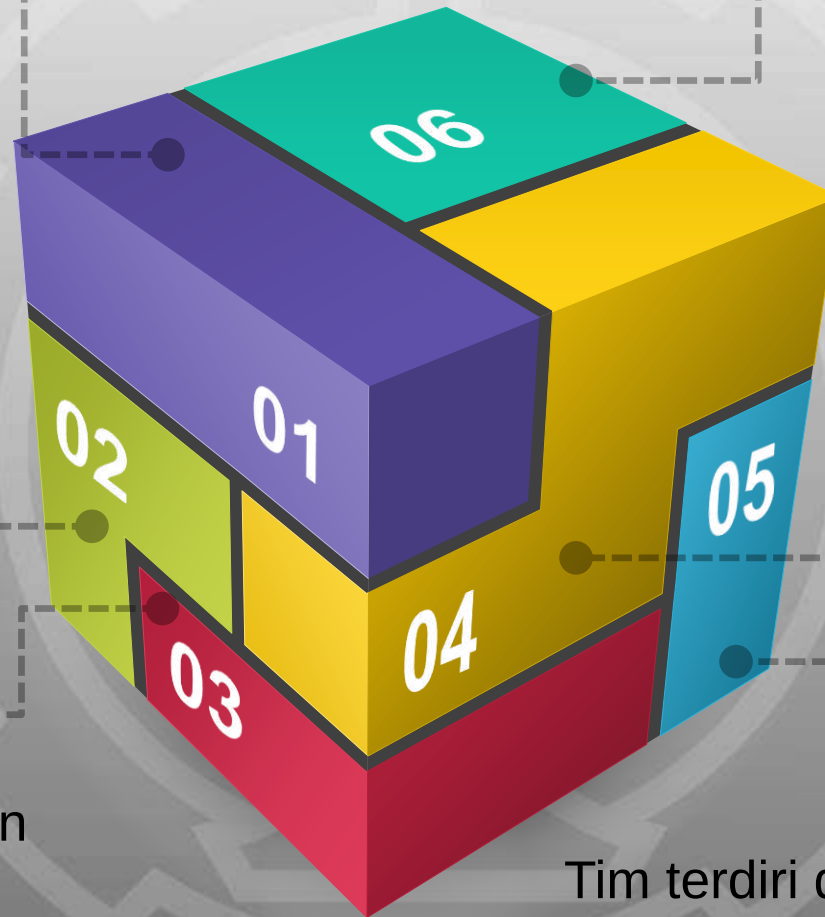
Satu Tim hanya boleh mengajukan 1 judul.



Ketua/anggota Tim tidak boleh merangkap sebagai ketua/anggota di Tim lain



Tim sudah punya produk usulan yang minimal berada pada **Tahap Desain**: konsep, gambar & prototip skala lab



Tim harus punya min. 1 anggota dari dosen/mhs/tendik ITS



Tim bersedia sharing ownership dengan ITS



Tim terdiri dari 2 – 5 orang, susunan bisa berupa dosen/mhs/tendik/alumnus ITS; atau PT lain, dan peg. instansi/perusahaan.

FORM REGISTRASI

N	Tahap
1	Tahap Desain: produk masih berupa konsep, gambar dan prototip skala lab.
2	Tahap Teknologi: produk sudah berupa prototip skala industri yang siap diuji/disertifikasi.
3	Tahap Pembiayaan: prototip skala industri yang sudah mempunyai konsep/rencana dan pembiayaan produksi; sehingga siap untuk dikampanyekan/dicarikan skema investasi.
4	Tahap Produksi: produk sudah/sedang diproduksi.
5	Tahap Bisnis: produk sudah siap untuk dipromosikan, dijual dan di-delivery.



FORM REGISTRASI START-UP
 Inkubator dan Layanan Bisnis Inovatif
 Direktorat Inovasi dan Kewira-Takni Teknologi (DITKI) ITS
 Tahun Anggaran 2020

1. Nama Tim Start Up:	
Nama Ketua Tim:	
Pekerjaan:	Dosen/Mahasiswa/Alumni/Tendik/Lainnya (coret yang tak perlu)
Departemen, PT*:	
NRP/NRP/Nilai**:	
No. Tel, Handphone:	
Nama Anggota 1:	
Pekerjaan:	Dosen/Mahasiswa/Alumni/Tendik/Lainnya (coret yang tak perlu)
Departemen, PT*:	
NRP/NRP/Nilai**:	
No. Tel, Handphone:	
Nama Anggota 2:	
Pekerjaan:	Dosen/Mahasiswa/Alumni/Tendik/Lainnya (coret yang tak perlu)
Departemen, PT*:	
NRP/NRP/Nilai**:	
No. Tel, Handphone:	
Nama Anggota 3:	
Pekerjaan:	Dosen/Mahasiswa/Alumni/Tendik/Lainnya (coret yang tak perlu)
Departemen, PT*:	
NRP/NRP/Nilai**:	
No. Tel, Handphone:	
Nama Anggota 4:	
Pekerjaan:	Dosen/Mahasiswa/Alumni/Tendik/Lainnya (coret yang tak perlu)
Departemen, PT*:	
NRP/NRP/Nilai**:	
No. Tel, Handphone:	
2. Judul/Topik Usulan:	
Barang/Jasa (coret yang tak perlu)	
3. Usulan Produk:	
1. Tahap produk saat ini (mengisi nomor yang sesuai). 1. Tahap Desain: produk masih berupa konsep, gambar dan prototip skala lab. 2. Tahap Teknologi: produk sudah berupa prototip skala industri yang siap diuji/disertifikasi. 3. Tahap Pembiayaan: prototip skala industri yang sudah mempunyai konsep/rencana dan pembiayaan produksi; sehingga siap untuk dikampanyekan/dicarikan skema investasi. 4. Tahap Produksi: produk sudah/sedang diproduksi. 5. Tahap Bisnis: produk sudah siap untuk dipromosikan, dijual dan di-delivery.	

Satu tim terdiri dari minimal 2 orang, dan maksimal 5 orang.
 Setiap Tim harus mempunyai minimal 1 Anggota atau Ketua yang berstatus sebagai Dosen/Mahasiswa/Tendik ITS.
 * : Isi dengan Departemen Jurusan dan Perguruan Tinggi asal
 ** : NRP bila dosen atau ASi, NRP bila mahasiswa, NRP bila alumni atau pegawai instansi/berstatus lain

_____, 2020
 Pengusul

 NRP/NRP/Nilai

1. Identitas Produk Usulan (Usulan singkat tentang produk yang diusulkan)		
No	Unsur	Uraian
1	Definisi/jenis/nama produk	
2	Fungsi	
3	Bentuk dan ukuran	
4	Brand (bila ada)	
5	Informasi lain (bila ada)	
2. Capaian Produk Saat Ini (Usulan singkat capaian produk usulan yang pernah diperoleh, bila ada)		
No	Jenis	Keterangan
1	HAKI produk	
2	Pembayaran/patuh	
3	Promosi/pameran	
4	Publikasi di media massa	
5	Kekikutsertaan dalam kompetisi	
6	Capaian lain	
3. Konsep Produk (Usulan singkat konsep produk: ide/masalah/kebutuhan yang akan dijawab, fungsi, bentuk, target pasar utama, keunggulan/diferensiasi yang ditawarkan)		

KONTRAK KERJA SAMA



PERJANJIAN
Nomor: 1941/PKS/ITS/2020

ANTARA

DIREKTORAT INOVASI DAN KAWASAN SAINS TEKNOLOGI
INSTITUT TEKNOLOGI SEPULUH NOPEMBER

DENGAN

CV. PLCD EDUKASI NUSANTARA

PELAKSANAAN INKUBASI STARTUP BERBASIS INOVASI

Pada hari ini, Senin, tanggal dua puluh empat, bulan Agustus tahun dua ribu dua puluh (24-08-2020), yang bertandatangan di bawah ini,

I. **Dr. Ir. Achmad Affandi, DEA**, selaku Direktur Inovasi dan Kawasan Sains Teknologi Institut Teknologi Sepuluh Nopember berdasarkan Surat Keputusan Rektor ITS, Nomor T/4917/IT2.HK.00.01/2019 tentang Pengangkatan Direktur Inovasi dan Kawasan Sains Teknologi Institut Teknologi Sepuluh Nopember tanggal 1 Januari 2020, yang dalam hal ini bertindak untuk dan atas nama Institut Teknologi Sepuluh Nopember, berkedudukan di Sukolilo, Surabaya, yang diberi kewenangan oleh Rektor ITS berdasarkan Surat Keputusan Rektor ITS Nomor T/2558/IT2.HK.00.01/2020 tentang Pelimpahan Wewenang Rektor Kepada Direktur Inovasi dan Kawasan Sains Teknologi Institut Teknologi Sepuluh Nopember yang selanjutnya disebut **PIHAK KESATU**;

II. **Daeng Rahmatullah** selaku CEO CV. PLCD Edukasi Nusantara, yang bertindak untuk dan atas nama CV. PLCD Edukasi Nusantara, berkedudukan di Pamekasan sesuai Kartu Tanda Penduduk nomor 3528020703900001, untuk selanjutnya disebut **PIHAK KEDUA**.

Selanjutnya PIHAK KESATU dan PIHAK KEDUA secara bersama-sama disebut **PARA PIHAK** dan masing-masing disebut **PIHAK**.

