



**BALAI LATIHAN KERJA KOMUNITAS
LP MA'ARIF NU CEPER KLATEN**
Dukuh Salak, RT 001 RW, 011, Desa Kurung, Kecamatan Cepher
Kabupaten Klaten

**MODEL BISNIS
LEMBAGA INKUBATOR BISNIS
BLK KOMUNITAS LP MA'ARIF NU CEPER KLATEN
KABUPATEN KLATEN PROVINSI JAWA TENGAH**

Model bisnis di Lembaga Inkubator Bisnis BLK Komunitas LP Ma'arif NU Cepher Klaten Kabupaten Klaten terbagi kedalam tiga bagian, yaitu masa Pra Inkubasi, Inkubasi, dan Pasca Inkubasi.

1. **Masa Pra Inkubasi** akan dilaksanakan kegiatan tahap awal Pemetaan Profil Calon Pelaku Usaha dan Pelaku Usaha Pemula di Kecamatan Cepher Kabupaten Klaten Penawaran Program Inkubasi, Seleksi Peserta Inkubasi (*Recruitment*), Analisis Kebutuhan Tenant dan Perjanjian Inkubasi dengan Tenant.
2. **Masa inkubasi** yang berisikan beberapa kegiatan pelatihan dengan topik yang sesuai dengan kebutuhan tenant, pendampingan oleh tenaga pendamping, kegiatan *business sharing*, yang diisikan dengan diskusi bisnis oleh pelaku bisnis yang sudah bergerak lebih dulu dengan tujuan untuk memberikan motivasi dan inspirasi kepada pelaku usaha binaan (*tenant*). Expo Produk dilaksanakan untuk menjadi ajang promosi dan penjualan para *tenant*. Di akhir masa inkubasi akan dilaksanakan kegiatan pertemuan mitra usaha (*business matching*) dan mempresentasikan ide bisnis kepada berbagai pihak (*pitching*) dengan tujuan untuk mempertemukan tenant dengan komponen *hexa helix*.
3. **Masa pasca inkubasi** yang berisikan tentang fasilitasi para *tenant* untuk mendapatkan pembiayaan lanjutan dan juga pengembangan jejaring usaha dan kelembagaan *tenant*.

Berdasarkan deskripsi di atas, maka model bisnis Lembaga Inkubator Bisnis BLK Komunitas LP Ma'arif NU Ceper Klaten dapat digambarkan ke dalam bagan sebagai berikut.

SDM Lembaga Inkubator Bisnis BLK Komunitas LP Ma'arif NU Ceper Klaten dan SDM Tenant		
Pra Inkubasi	Inkubasi	Pasca Inkubasi
1. Pemetaan Profil Calon Pelaku Usaha dan Pelaku Usaha Pemula di Kecamatan Ceper Kab. Klaten 2. Penawaran Program Inkubasi 3. Seleksi Peserta Inkubasi (<i>Recruitment</i>) 4. Analisis Kebutuhan Tenant 5. Perjanjian Inkubasi dengan Tenant	1. Pelatihan 2. Pendampingan 3. <i>Business Sharing</i> 4. <i>Business Consulting</i> 5. <i>Business Expo</i> 6. <i>Business Matching</i> 7. <i>Business Pitching</i>	1. Fasilitasi Pembiayaan Lanjutan 2. Fasilitasi Pengembangan Kelembagaan Lanjutan 3. Fasilitasi Pengembangan Jejaring Usaha dan Kelembagaan
<i>Hexa Helix</i> ((Akademisi, Pelaku Bisnis, Komunitas, Pemerintah, Media dan Lembaga Keuangan).		

Jejaring Nahdlatul Ulama (NU)

Infrastruktur Pendukung

Bagan Model Bisnis
 Lembaga Inkubator Bisnis BLK Komunitas LP Ma'arif NU
 Ceper Klaten