MODEL BISNIS
LEMBAGA INKUBATOR BISNIS
BLKK PIMPINAN CABANG GP ANSOR BATANG
KABUPATEN BATANG PROVINSI JAWA TENGAH

Model bisnis di Lembaga Inkubator Bisnis BLKK PC GP Ansor Kabupaten Batang terbagi kedalam tiga bagian, yaitu masa Pra Inkubasi, Inkubasi, dan Pasca Inkubasi.

1. **Masa Pra Inkubasi** akan dilaksanakan kegiatan tahap awal Pemetaan Profil Calon Pelaku Usaha dan Pelaku Usaha Pemula di kalangan Ansor dan Masyarakat sekitar BLKK, Penawaran Program Inkubasi, Seleksi Peserta Inkubasi (*Recruitment*), Analisis Kebutuhan Tenant dan Perjanjian Inkubasi dengan Tenant.
2. **Masa inkubasi** yang berisikan beberapa kegiatan pelatihan dengan topik yang sesuai dengan kebutuhan tenant, pendampingan oleh tenaga pendamping, kegiatan *business sharing*, yang diisikan dengan diskusi bisnis oleh pelaku bisnis yang sudah bergerak lebih dulu dengan tujuan untuk memberikan motivasi dan inspirasi kepada pelaku usaha binaan (*tenant*). Expo Produk dilaksanakan untuk menjadi ajang promosi dan penjualan para *tenant*. Di akhir masa inkubasi akan dilaksanakan kegiatan pertemuan mitra usaha (*business matching)* dan mempresentasikan ide bisnis kepada berbaga pihak (*pitching)* dengan tujuan untuk mempertemukan tenant dengan komponen *hexa helix*.
3. **Masa pasca inkubasi** yang berisikan tentang fasilitasi para *tenant* untuk mendapatkan pembiayaan lanjutan dan juga pengembangan jejaring usaha dan kelembagaan *tenant*.

Berdasarkan deskripsi di atas, maka model bisnis Lembaga Inkubator Bisnis BLKK PC GP Ansor Batang dapat digambarkan ke dalam bagan sebagai berikut.

<table>
<tr><td rowspan="4">Kalangan Ansor dan Masyarakat sekitar BLKK</td><td colspan="3">SDM Lembaga Inkubator Bisnis BLKK PC GP Ansor Batang dan SDM Tenant</td><td rowspan="4">Infrastruktur Pendukung</td></tr>
<tr><td>Pra Inkubasi</td><td>Inkubasi</td><td>Pasca Inkubasi</td></tr>
<tr><td>1. Pemetaan Profil Calon Pelaku Usaha dan Pelaku Usaha Pemula di Kalangan Ansor dan Masyarakat sekitar BLKK
2. Penawaran Program Inkubasi
3. Seleksi Peserta Inkubasi (Recruitment)
4. Analisis Kebutuhan Tenant
5. Perjanjian Inkubasi dengan Tenant</td><td>1. Pelatihan
2. Pendampingan
3. Business Sharing
4. Business Consulting
5. Business Expo
6. Business Matching
7. Business Pitching</td><td>1. Fasilitasi Pembiayaan Lanjutan
2. Fasilitasi Pengembangan Kelembagaan Lanjutan
3. Fasilitasi Pengembangan Jejaring Usaha dan Kelembagaan</td></tr>
<tr><td colspan="3">Hexa Helix ((Akademisi, Pelaku Bisnis, Komunitas, Pemerintah, Media dan Lembaga Keuangan).</td></tr>
</table>

Bagan Model Bisnis
Lembaga Inkubator Bisnis PC GP Ansor Batang