PARA PIHAK menerangkan terlebih dahulu bahwa **PARA PIHAK** mempunyai kesempatan bersama untuk mengadakan perjanjian tentang inkubasi Startup Berbasis Inovasi yang selanjutnya disebut **PEKERJAAN** dengan syarat dan ketentuan sebagaimana diterangkan di bawah ini:

- 1 -

Skema kerjasama, perjanjian, hingga hak dan kewajiban inkubator dan startup (pembagian profit/omset, pembagian saham, atau yang lainnya

Kontrak Tenan dengan Inkubator

PASAL 5 HAK DAN KEWAJIBAN

1. **Hak PIHAK KESATU**
 - a. Berhak mendapatkan laporan kegiatan dan laporan keuangan usaha yang dijalankan selama proses inkubasi
 - b. Berhak mengetahui perkembangan usaha yang dijalankan PIHAK KEDUA selama proses inkubasi yang dilakukan PIHAK KESATU secara berkala
 - c. Mengevaluasi secara berkala kegiatan usaha yang dilakukan PIHAK KEDUA selama proses inkubasi
 - d. Melakukan atau menugaskan PIHAK KEDUA sesuai dengan hasil evaluasi
 - e. Berhak mendapatkan laporan, bersama dengan monitoring atau supervisi, sebagai berdasarkan usaha yang akan dasar dalam pengajuan pendanaan
2. **Hak PIHAK KEDUA**
 - a. Memperoleh bantuan pendanaan dan fasilitas yang disediakan oleh PIHAK KESATU dan menggunakan akses ruang dan laboratorium
 - b. Mendapatkan layanan antara lain: mentoring, coaching, training dan fasilitas akses penggunaan ruang kerja, laboratorium, workshop, studio dan fasilitas pendukung yang disediakan PIHAK KESATU, serta fasilitas pada kegiatan yang dilakukan PIHAK KESATU setelah mendapatkan penilaian dari PIHAK KESATU
 - c. Mendapatkan kesempatan untuk mendapatkan akses pendanaan, akses networking dan akses pasar melalui business matching dan program lain
 - d. Mendapatkan bantuan dalam mekanisme penggunaan legitimasi usaha, HAKI, tinjauan produk, dan pemasaran lain dalam lingkup layanan ILS ITS
 - e. Menaruh logo identitas tenan selama tidak melanggar dan tidak mengganggu pemilikan branding PIHAK KESATU
 - f. Menambatkan kerja sebagai mandopati tim dari PIHAK KESATU
 - g. Menggunakan fasilitas PIHAK KESATU, terlebih dan waktu yang secara umum diberikan setelah mendapatkan izin dari PIHAK KESATU
3. **Kewajiban PIHAK KESATU**
 - a. Membenarkan bantuan dan pendanaan proses inkubasi yang meliputi mentoring, coaching, training dan fasilitas akses penggunaan ruang kerja, laboratorium, workshop, studio dan fasilitas lain yang disediakan PIHAK KESATU, serta fasilitas pada kegiatan yang dilakukan PIHAK KESATU, yang akan disediakan dengan berkorelasi, kebutuhan dan "Stop when team"
 - b. Menjabarkan mekanisme kelulusan dan pengisian kelulusan start up strategy kepada PIHAK KEDUA
 - c. Menjabarkan mekanisme prosedur dan pemberian pendanaan

Kontrak Pendanaan Tenan

PASAL 4 PELAKSANAAN KEGIATAN

PARA PIHAK sepakat dalam pelaksanaan kegiatan akan mematuhi seluruh aspek pendanaan, undangan yang berlaku dan menunjuk anggota tim startup yang memiliki kompetensi dan disiplin ilmu yang sesuai dengan aspek ruang lingkup pekerjaan yang diajukan dalam proposal.

PASAL 5 TUGAS DAN TANGGUNG JAWAB

- (1) **Tugas dan Tanggung Jawab PIHAK PERTAMA** adalah:
 - a. Membiayai kegiatan yang dilaksanakan PIHAK KEDUA, sesuai dengan lingkup kegiatan yang tercantum pada pasal 3;
 - b. Monitoring dan evaluasi terhadap kegiatan yang dilaksanakan oleh PIHAK KEDUA.
- (2) **Tugas dan Tanggung Jawab PIHAK KEDUA** adalah:
 - a. Melaksanakan dan menyesuaikan kegiatan sesuai dengan jangka waktu pelaksanaan yang telah ditetapkan dalam Perjanjian Kerjasama ini;
 - b. Menyusun dan menyampaikan laporan kegiatan dan laporan penggunaan keuangan kepada PIHAK PERTAMA;
 - c. Menyerahkan dan menyimpan semua bukti pengeluaran yang didanai oleh DIREKTORAT INOVASI DAN KAWASAN SAINS TEKNOLOGI (DIKST)-ITS;
 - d. Wajib menyetorkan kembali sisa dana yang tidak terbelanjakan ke DIREKTORAT INOVASI DAN KAWASAN SAINS TEKNOLOGI (DIKST)-ITS.

PASAL 6 JANGKA WAKTU

- (1) Perjanjian ini berlaku sejak ditandatangan oleh **PARA PIHAK** sampai dengan jangka waktu 2 (dua) bulan sejak penandatangan Penandatangan Kerjasama sampai dengan tanggal 4 Desember 2020
- (2) Perjanjian ini dapat diubah, diperpanjang dan diakhiri sesuai kesepakatan **PARA PIHAK**.

PERJANJIAN KERJASAMA
ANTARA

CV PLCD EDUKASI NUSANTARA

DENGAN

DIREKTORAT INOVASI DAN KAWASAN SAINS TEKNOLOGI
INSTITUT TEKNOLOGI SEPULUH NOPEMBER

TENTANG

PELAKSANAAN PROGRAM PENDANAAN STARTUP INKUBATOR ITS

Nomor:

Pada hari ini, Senin tanggal 2 (dua) bulan November tahun dua ribu dua puluh, bertempat di Direktorat Inovasi dan Kawasan Sains Teknologi ITS, yang bertandatangan di bawah ini:

1. **Dr. Ir. Achmad Affandi, DEA** selaku Direktur Inovasi dan Kawasan Sains Teknologi Institut Teknologi Sepuluh Nopember berdasarkan Surat Keputusan Rektor ITS, Nomor T/4917/IT2.HK.00.01/2019 tentang Pengangkatan Direktur Inovasi dan Kawasan Sains Teknologi Institut Teknologi Sepuluh Nopember tanggal 1 Januari 2020, yang dalam hal ini bertindak untuk dan atas nama Institut Teknologi Sepuluh Nopember, berkedudukan di Sukolilo, Surabaya, yang diberi kewenangan oleh Rektor ITS berdasarkan Surat Keputusan Rektor ITS Nomor T/2558/IT2.HK.00.01/2020 tentang Pelimpahan Wewenang Rektor Kepada Direktur Inovasi dan Kawasan Sains Teknologi Institut Teknologi Sepuluh Nopember, berkedudukan di Gedung Pascasarjana Lt.2, Kampus Institut Teknologi Sepuluh Nopember Surabaya – 60111, selanjutnya disebut **PIHAK PERTAMA**.

2. **Daeng Rahmatullah** selaku CEO CV. PLCD Edukasi Nusantara yang bertindak untuk dan atas nama CV. PLCD Edukasi Nusantara, berkedudukan di Pamekasan sesuai Kartu Tanda Penduduk nomor 3528020703900001, selanjutnya disebut **PIHAK KEDUA**.

Bahwa PIHAK PERTAMA dan PIHAK KEDUA, yang selanjutnya disebut sebagai **PARA PIHAK** sepakat untuk mengadakan perjanjian dalam Perjanjian Kerjasama mengenai "PELAKSANAAN PROGRAM PENDANAAN STARTUP INKUBATOR ITS", dengan ketentuan dan syarat sebagai berikut :

KURIKULUM/LAYANAN INKUBASI – TAHAP C

1. Idea, Desain dan Team Building

Konsep inovasi yang ditawarkan dikaitkan dengan kebutuhan konsumen target, volume/kapasitas layanan

2. Business Canvas Model (BMC)

Skema BMC dan penjelasan 9 elemen: Customer Segment; Value Propositions; Channels; Revenue Streams; Key Resources; Customer Relationships; Key Activities; Key Partnership; Cost Structure

3. Dokumen Desain Produk

Gambar; Foto, Spesifikasi teknis (spec); Video/animasi (jika ada)

4. Penyusunan Rencana Pembiayaan untuk Pengembangan Prototype Skala Lab (PSL)*

Kebutuhan pembiayaan prototyping

5. Pembuatan dan Uji Coba Prototype Skala Lab (PSL)*

Poin2 kinerja produk, input/masukan dari sampel konsumen

*) PSL = Prototype dengan kinerja sebenarnya, dengan bentuk, bahan/spec., ukuran. parts, metode pembuatan, belum seperti (mendekati) produk akhir

KURIKULUM/LAYANAN INKUBASI – TAHAP B

- 1. Profil Produk dan BMC**
- 2. Prototyping Skala Industri (PSI)***
 - Spesifikasi teknis produk
 - Kebutuhan pembiayaan prototyping
- 3. Pengurusan HKI: Merek, Paten, Hak Cipta, Desain Industri**
- 4. Pembuatan dan Uji Coba PSI**
- 5. Pengurusan Ijin Usaha**
- 6. Pendekatan (Approaching) Pasar/Konsumen/Customer**

Konsep marketing, marketing channels, mix-marketing
- 7. Penyusunan Pembiayaan Produksi**
 - Vol pasar yang akan dilayani & kapasitas produksi
 - Teknologi produksi
 - HPP, Harga jual, revenue, profit
 - Kebutuhan pembiayaan untuk produksi

*) : PSI = Prototype dengan kinerja, bentuk, ukuran, bahan/spec., parts, dan metode pembuatan, sama dengan produk akhir.

