

LEMBAGA INKUBATOR BISNIS "THORIQUL ULUM"

NTD: 20253516005

DESA SAJEN KECAMATAN PACET KABUPATEN MOJOKERTO

Web: klik.or.id/inkubatorsatu//email:blkktu.pacet@gmail.com//wa:085326797997

MODEL INKUBASI INKUBASI BISNIS THORIQUL ULUM

1. Visi dan Misi

• Visi:

Menjadi pusat unggulan pemberdayaan kewirausahaan Islami yang menciptakan pengusaha mandiri, inovatif, dan berkontribusi pada kemajuan masyarakat.

• Misi:

- Membina dan memberdayakan individu berbakat menjadi wirausahawan profesional berbasis nilai-nilai Islami.
- Mengembangkan ekosistem bisnis yang mendukung inovasi, keberlanjutan, dan kolaborasi antar pelaku usaha.
- Mendorong integrasi teknologi dalam pengelolaan dan pengembangan usaha mikro, kecil, dan menengah (UMKM).
- o Menyediakan akses pasar dan pendanaan berbasis syariah bagi peserta inkubasi

2. Tahapan Inkubasi

Tahap 1: Pra-Inkubasi (Penjaringan dan Validasi)

• **Durasi**: 2-3 bulan

 Tujuan: Menyiapkan peserta dengan dasar-dasar kewirausahaan dan menyaring ide-ide bisnis terbaik.

• Kegiatan Utama:

- 1. Rekrutmen Peserta:
 - Sosialisasi program melalui seminar, media sosial, dan komunitas lokal.
 - Penjaringan ide bisnis inovatif dengan formasi proposal bisnis.

2. Workshop Awal:

- Pelatihan dasar seperti:
 - Pengembangan ide bisnis.
 - Validasi masalah dan solusi.
 - Penyusunan model bisnis (Business Model Canvas).

3. Seleksi Ketat:

 Penilaian ide bisnis berdasarkan inovasi, potensi pasar, dan keselarasan dengan prinsip Islami.

Tahap 2: Inkubasi Inti (Pembinaan dan Pengembangan)

• **Durasi**: 6-12 bulan

• **Tujuan**: Membentuk bisnis peserta agar dapat beroperasi dan siap bersaing di pasar.

• Kegiatan Utama:

1. Pelatihan Lanjutan:

- Manajemen bisnis (operasional, keuangan, SDM).
- Digital marketing (strategi media sosial, SEO, marketplace).
- Strategi branding dan storytelling produk.

2. Pendampingan Intensif:

- Sesi mentoring dengan ahli bisnis, praktisi industri, dan ulama bisnis Islami.
- Program coaching individu: analisis SWOT bisnis dan roadmap pengembangan.

3. Prototype dan Uji Pasar:

- Pendanaan awal (seed funding) untuk pengembangan produk.
- Uji coba produk di komunitas lokal dan gathering feedback.

4. Penguatan Kolaborasi:

• Kerja sama dengan UMKM lokal, komunitas bisnis, dan mitra strategis.

Tahap 3: Pascainkubasi (Scale-Up dan Ekspansi)

• **Durasi**: 6-12 bulan

• **Tujuan**: Membantu peserta memperluas bisnis ke skala yang lebih besar.

• Kegiatan Utama:

1. Pendampingan Lanjutan:

- Monitoring performa bisnis pascainkubasi.
- Sesi konsultasi strategi ekspansi pasar dan inovasi produk.

2. Fasilitasi Ekspansi Pasar:

- Peningkatan akses ke pasar nasional dan internasional.
- Partisipasi dalam pameran, bazar, dan forum bisnis.

3. Akses ke Pendanaan Lanjutan:

Program pembiayaan syariah seperti qardhul hasan, murabahah, atau musyarakah.

• Koneksi ke angel investors dan venture capital Islami.

3. Pilar Utama Inkubasi

1. Pendidikan Berbasis Nilai Islami

 Mengintegrasikan prinsip-prinsip Islami (seperti keadilan, kejujuran, dan keberlanjutan) dalam pengelolaan bisnis.

2. Pendampingan Personal dan Kolektif

 Kombinasi mentoring individu dan pelatihan kolektif untuk memaksimalkan dampak pembelajaran.

3. Akses Teknologi dan Digitalisasi

 Mendorong peserta untuk memanfaatkan teknologi seperti e-commerce, aplikasi pengelolaan bisnis, dan analitik data.

4. Kolaborasi dengan Ekosistem Lokal

 Menjalin kerja sama dengan universitas, pesantren, pemerintah daerah, dan komunitas bisnis lokal.

5. Peningkatan Daya Saing Global

 Membantu peserta memahami standar bisnis internasional dan strategi ekspor produk.

4. Ekosistem Pendukung

• Infrastruktur Fisik dan Digital:

- Pusat inkubasi fisik yang dilengkapi dengan ruang kerja bersama (co-working space), ruang pelatihan, dan fasilitas pameran produk.
- o Platform digital untuk promosi, kolaborasi, dan manajemen inkubasi.

• Kemitraan Strategis:

- o Pemerintah: Program dukungan untuk UMKM.
- o Lembaga Syariah: Pendanaan berbasis syariah dan pembinaan halal.
- o Perguruan Tinggi: Riset inovasi dan pengembangan produk.

• Komunitas Bisnis Islami:

- Membentuk jejaring alumni peserta inkubasi untuk berbagi pengalaman dan peluang bisnis.
- o Program "mentor-to-mentor" dari alumni sukses.

5. Indikator Keberhasilan

- **Bisnis yang Bertahan**: Persentase peserta yang mampu mempertahankan bisnis selama lebih dari 3 tahun.
- Ekonomi Lokal: Jumlah lapangan kerja baru yang tercipta.
- **Dampak Sosial**: Bisnis yang berkontribusi pada pemberdayaan masyarakat dan pembangunan lokal.
- Peningkatan Kapasitas: Tingkat adopsi teknologi dan inovasi oleh peserta inkubasi.
- **Skala Bisnis**: Jumlah bisnis yang berhasil melakukan ekspansi regional, nasional, atau internasional.

Mojokerto, 02 Januari 2025

Ketua Inkubasi Bisnis

THORIQUE ULUM WAHYUDIANTO, S.Pd.I