

Gambar 3.1. Model Inkubator Bisnis KUBINOV

PRA INKUBASI	INKUBASI			PASCA INKUBASI
Kondisi Calon Tenant : ▪ Memiliki hasil riset dan Prototype ▪ Keterampilan bisnis dan amanajemen masih rendah ▪ Jangkauan pasar terbatas ▪ Berminat diinkubasi Kegiatan LIBTI : ▪ Sosialisasi ▪ Seleksi ▪ Analisis Kebutuhan ▪ Perjanjian inkubasi	▪ Penguatan Rencana Bisnis ▪ Pelatihan ▪ Validasi Potensi Pasar ▪ Uji Pasar Tahap 1 ▪ Revisi Produk ▪ Kolaborasi usaha	▪ Produksi awal ▪ Uji Pasar 2 ▪ Penguatan Produk ▪ HKI ▪ Sertifikasi ▪ Perijinan Usaha ▪ Coaching ▪ Mentoring ▪ Pendampingan ▪ Promosi ▪ Konsultasi Bisnis ▪ Business Expo	▪ Produksi komersial ▪ Perluasan Pasar ▪ Jejaring usaha ▪ Business Matching ▪ Business Pitching	Kondisi Tenant : ▪ Sehat secara finansial. ▪ Mampu menghasilkan produk dengan kualitas dan kuantitas sesuai dengan permintaan pasar secara kontinyu. ▪ Skala usaha semakin meningkat. ▪ Unit bisnis semakin berkembang. ▪ Mampu menciptakan lapangan pekerjaan baru ▪ Mampu memebrikan kontribusi pendanaan bagi Perguruan Tinggi. ▪ Memiliki rencana operasi di luar LIBTI
Tahap Ide	Awal Pertumbuhan	Tumbuh	Perluasan	Dewasa
2 bulan	6 bulan	12 bulan	12 bulan	6 bulan
Dukungan Sumber Daya : Pendamping, Stakeholder, Tenant, Teknologi, Jejaring				