KURIKULUM/LAYANAN INKUBASI – TAHAP A

1. Profil Produk dan BMC

2. Produksi *(sesuai kebutuhan)*

Kapasitas produksi, teknik produksi, mata rantai produksi (rantai pasok-rantai nilai) dan bagian2 yang dikerjakan sendiri dan bagian2 yang di-vendorkan)

3. Pengelolaan Finansial *(sesuai kebutuhan)*

Modal awal, modal tambahan (bila masih perlu), biaya2 (produksi, logistik, branding, marketing, sales dan delivery produk)

4. Kemitraan/Kerjasama *(sesuai kebutuhan)*

Kemitraan dengan Pihak ke Tiga (supplier, investor, donatur, sponsor, manufakur, dll)

5. Pemaketan Penjualan *(sesuai kebutuhan)*

Tipe produk yang dijual, harga jual, gimmick/bonus, metode/saluan penjualan

6. Branding dan Marketing Produk *(sesuai kebutuhan)*

Program promosi, marketing, branding (logo, tagline, startegi, media), packaging dan manual book (jika diperlukan)

LAYANAN PASCA INKUBASI

1. Fasilitas **Business matching dan pitching** dengan:
 - Investor (VC, angel investor)
 - perusahaan investasi internal: PT ITS Techno Science
2. Fasilitas **promosi dan branding**
4. Fasilitas **HAKI dan Technology Transfer**
5. Fasilitas **desain, branding, IMC design**
6. Fasilitas **networking**
7. Fasilitas **sarana workshop, lab dan studio**
8. Kesempatan keterlibatan **kerjasama pada pekerjaan/proyek/riset/PPM di lingkungan ITS.**
9. Fasilitas **digital marketplace**
10. Fasilitas **media promosi, kampanye produk dan crowdfunding online (ala Kickstarter)**

S.O.P



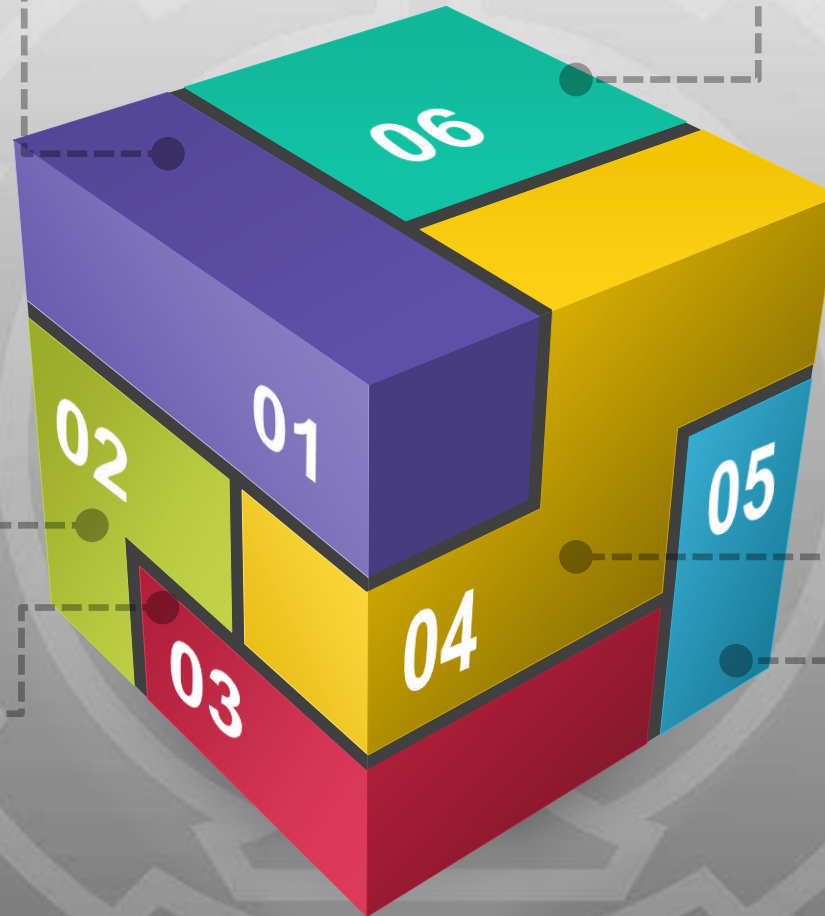
- Pengurusan legalitas
- Pengurusan HKI



- Pembuatan Business Model
- Pembuatan Deck



- Sosialisasi
- Rekrutmen



- Mentoring Tahap A, B, C
- Coaching Tahap A, B, C



- Kenaikan Tahap
- Kelulusan



- Pitching
- Marketing & Campaign

FASILITASI

Prototyping produk

- Pengembangan prototype
- Tes/pengujian

Networking

- Investasi
- Rantai pasok-produksi-deliveri
- Pasar/konsumen/proyek

Branding & Promotion

- Konsep & desain branding
- Event, Pameran
- Ads
- Packaging

Mentoring & Coaching

- Bidang ipteks sesuai judul2 startup
- Design thinking
- Markcom, branding,
- HKI, Legalitas usaha
- Manajemen | Keuangan, SDM, Prod-Op.

Co Working Space

- Kantor, ruang kerja
- Ruang meeting,
- Fasilitas IT
- STP
- Admin
- Lab, workshop, studio
- Puslit, PUI



TAHAPAN MONITORING & EVALUASI STARTUP



REKRUTMEN STARTUP 2022



STARTUP RECRUITMENT 8/8/2022 - 9/9/2022

UNTUK MAHASISWA, DOSEN, ALUMNI, TENDIK

Info & Registrasi: <https://linktr.ee/inkubatorITS>

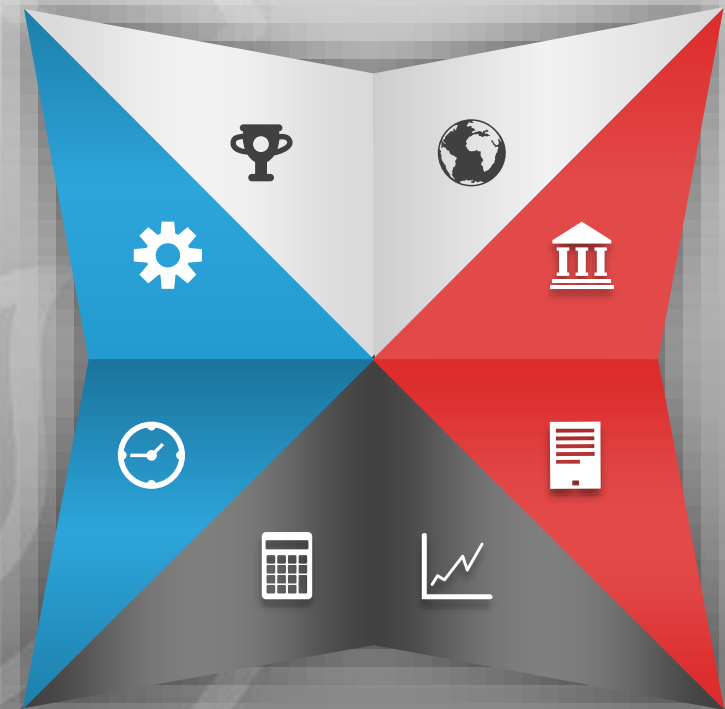
CP: Ayu - 082244227552; Firdiana - 081937103671

INKUBATOR & LAYANAN BISNIS INOVATIF - DIKST - ITS

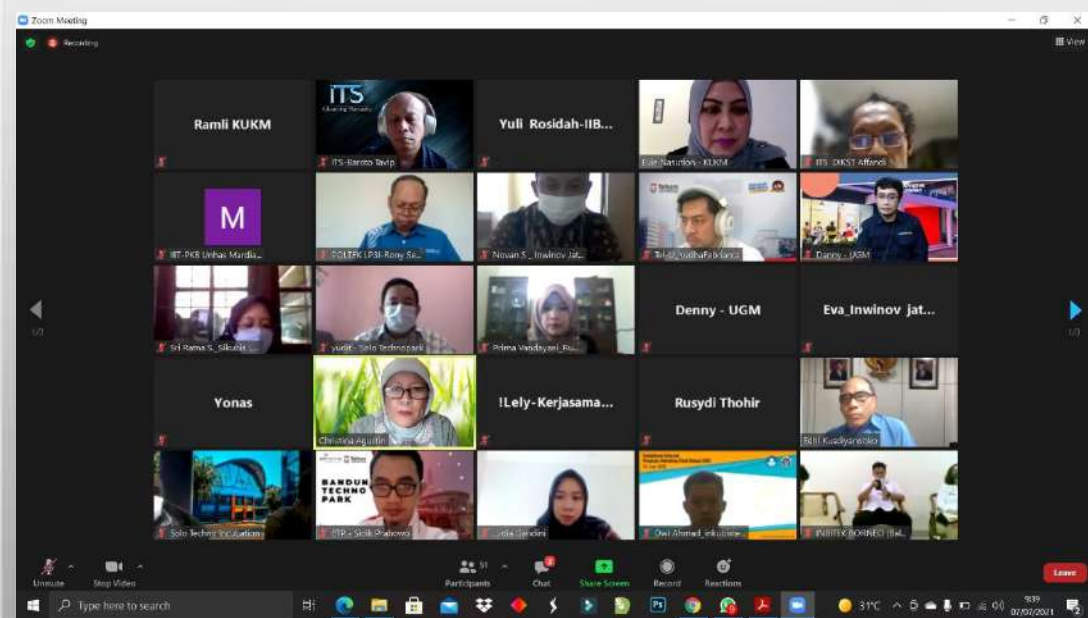
OUTPUT | FASILITASI WIRAUSAHA KEMENKOPUKM

Capaian Startup Pelaksana: mencapai MVP (Minimum Viable Product)

1. **Castform**: sudah mencapai MVP dg. 6 konsumen/pasien
2. **Cofilm** – MVP dg 50 lt. produk
3. **Jokeen** – MVP (drone besar) dg. 1 konsumen
4. **Kebon Id** – MVP dg. 3 konsumen
5. **CekkaStudio** – MVP dg 20 set produk furniture dan 4 konsumen
6. **Digiflux** – MVP launched dg 50 user
7. **Ineo** - MVP launched dg 10 user
8. **Simpuls** – MVP dg 150 user, sudah soft launching 28 Nov 2021
9. **Tradeco** – MVP sudah selesai
10. **Olada** – MVP akan selesai ke 90%

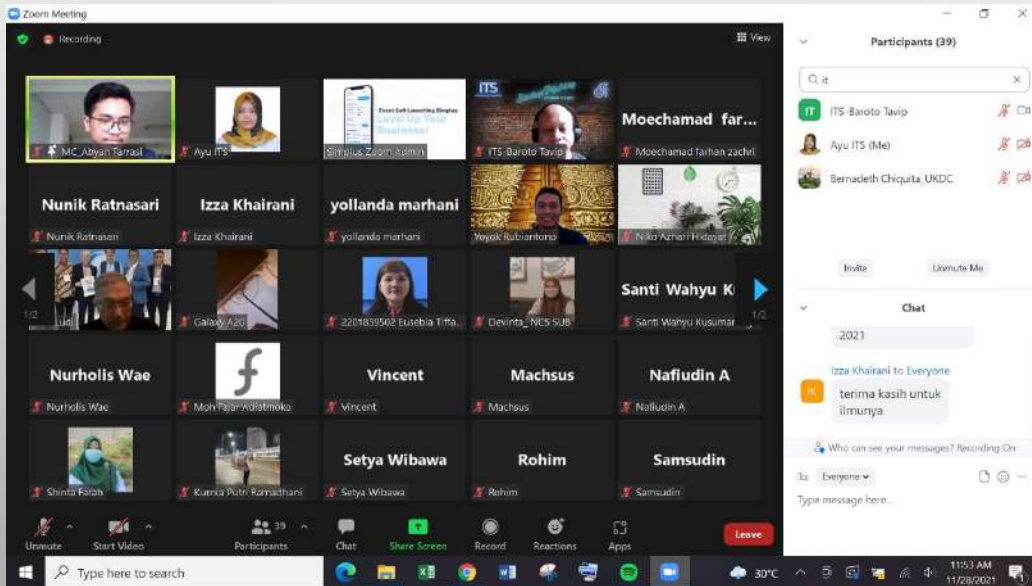


PROGRAM FASILITASI WIRAUSAHA | KEMENKOP 2021-2022

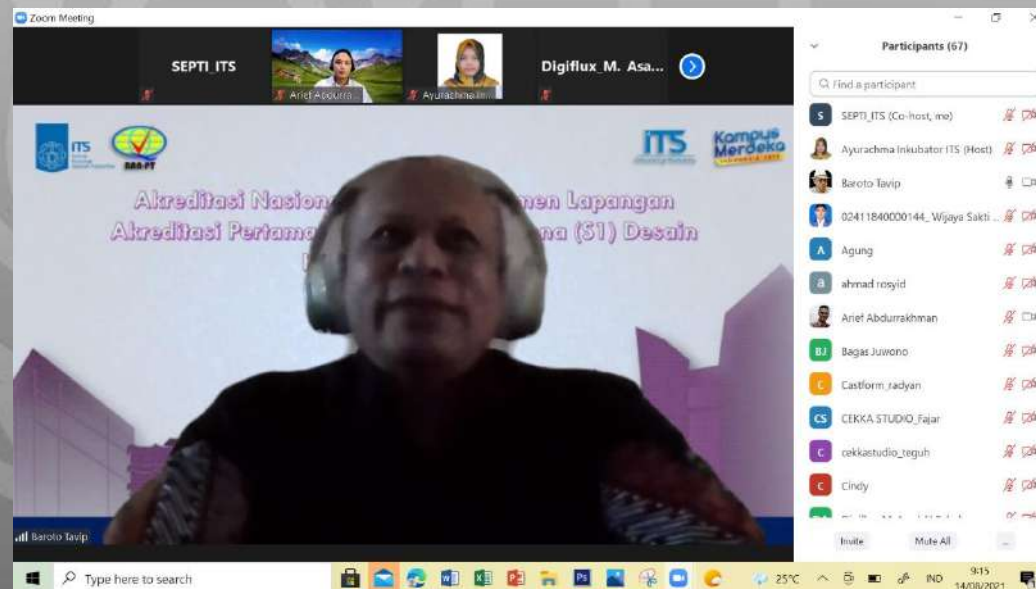
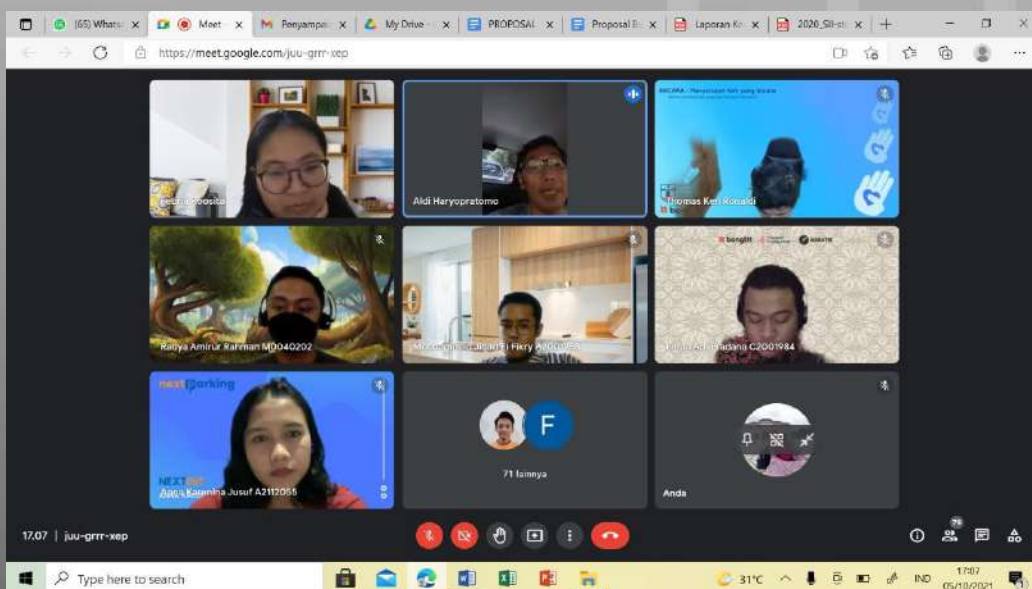


Kegiatan Inkubasi 10 Startup Kemenkop; gambar dari kiri: Online mentoring tentang business model dari Arief Abdurrahman; Offline coaching tentang Pelaporan Keuangan dengan Sugiyanto kepada startup Olada dan Cekka Studio.

PROGRAM FASILITASI WIRAUSAHA | KEMENKOP 2021-2022



Kegiatan Online Soft Launching startup Simplus dihadiri oleh investor nasional (atas); Mentoring tentang business scale up dengan Tim Gojek Indonesia



PROGRAM CPPBT | DIRJEN-DIKTIRISTEK 2022

Tim Startup Pelaksana (3):

- **SFPS**
- **Lobstion**
- **Tridiku**

Dana:

@ 270.000.000

Status legal:

- **Proposal: Desember 2020-Februari 2021**
- **Pelaksanaan: Desember 2021-Juni 2022**



Kegiatan:

- **Prototyping (MVP = Minimum Viable Product)**
- **Produksi**
- **Coaching**
- **Mentoring**
- **HKI & Legalitas Usaha**
- **Promosi & Marketing**
- **Pitching/Demoday**

Zoom Meeting

Recording...

**Rencana Kegiatan kedepan
(Maret – April 2022)**

Konsolidasi dengan Politeknik Perikanan Sidoarjo

Uji mutu Udang tambak Surabaya meliputi kesehatan, kandungan gizi

Implementasi Tambak Lamongan

Participants:

- Muhammad Insyad
- Ayu ITS
- Wahyu Rebiyanto
- Eka Wahyu Pras...
- Maya Wulansari
- Defi Arianiah
- Eko Wahyu Prasajo
- Ubaidillah Maju...
- Prisma Riashuda
- Roikhanatun N...
- Roikhanatun Nati'ah

20:44
10/03/2022

The screenshot displays a Zoom meeting in progress. At the top, a participant bar shows four individuals: Firdiana Kh, Aprilio Mori Sya..., Erika Ferdinata, and Delta Kuncahyo Afif. Below this is a toolbar with various icons for file operations, editing, and communication. The main window is occupied by a presentation slide titled 'CUSTOMER PERSONA' for 'nge_print3d'. The slide content is organized into six sections:

- Interests:**
 - Access to more 3d printer
 - Training 3d printer
 - maintenance
 - Access to 3d print market
 - Design as a hobby
 - 3d printing half as hobby and half as a business
 - trying new craft / machine
- Goals:**
 - Profit
 - Fast growth
 - starting to hire employee
- Pain Points / Frustration:**
 - No basic training in 3d printing mechanics and control system
 - fear of tinkering with own 3d printer, as the number of machine is limited
- Motivations:**
 - 3d printing business as side income
 - opportunity to pursue hobby in design and 3d printing
 - personal satisfaction in
- Challenges:**
 - Increase revenue
 - Increase service capability
 - Delays or slow service
 - result of lacking in 3d printer
- Needs & Expectations:**
 - economical 3d printer
 - all in one course about basic maintenance and design of 3d printer

At the bottom of the screen, there is a search bar with the text 'Type here to search' and a system tray showing the date and time as 15/03/2022, 19:16.

Coaching Team Tridiku - Shared screen with speaker view

Download (3 files)

Errika Ferdinata

Chat Messages

Monthly searches:110

Errika Ferdinata 44:09
jogja

Patrick Christopher Panggabean_Tridiku 44:59
total market search 870 dari 4 kota pak

Errika Ferdinata 49:01
Powered byMonthly searches:12.100

Errika Ferdinata 49:19
3d printer

Errika Ferdinata 50:40
<https://www.3dprototab.com/sla-3d-printer-rental/?gclid=CjwKCAIAgbiQBhAEIwAu>

PROGRAM CPPBT | DIRJEN-DIKTIRISTEK 2022

Zoom Meeting

You are viewing Tabat (TRIDIKU)'s screen

View Options

Recording...

Key Activities

Yang harus dilakukan

1. Membuat Relasi dengan Target Market
2. Menghimpun Kelekat pra-bisnis dari Tridiku ARGONAUT
3. Meminjamkan Tridiku ARGONAUT ke Institut dan Bisnis yang influence terhadap target pasar
4. Menganalisis hasil dari testing alpha dan beta dan memperbaiki dan memberi fitur sesuai keinginan
5. Promosi dan pemasaran sesuai rencana di channel dan customer relationship
6. Produksi untuk memenuhi permintaan dari target pasar
7. After sales service untuk memastikan keberlanjutan dari usaha

Value Propositions

Tridiku ARGONAUT MEMBERIKAN NILAI:

- Hasil Print dengan kualitas konsisten
- Praktis, One Touch Print
- Reliable :
 1. Zero Percent Error
 2. Garansi 500 jam print / 1 kali maintenance
 3. Presales dan After sales yang memuaskan
 4. Garansi 365 hari untuk spare part dan service
- Kecepatan Print 200 mm/s

Customer Relationships

1. Membuat Website yang tujuannya menerima feedback dan pemberian tips penggunaan dengan Update konten berkala
2. Memantau dan siap dalam After sales service
3. Meet up user Tridiku ARGONAUT untuk pemberian promo, dan mendengar feedback
4. Memberikan upgradeables secara gratis
5. Customer Service yang bersedia untuk masing masing pelanggan

Customer Seg

Channels

Karena Klien dari Tridiku ARGONAUT adalah bisnis / Institusi maka channel dibuat dengan:

1. Peminjaman secara gratis Tridiku ARGONAUT ke Influencer dan Export untuk review dan raising awareness
2. Diambil langsung ke kantor dengan membawa produk dan demo, lewat penawaran langsung
3. Mengikuti pameran yang berhubungan dengan teknologi Rapid Prototyping dan Additive Manufacturing

Key Resources

Yang harus dimiliki agar Tridiku ARGONAUT berjalan lancar

1. Investasi awal investor
2. Laboratorium / Workshop dan infrastruktur pendukung
3. Network (channel) dengan target pasar
4. Production line
5. Brand Name yang baik
6. Staff yang handal dalam bidang:
 1. Lobbying
 2. Pembuatan Software
 3. Marketing offline
 4. Marketing Online

Participants (4)

Ayu (Host, me)

Eka Wahyu Pr... (Co-host)

muhammad irsyad

Prisma Riashuda

Invite

Mute All

Zoom Meeting

Recording...

Rencana Prototyping

Wilayah Prototyping:

- Pok. Sebel - Surabaya
- Pok. Duk - Gresik
- Pok. Sebel - Lamongan

Participants (4)

Ayu (Host, me)

Eka Wahyu Pr... (Co-host)

muhammad irsyad

Prisma Riashuda

Invite

Mute All

Zoom Meeting

Recording...

LOBSTION (Lobster Cultivation)

LOBSTION

Participants (4)

Ayu

Eka Wahyu Prasojo

Ayu

muhammad irsyad

Zoom Meeting

Recording...

Participants (4)

Ayu

Baroto Tavi

Erika Ferdinata

Aporio Mon Syamra

Wahyu Prasojo

Girsang Garsiman

Firdiana Kh

Sangsaka Wira

Leave

PROGRAM WIRAUSAHA SOSIAL - PROKUS | KEMENSOS 2021-2022

ProKus

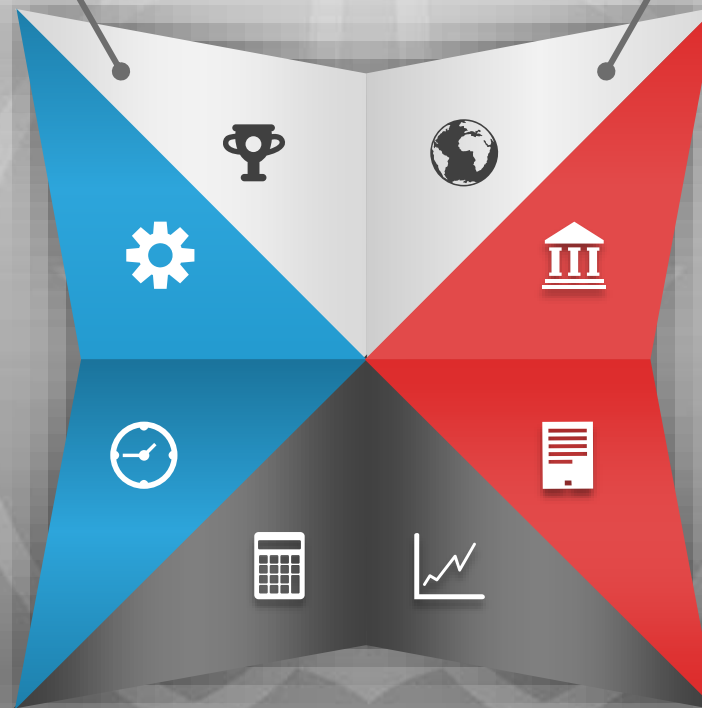
Pembinaan wirausaha untuk KPM (Kelompok Penerima Manfaat) yang telah memiliki usaha mikro di daerah Kab. Lumajang

Target:

300 KPM yang telah memiliki usaha skala mikro

TIm

- ILBI – DIKST
 - PDPM – DRPM
- Dinsos Kab.
Omah Sinau - Lumajang



Status:

- Proposal April-Juni 2020
- Pelaksanaan: 2 Des 2021 - Jan 2022

Output & target:

- Pembinaan KWU, terutama bisnis daring
- Pengadaan barang/alat untuk peningkatan kapasitas PKM

PROGRAM WIRAUSAHA SOSIAL - PROKUS | KEMENSOS 2021-2022



Kegiatan Offline
Soft Launching
ProKus, di Jakarta,
Nov 2021 (kiri atas)
dan Offline Tech
Meeting dengan
mentor, fasilitator
dan KPM, di
Lumajang 14-15
Des 2021



PROGRAM WIRAUSAHA SOSIAL - PROKUS | KEMENSOS 2021-2022



Kegiatan Talkshow dan Expo UKM KPM Hasil Prokus Lumajang di Mall Lumajang – 29 Jan 2022



PROGRAM WIRAUSAHA SOSIAL - PROKUS | KEMENSOS 2021-2022



- Zoom dengan Kemensos dalam Kegiatan Talkshow dan Expo UKM KPM Hasil Prokus Lumajang di Mall Lumajang – 29 Jan 2022
- Pemberitaan Kegiatan Prokus Lumajang di media massa
- Penerimaan NIB oleh KPM



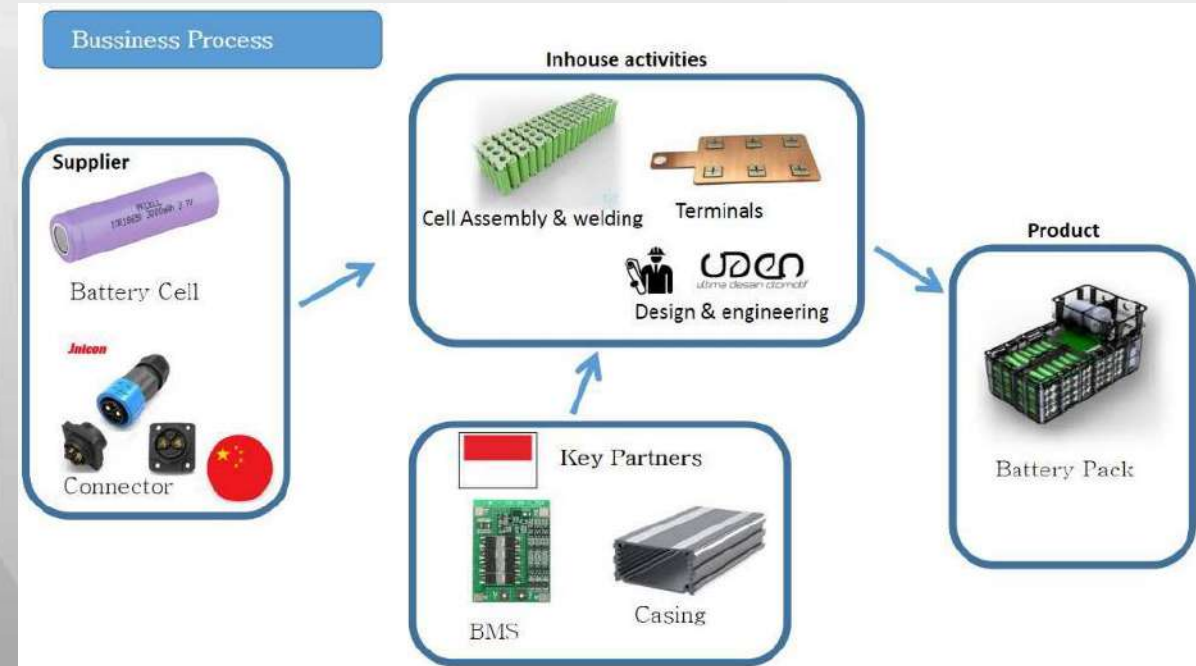
PORTOFOLIO STARTUP TENAN

No	Nama Tim	Judul/Deskripsi Singkat	Tahap
1	Braja*	Motor listrik drivetrain kendaraan listrik	Tahap A
2	JavaDrone**	Jasa layanan drone fokus pada bidang pemetaan, survey, dokumentasi	Tahap A
3	Lakone	Smart coffee roaster	Tahap A
4	LosmunAR**	Buku dan animasi kisah Islami berbasis AR	Tahap A
5	Losmunos**	Serial animasi adaptasi kreatifitas lokal untuk anak dg. konten edukatif dan kreatif	Tahap A
6	Mayarupa**	Startup jasa pembuatan video mixed reality	Tahap A
7	PLCD*	Modul trainer programmable logic controller	Tahap A
8	Ultima Desain Otomotif*	Fast charging station battery Pack	Tahap A
9	Wiksa Daya Pratama*	Controller BLDC motor untuk kendaraan listrik	Tahap A

Profil Startup Tenan ILBI ITS - Lulus

KEY PARTNER	KEY ACTIVITIES	VALUE PROPOSITION	CUSTOMER RELATIONSHIP	CUSTOMER SEGMENTS
PART SUPPLIERS EY PART MANUFACTURES SHIPPING COMPANIES RESEARCHER COMPANY INCUBATION	ELECTRIC MOTOR R&D DESIGN SALES & MARKETING	ADVANCED ELECTRIC MOTOR TECHNOLOGY	FREE CONSULTING GUARANTEE PRODUCT	EY TEAMS (FSAE, KMLI, KMHE, FORMULA E) EY CAR CONVERSION RESEARCHER COMPANIES
	KEY RESOURCES PATENT ELECTRIC MOTOR KNOWLEDGE		CHANNELS SOCIAL MEDIA ONLINE BUSINESS EY TEAMS EY COMMUNITY AUTOMOTIVE EVENT	
COST STRUCTURE COST OF MATERIAL, LABOR & MANUFACTURING OVERHEAD R&D SELLING & ADMINISTRATIVE		REVENUE STREAMS MARGIN OF SELLING ELECTRIC MOTOR & SPARE PART EY CONSULTANT/R&D SERVICE EY CONVERSION PACKAGE		

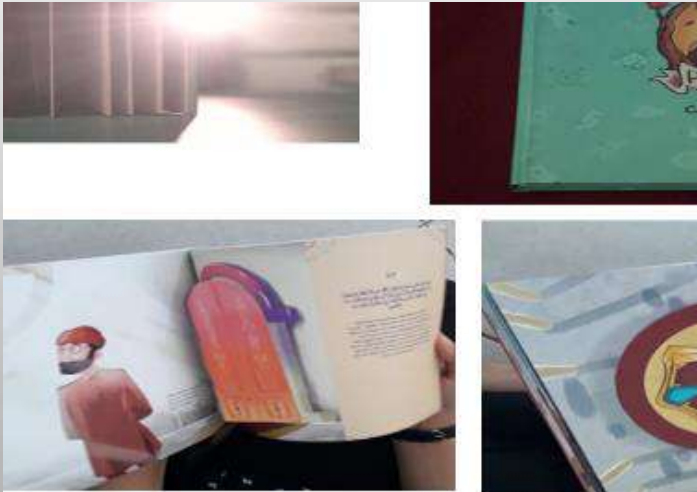
HP.5.A Power : 5 kW Speed : 4500 RPM Torque : 24 Nm Eff : $\pm 92\%$ Cooling : natural (fan) Weight : 10 kg		HP.10.R Power : 10 kW Speed : 8000 RPM Torque : 35 Nm Eff : $\pm 92\%$ Cooling : water cooling (8L/min) Weight : 10 kg	
HP.10.A Power : 10 kW Speed : 4500 RPM Torque : 45 Nm Eff : $\pm 92\%$ Cooling : water cooling (8L/min) Weight : 10 kg		HP.20.R Power : 20 kW Speed : 8000 RPM Torque : 45 Nm Eff : $\pm 92\%$ Cooling : water cooling (8L/min) Weight : 20 kg	
HP.20.A Power : 20 kW Speed : 1200-2000 RPM Torque : 210 Nm Eff : $\pm 92\%$ Cooling : glycol cooling (8L/min) Weight : 21 kg		HP.50.R Power : 50 kW Speed : 8000 RPM Torque : 120 Nm Eff : $\pm 92\%$ Cooling : water cooling (8L/min) Weight : 55 kg	



Ultima Desain Otomotif (Udeo)
Wiksa

Braja

Profil Startup Tenan ILBI ITS - Lulus



Key Partners Apps developer Publisher	Key Activities - Develop cerita - Ilustrasi - Modelling - Animasi - Layouting - Develop Apps - Apps maintainance Key Resources Tenaga <u>Produksi</u> - Animator - 2d & 3d artist Alat <u>Produksi</u> - <u>Komputer dan perangkat grafis</u> - Internet	Value Propositions Alkisah merupakan buku cerita ilustrasi berbasis AR, yang tentu akan menghadirkan pengalaman baru untuk anak-anak	Customer Relationship Cerita baru Promosi Channels Youtube Marketing media sosial Website	Customer Segment Anak-anak berusia 6-12 tahun Orang tua yang memiliki anak 6-12 tahun Orang tua yang sibuk dunia kerja
Cost Structure - Freelance apps developer - Prototyping - Produksi - Legalitas - SDM - Distribusi dan promosi - Endorsement		Revenue Streams - Apps Ads - Penjualan produk - Product Placement - Merchandise		



Mayarupa

LosmunAR & Losmunos

Profil Startup Tenan ILBI ITS - Lulus



Key Partners

- PVIA-ITS
- NPC-Lab
- Lab. Kadaster dan Surveying Teknik Geomatika ITS
- PT. ITS Tekno-Sains



Key Activities

- Memberikan layanan terkait pemanfaatan wahana UAV
- Mencari Partner
- Pembuatan konten platform digital penjualan produk
- Mengikuti pameran teknologi
- Membuat rencana pengembangan mingguan, bulanan, triwulan, dan tahunan



Key Resources

- Database kolega
- Jaringan internet
- Hostwebsite
- Sewa peralatan
- Kalibrasi Alat



Value Propositions

- Memberikan ketelitian pemetaan 5 cm/piksel
- Memberikan kualitas grafis foto dan video dengan resolusi dan kualitas tinggi
- Waktu pengerjaan yang singkat
- Fee yang ditawarkan kompetitif dan dengan kualitas pekerjaan yang maksimal



Customer Relationship

- Workshop atau pelatihan terkait produk
- Unggahan Infografis di platform digital perusahaan terkait produk
- Memberikan layanan tambahan bagi loyal customer
- Pembukaan donasi Kebencanaan



Channel

- Website
- Social Media
- Digital Advertising



Customer Segments

- Perorangan
- Event Organizer
- BUMS
- BUMN/ Pemerintahan



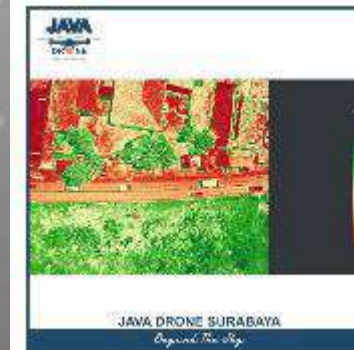
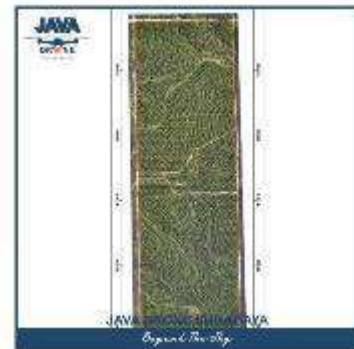
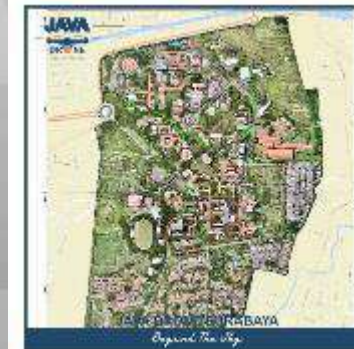
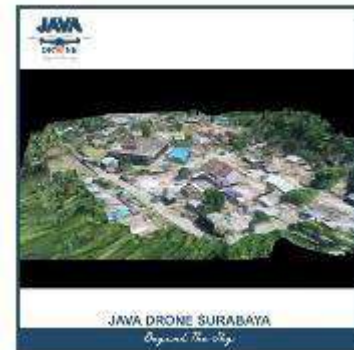
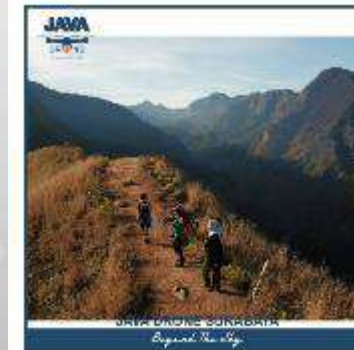
Cost Structures

- Biaya sewa peralatan
- Gaji Pegawai
- Biaya Akomodasi
- Biaya Pemasaran
- Biaya Pembelian
- Biaya habis pakai
- Biaya Perawatan Alat



Revenue Stream

- Jasa Pemetaan
- Jasa Inspeksi
- Jasa Video dan Photo Documenter
- Jasa Tree Counting
- Sprayer lahan pertanian
- Workshop dan Partnership



Javadrone

Profil Startup Tenan ILBI ITS - Lulus

MODUL TRAINER PROGRAMMABLE LOGIC CONTROLLER

PLC | HMI | PNEUMATICS
MPO-N20 | MPO-N30S |
MPO-NA20 | MHW-MT6071 |
MEP-D13

SMART RELAY | AC DRIVE |
SOLAR TRAINER KIT |

MODUL TRAINER PLC
WITH HUMAN MACHINE INTERFACE **01**

MODUL TRAINER PLC
WITH PLC IN PNEUMATICS **02**



CV PLCD Edukasi Nusantara

MODUL TRAINER PLC

MPO-N20 | MPO-N30 | MPO-NA20 |

MPO-N20 **Rp. 5.750.000**

PLC Tipe : Omron GP L N20
Input : 8
Output : 8
Output : Relay (NO) dan Output transistor (NPN)
Port komunikasi : USB dan RS232C
Expansibel : 1 slot ekspansi, 1 slot ekspansi I/O

13 Koper Lekin kisi derisidam



MPO-N30 **Rp. 6.800.000**

PLC Tipe : Omron GP L N30
Input : 16
Output : 16
Output : Relay (NO) dan Output transistor (NPN)
Port komunikasi : USB dan RS232C
Expansibel : 1 slot ekspansi, 1 slot ekspansi I/O

Rp. 7.900.000 MPO-NA20

PLC Tipe : Omron GP L N20
Input : 16 (4 bit 2 analog input)
Output : 16 (4 bit 2 analog output)
Output : Relay (NO) dan Output transistor (NPN)
Port komunikasi : USB, RS232C, Multi Expansion communication



MODUL TRAINER PLC+ HMI

MPO-NA20 + HMI WEINTECH 7"

BEST SELLER

Rp. 11.000.000



SPEKIFIKASI PLC

PLC Tipe : Omron GP L N20
MHI : 12 (4 bit 2 analog input)
Output : 8 (4 bit 2 analog output)
Output : Relay (NO) dan Output transistor (NPN)
Port komunikasi : USB, RS232C, Multi Expansion communication
Expansibel : Tersedia

SPEKIFIKASI HMI

HMI Tipe : Weintech MT607
Ukuran Layar : 7 inch
Port komunikasi : USB, RS232C
Konektor PLC : Omron, Siemens, Mitsubishi, dll
Kabel komunikasi : HMI ke PLC (sesuai ke PLC)

PLCD

PITCHING

Pitching dengan 3 Startup Media:
Losmunos, Losmun AR dan **Mayarupa**
dengan JawaPos Group



PITCHING

- Pitching Losmunos dengan PT ITS
- Demoday PLCD
- Demoday Lakone



DEMODAY 2022

ITS Advancing Humanity

Demoday 15 Juni 2022
Swiss-Bell Inn Manyar, Surabaya
Zoom ID: 96086231792 | Passcode: 689678

ILBI

INVESTASI STARTUP INOVATIF

Tridiku, Lobstion, SFPS, CoFilm, CastForm, Tradeco, Cekka Studio

Henky Eko S., ST., MT
CEO Cak Eko Group

Tri Agus Darmawan, SE
Dirut PT Sarana Jatim Ventura

Faruq Hidayat, ST, MMT
Dirut PT Terminal Teluk Lamong

Moderator:
Ir. Hamdani Bantasyam, ST., M.MT., IPU

Ir. Arief Wisnu Cahyono
Dirut PDAM Surabaya

Sambutan:
WR IV - ITS
Bambang Pramujati, Ph.D.

Direktur DIKST - ITS
Agus Muhamad Hatta, Ph.D.

Manajer Sr. ILBI
Ir. Baroto Tavip, M.Si.

Host:
Manajer Sr. Permodalan
Dr. Machsus, MT

Inkubator & Layanan Bisnis Inovatif - Direktorat Inovasi & Kawasan Sains Teknologi (DIKST)

Kegiatan Demoday | 15 Juni 2022:

- Tema: **Investasi Startup Inovatif**
- **Talkshow:**
 - Faruq Hidayat | Dirut PT Terminal Teluk Lamong
 - Arief Wisnu Cahyono | Dirut PDAM Surabaya
 - Henky Eko S | CEO Cak Eko Group
 - Tri Agus Darmawan | Dirut PT Sarana Jatim Ventura
 - Hamdani Bantasyam | Owner Quatro Group
- **Demoday 10 startup:**
 - Tridiku
 - Lobstion
 - SFPS (Automorse)
 - CoFilm
 - Castform
 - Tradeco
 - Cekka Studio
 - Irits
 - Homei
 - WeListen





CASTFORM
ALWAYS SUPPORT YOU

Using 95 anthropometric measurements of Indonesia age 17-47 years old.

Variation based on length and circumference

(S) (M) (L)



Castform

Dana eksternal: | Kemenkopukm
Permodalan internal + founder (sejak 2020)

CoFilm+

Proteksi untuk Negeri

COFILM+ TRIAL OFFER
Background and Story

01



Mini
200 ml + 200ml

Medium
400 ml + 400ml

Complete
1000 ml + 1000ml

Pre-Order: 7 Hari Kerja

Harga Spesial (Grosir)

Lebih Ekonomis

Paket Bundle
Jasa Aplikasi

Certificate **Testing Mikroba** **Video Aplikasi**
Garansi **Customize Sticker** **Video Cara Kerja**

Mulai Dari
Rp7.500
per gagang pintu



Melapisi
100
gagang pintu/liter
Daya rebus: 1000 liter
(1 liter)

CoFilm

Dana eksternal: Kemenkopukma
Dana eksternal: Angel Investor
Permodalan internal + founder (sejak 2020)



Proses



CekkaStudio

Dana eksternal: Kemenkopukm

Pitching VC Singapore: 4 Juli 2022

Permodalan internal + founder (sejak 2021)



Tradeco

Dana eksternal: Kemenkopukm

Permodalan internal + founder (sejak 2021)



Wahyu Febianto (CMO)
wahyufebianto88@gmail.com | +6281287225873

Our Products



Full Set Eco Aerator
Rp25.211.300
Eco Aerator and EBII monitoring controlling system

BEST DEAL!



Eco Aerator
Rp18.823.300



EBII Monitoring & Controlling System
Rp9.034.300

Lobstion

Dana eksternal: CPPBT

Permodalan internal + founder (sejak 2021)



Status Produk



Tahun 2022

1. Terpasang di 2 KRI
2. Produksi 4 Alat
3. Kerjasama dengan PT Infra RCS dan PT Palka
3. HAKI sudah didaftarkan (merek, desain industri dan hak cipta)

**Mulai di: Rp 65.000.000 Per Alat
(Garansi 1Tahun)**

**Total Terjual 2 Alat
dan
Produksi 4 Alat Siap Jual**

Automorse - Alat pengirim dan pembaca sinyal morse berbasis pengolahan citra.

SPFS Automorse

Dana eksternal: CPPBT

Permodalan internal + founder (sejak 2021)

TRIDIKU

The most complete end-to-end 3D Printer Service in Indonesia

sulistya@tridiku.com | tridiku.com | @tridiku_3d | 0857 5511 2779

Go-to-Market Strategy



Pitching & demo langsung ke Calon customer (B2B)



Building network & community through Facebook Group (12,9rb members, B2C)



Raising awareness through educational content (+700 Downloads in 3 months)

TRIDIKU

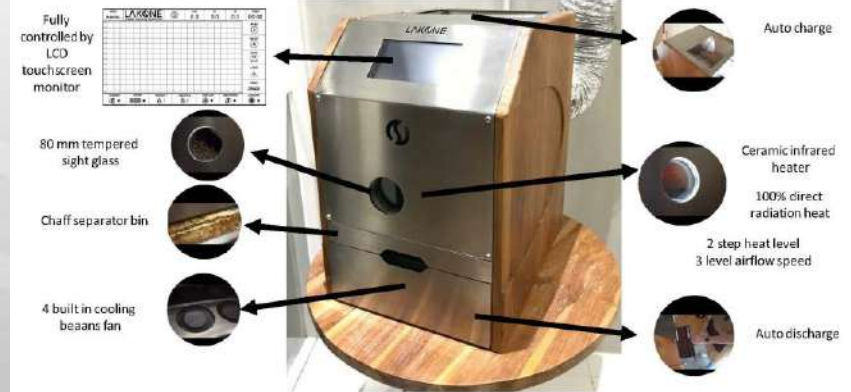
Tridiku Argonaut

Dana eksternal: CPPBT

Permodalan internal + founder (sejak 2020)

PRODUCT

LAKONE
SMART COFFEE ROASTER



OUR TEAM MEMBERS

LAKONE
SMART COFFEE ROASTER



ARIF M

CHIEF EXECUTIVE OFFICER

FOOD & BEVERAGE BUSINESS EXPERT LIKE FOOD COMA



EKO H

CHIEF FINANCIAL OFFICER

EXPERIENCE STRATEGIC MANAGEMENT IN MULTINATIONAL COMPANY



HANGGA D

CHIEF OPERATIONAL OFFICER

EXPERIENCE PRODUCTION AND OPERATIONS IN 2 BIG COMPANY



GALIH P

CHIEF INOVATION OFFICER

EXPERIENCE AUTOMATION TECHNOLOGY IN ELECTRICAL VEHICLE COMPANY



Lakone

Dana eksternal: SII BRIN

Dana eksternal: DC IdeaLab Rp. 2,5 milyar

Permodalan internal + founder (sejak 2020)

INKUBASI STARTUP BIDANG KELISTRIKAN | PT PLN 2022

Permasalahan

- Tidak terjangkau sumber listrik
- Daerah remote area, kepulauan, perkebunan dan perhutanan
- Susah mendapatkan bahan bakar minyak

Solusi

- Teknologi penghasil listrik dari energi matahari
- Mudah dan aman dalam pemasangan dan penggunaan
- Model kompak dan sederhana, all in one
- Harga terjangkau
- Lifetime lebih lama



DISEÑA

Design Like Never Before.



Design Simulation Engineering
Design Like Never Before.

Disena Engineering 2021

Pitchdeck startup: CV Biergo (Tegas MK-1), Disena, dan Renus

INKUBASI STARTUP BIDANG KELISTRIKAN | PT PLN 2022

Perkembangan Sekarang

- Sudah dilakukan Pengujian lapangan dan dynotest
- Sedang melakukan produksi dengan jumlah minimalis
- Diterapkan pada motor konversi agar dapat dicoba kepada rekan/customer agar dapat menilai terhadap produk tersebut



Energy Management for E-Trail Motorc



Pitchdeck
startup:
IRITS,
Homei,
Nyipta,
danAjwa
Teknik



KLICK YOUR HOME

"Hunian dalam genggaman"



Ajwa
Teknik

34

Alamat
Jl. Tambak Medokan Ayu XI-D/82B, RT
012/RW 003, Medokan Ayu, Rungkut,
Surabaya
Kontak
085655477667 (Yulianton)

BIDANG
USAHA



MODIFIKASI



PROTOYPING



FABRIKASI CHASSIS
& BODY



RESTORASI

PROGRAM KOLABORASI | 2022



- dengan Bappenas, BRIN, Kemenkopukm, Bappeda, Dinkopumkm | 5-6 Juli 2022
- dengan Kemenko Perekonomian | 22 Juni 2022
- dengan SMART Project dengan Undip, Unram, Unud, Umrah, Unsrat, ITK, U. Bologna (Italy) dan U. Turku (Finland) | 2020-2022
- dengan Bappeda Jateng (rencana) | Akhir Juli 2022

PENGUATAN MARKETING | 2022



Marketing produk dan investasi startup dan inovasi:

- Kerja Sama dengan **KioCha**
- Platform investasi crowdfunding u startup dan hilirisasi hasil HKI, nama: **startupinovasi.id** (myITSstartup)

myITS startup

Apikasi | Internet of Things | Game / Permainan | Alat Industri | Seni & Desain | Makanan & Kerajinan

TRENDING BULAN INI

Petoi Bittle: A Palm-sized Robot Dog for STEM and Fun
Bring down the technical and cost barriers of dynamic quadruped robot to an open-source pet.
Available on myITS startup

PILIHAN KAMI UNTUK ANDA

Keychron K3 - Ultra-slim Compact Wireless Mechanical Keyboard
25% | Rp 12.200.000 Terjual

MILIO - The Action Communicator
49% | Rp 18.600.000 Terjual

Espira - Amazing Filterless Personal Air Purifier
85% | Rp 7.500.000 Terjual

JELAJAHI INOVASI LAINNYA

Snowi: Your Finger Becomes The AI Mouse For Gesture Commands
3 versatile modes with Bluetooth, Gesture Machine Learning & 9DOF for intuitive gesture control over your devices with minimal latency!

The Gravitational Power Generator "ECO Turbine"
The game changing sustainable power source - Phase 1! 地球の重力エネルギーを引力発電装置

BASTRO: Portable Power Station of Undeniable Power Density
2,000Wh capacity | Runs freezer for 40 hours | Battery management system w/ mobile app | Quiet as a fan | Eco-conscious as a Tesla

FAIRO: A Sleek, Visibility-First Smart Helmet
A smart helmet that delivers style, safety and comfort with a state-of-the-art light system, ventilation, MIPS and fall detection.

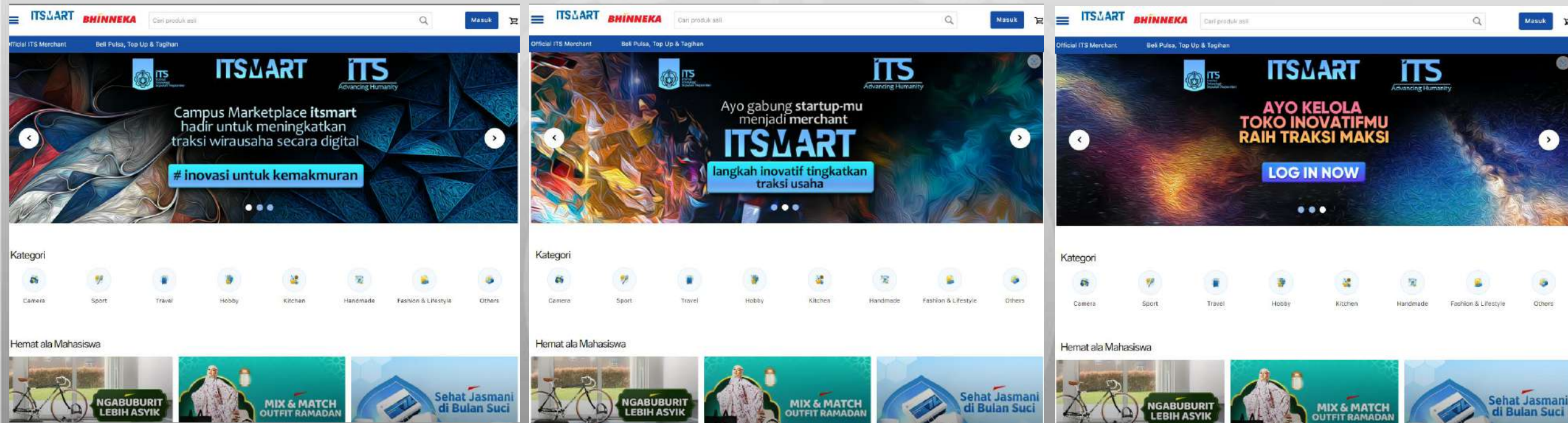
VesleRosa™: Fast Fragrance Diffuser for your favorite candle

SURELIGHT - THE SAFEST BIKE LIGHT

Boombi | The Vertical Farming Revolution at Home

LEIA: Smeztard security research and learning platform

PENGUATAN MARKETING | 2022



Marketing produk dan investasi startup dan inovasi:
Kerja Sama dengan **Campus Marketplace (Bhinneka.com)**, nama: platform **itsmart.bhinneka.com**



terima kasih

ILBI

INKUBATOR DAN LAYANAN BISNIS INOVATIF

<http://inkubator.its.ac.id/> | inkubator@its.ac.id ; inkubatorbisnisits@gmail.com | <https://www.youtube.com/watch?v=PNtECgIMKGE>